

变“多地、多次、多批”申报为一次申报,变“分地、分次、分批”查验为一次查验

打造“一站式通关”的宁波模式

宁波口岸通关环节改革创新,打造市场集中采购通关的“宁波模式”——“一体化监管、一站式通关”,减少报检查验手续和次数,降低了出口企业的仓储等通关费用,受到了企业的欢迎。近日,记者来到由宁波检验检疫局与宁波经济技术开发区协作共建的“宁波进出口商品采购贸易改革示范区”进行采访,实地见证了宁波创新改革通关模式带给企业的便利。

“我们的试点成果得到了国家质检总局的支持和肯定,在国内是一次成功的探索。现在,北仑的这一模式将向全市各地推广,打造一批有利于大规模采购型外贸公司成长的政策创新基地,并在条件成熟时向全国各地进行推广。”市外经贸局局长俞丹桦昨日表示。

记者 殷浩 通讯员 万勇 张恩



北仑检验检疫局查验人员在示范区现场快速验放凯越公司出口巴西的节日用品。

创新“一体化监管、一站式通关”模式

作为外贸大市,宁波拥有实绩的出口企业已达到1.2万家,流通型外贸公司数量庞大。大多数外贸企业都是从全市乃至全省、全国各地的生产商中采购各类商品,然后集中到宁波报关出口,但复杂的通关流程限制着出口企业的成长。

据介绍,在传统的检验检疫模式下,出口的产品要在产品生产地和出口口岸实行两次报检、两次查验,不仅消耗了很多时间,增加了出口企业的工作量,还造成了费用的增加。尤其是当一家外贸企业要采购多个不同地区生产商的产品时,更是费时费力。

作为改革创新的试验田和示范区,检验检疫部门在“宁波进出口商品采购贸易改革示范区”对国检流程进行了科学重组,实行

采购组货地一次报检、一次查验,变“多地、多次、多批”申报为一次申报,变“分地、分次、分批”查验为一次查验,组货出口时间从平均1~2周缩减到2~3个工作日,有效提升贸易物流速度,大大降低企业运营成本。

“义乌在发展过程中创造了‘义乌模式’,其特点是依托义乌小商品市场,实现一站式采购,进行集中查验和通关。但我们宁波的这次改革创新,是基于宁波作为通关口岸进行了通关环境创新,减少流程降低成本,从而为大批量集中采购的外贸企业服务,既有利于采购型外贸企业的成长和集聚,也有利于中小外贸企业获得订单。”北仑检验检疫局副局长毛可辰表示。

同时,园区还在进驻“示范区”的百川港通、东南物流、中外运和前程石化等4家物流企业的部分仓库,设立监管仓对其实施标准化管理,实行“一体化监管、一站式通关”,以最大效率发挥监管效能,并减免企业所有的检验、检测费用,以高质量、快速度、零成本的服务,确保通关速度。这也是全国首创的检验检疫出口监管仓。

另外,园区还创新管理模式,对入驻企业进行出口商品质量方面的标准化管理,并引进管理软件和现代信息监管技术,实现了进出口商品采购安全可控、质量提升,并实施监管仓库查验区设置、监控系统安装、标识标牌悬挂等标准化管理。试点工作开展至今,未发生一起国外通报或退货事件。

出口企业受益, 通关成本大幅下降

园区的创新改革大大改善了通关条件,一些入驻企业从中受益。

近日,在位于北仑霞浦的现代国际物流园区普洛斯物流公司的仓库内,北仑检验检疫工作人员对一批即将发往足球王国巴西的节日派对用品进行现场查验。这批由宁波凯越国际贸易公司采购、出口的货物,包括喇叭、彩条、面具等派对庆祝用品,都是面向巴西世界杯的球迷进行销售的。

凯越公司业务员小宋说,“巴西世界杯临近,许多巴西客户加大了球迷助威用品和庆祝用品的采购量,而且交货期限都很赶,而在这个政策创新的物流园区报关出口货

物,时间缩减了一大半,再也不用担心赶不上船期了。”

“现在我们只要将采购配送商品集中到园区的监管仓库,整合后只需一次报检报关。新监管模式简直就是专门为我们公司量身订制的。”凯越公司运营支持事业部副总经理吴大庆说,整个物流配送更加快捷,一年下来,仅节省的单据及报检费用就达20多万元,而仓储等各种费用节约更是超过600万元。

宁波美博进出口有限公司也是宁波外贸行业的一家龙头企业,年进出口总额超过1.4亿美元,采购的商品有数万种之多。在

以前,这么多种类的商品都要分别检验,才能运到公司组货出口,万种商品的检验是个浩大的工程,严重制约了公司采购范围的扩大。

“在新的监管模式下,不但节省了我们的报检时间和成本,更重要的是为公司扩大市场采购量创造了有利条件,增强了公司在国际市场上的竞争力。”该公司有关负责人说。

由于创新成效明显,园区在2013年8月份正式获得国家质检总局批复筹建全国港口物流服务产业知名品牌创建示范区,成为全国的创新示范区。据测算,整个示范区到目前为止已经累计为企业缩短通关检验时间近20万个小时。

100家企业进驻, 年采购额超11亿美元

园区创新的举措和优惠的政策,对大规模采购型外贸公司产生了很强的辐射力和吸引力,实现了集聚效应。据介绍,自从2013年1月份启动建设以来,目前园区已经吸引进驻企业达到100家,园区企业的全年实现采购贸易额11.9亿美元,对宁波同期外贸增长贡献率达29.8%。

宁波鑫鹭甬日用品有限公司的母公司在福建厦门,在北仑推行新的监管模式背景下,于2012年9月在宁波开发区现成国际物流园区注册成立。该公司至今已组织出口货物3230多批,货值2.5亿美元。“如果我们这边发展顺利,母公司的发展战略重点也将转移到北仑。”公司总经理方振伟说。

据北仑检验检疫局介绍,目前该园区已经实现了“三个集中”,即地方政府与检验检疫的优惠政策集中,企业组货、仓储、配送的物流服务集中,检验检疫监管力量与监管对象的集中,以要素的集中推动产业的集聚。一批龙头外贸企业如中基集团、环球控股、新景进出口、君安物产、前程进出口等34家年进出口额3000万美元以上的宁波外贸强企业纷纷入驻,宁波市外贸百强企业入驻率已达23%,带动货物储运、报检报关贸易增值服务产业的发展。一些成长型外贸企业也开始进驻。

目前,已有成长性较好的37家中小外贸企业在东南物流、天翔物流两个中小企业平台开展采购配送业务,占到示范区出口额

的两成左右。同时,园区还启动建设中非商品采购配送中心,对接商务部、宁波市援外项目——西非贝宁中国经济贸易发展中心和物流中心建设,推动天时国际等企业向外贸综合服务企业方向发展,推动宁波口岸对非贸易形成新的增长点。

接下来,该园区还将进行探索,在示范区建立海关监管仓,试行海关、国检等口岸部门联合通关模式,进一步优化进出口通关流程。

北仑检验检疫局副局长毛可辰说:“检验检疫部门将与地方政府深入开展质量协作,联合推动改革示范区按照‘采购贸易产业集聚区、高端国际配送中心、临港专业交易市场’的‘三步走’战略目标建设发展。”

宁波资本收购澳洲最大窗帘商

商报讯(记者 房伟)近日,我市一名个人投资者与上市公司先锋新材几乎同时对澳洲最大窗帘生产与销售商Kresta分别展开收购,引发市场猜测——此举或为绕过澳洲政府禁止对上市公司表决权超过20%的权益收购的规定,而进行的曲线收购。

上月16日,先锋新材发布公告称,以445万澳元(约2412万元人民币)向Kresta的多名特定持股人收购了12.84%的股权。而据媒体上周二报道,就在上月早些时候,另一名来自宁波的个人投资者卢晓方(音译)也斥资690万澳元收购了Kresta近20%的股份。

昨日,先锋新材证券代表唐艳君在接受记者电话采访时证实上述报道。但她表示,“现在不方便透露是否会和上述提及的宁波自然人进行合作;如果未来有合作,会在具体合作确定之后进行公告,但目前确实无合作。”

据媒体报道,Kresta的首席运营官证实,卢晓方与先锋新材的大股东卢先锋的确相互认识,但无任何正式的合作关系。不过,作为同行,两人会“经常相互交流切磋”。

据了解,Kresta是澳大利亚最大的窗帘制造商及销售商,是澳大利亚制造和销售垂直百叶窗的领先企业。该公司有多家工厂,主要制造卷帘、垂直百叶窗、窗帘以及遮篷,生产及采购主要集中在西澳大利亚,而市场和销售则主要通过连锁网点的形式遍布澳大利亚和新西兰。

先锋新材则主要生产用于建筑节能的高分子复合材料,也就是遮阳材料,产品系列已从阳光面料、特种遮阳面料拓展至成品窗帘及一体化节能窗等,超过70%的产品销往国际市场。

据唐艳君透露,先锋新材在对Kresta展开股权收购之前,从未与其开展过经营合作,而通过此次股权收购,先锋新材将会择机推进与其的合作事宜,但目前尚未有合作计划。

而在去年12月16日的公告中,先锋新材也称,本次投资有利于公司进一步深化国际市场扩展,加深与行业内国际先进公司在技术与市场方面的合作,提升公司的国际竞争力。

宁波自贸区产地证签证去年突破21亿美元

商报讯(记者 殷浩 通讯员 王廷者 高海元)2013年,宁波共签发各类区域优惠产地证62293份、签证额超过21.61亿美元,同比分别增长了12.79%、14.15%。在外贸形势总体不乐观的情况下,实现了新兴市场出口稳步增长,有力助推了出口企业市场转换。

目前同我国建立自贸区的国家主要是发展中国家,而普惠制原产地证的给惠国主要是欧盟等发达国家,由于发达国家总体经济形势依然未走出下行颓势,2013年,宁波地区共签发普惠制产地证22万份、77亿美元,同比分别下降4.3%、3%。但区域优惠原产地证签证增速全面开花,其中中国-新加坡自贸区原产地证书签证金额增长45.55%,中国-哥斯达黎加自由贸易协定原产地证书签证金额增长43.60%,其他亚太贸易协定、东盟、智利、巴基斯坦、秘鲁自贸区原产地证书签证金额增幅均在10%以上。