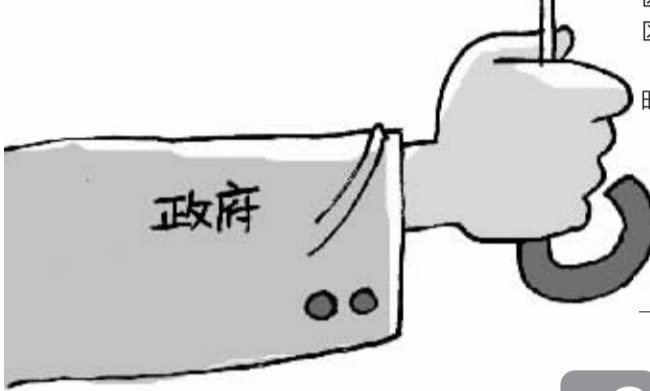


# 企业投保政府买单

## 小微出口企业统保平台力保外贸稳定



近日,位于海曙的宁波恒锐进出口有限公司负责人向中国出口信用保险公司宁波分公司递交了2014年度的信用保险保单。由于是小微出口企业,这张保费600多美元的保单将全部由政府统保平台买单。这也标志着中信保和各县市区搭建的小微出口企业政府统保平台实现了11个县(市)、区的全覆盖。

“企业投保,政府买单,这个政策是出口领域的一场及时雨,对稳定出口意义重大。”在外需疲软,出口增长乏力的当下,政府统保平台在全市各地的覆盖,为抵御风险能力较弱的小微企业的出口业务系上了“安全保险带”,将有利于小微企业发展新客户拓展新市场。同时,信保项下的政府保单也提供了融资服务,为缓解小微企业融资难提供了新的渠道。

记者 殷浩 通讯员 王一圣 鲍婷婷

## 2 助力小微企业接单出口

有了政府买单的“保险带”,我市小微外贸企业在开拓市场时有了定心丸。“尤其是在开发新客户的时候,有了这张出口信用保险单,胆子大多了,新客户的赊销订单也敢接了。”宁波市摩德纺织有限公司总经理潘星亮感叹道。

“我们以前没有投保险,业务也没做大。去年出口大约才200万美元。现在贸易环境也不好,很多客户都要求赊销,账期有些要长达60天甚至90天,有单子不敢接。这一方面我们流动资金压力很大,另一方面也怕收汇风险。现在有了这个出口信用保险,至少收汇风险可以固化了,我们也敢接一些来自信誉良好国家的买家的赊销订单了。”潘星亮告诉记者。“去年有美国和法国两个客户在展会上要求60天账期赊销,就没敢接订单,现在有了政府统保平台,如果再有客户提出赊销,我觉得可以考虑。”在潘星亮看来,小微出口企业用好出口信用保险相关产品至少有两大大好处,一是能够很好地解决企业接单的后顾之忧,化解企业收汇风险,促使企业抓

住机遇主动接单接单,支持小微出口企业开拓国际市场。二是能够提升小微企业发展的信心和做大做强能力。

潘星亮的想法并非个案。小微出口企业在加入政府统保平台后,开拓新市场的积极性增加了,发展新客户的胆子也大了,这也直接促进了小微企业的出口业绩增长。成立于2012年的宁波新天港进出口有限公司主要做电子元器件出口生意。该公司当年仅5万美元出口额,第二年上半年就膨胀到近100万美元,政府统保平台对他的支持不可忽视。该公司总经理贺思远说,“要不是有政府撑腰,像现在的国际贸易环境,谁还敢接新客户。”

据中国信保宁波分公司统计,2013年宁波加入政府统保平台的小微企业,其出口总额达到24.5亿美元,同比增长22%,高于全市同期外贸出口平均增速达15个百分点。显然,小微出口企业的出口业绩呈现了明显的加速态势,对宁波外贸稳定发展起到了较好的拉动作用。

## 3 保单融资缓解小微企业融资难

中国信保宁波分公司在政府统保平台的基础上,还开发了保单融资业务,这意味着部分缺乏有效融资渠道的小微出口企业不仅可以不花一分钱获得出口信用险的保障,还能获得贷款的支持,从而加速企业的发展。

2012年10月鄞州区率先与中国信保宁波分公司建立政府统保平台后,又在2013年初率先启动探索政府统保平台项下的小微出口企业统保融资业务,

并与中国银行、大道保理等金融机构开展了密切的合作。有别于传统金融机构对小微企业融资抵押担保要求高、手续繁琐、放款周期过长等弱点,通过政府统保平台,小微企业融资只需要凭借政府保单和相应的贸易单据,不需要抵押担保,放款快速。宁波柔恒进出口有限公司就率先尝到了甜头。该公司去年初申请了小微出口企业

融资业务,一个月后就接到中国出口信用保险公司宁波分公司的通知,其通过小微企业融资平台向招商银行申请的50万美元小微企业融资已得到批复,资金到位。“相比普通的银行贷款,通过该融资平台获得的资金不需要抵押担保,年利率要低4个百分点以上。”企业财务主管张园波说。

其后,随着政府统保平台在全市各地的拓展,政府统保平台项下的小微企业融资也在全市各地开展了起来,为小微企业缓解融资难提供了一条新的渠道。据中国信保宁波分公司统计,今年一季度,通过小微企业信保融资平台获得融资的小微企业有近50家,银行融资额度超过3000万美元。目前与中国信保宁波分公司开展小微企业平台融资合作的银行有中国银行、招商银行、宁波银行等。

政府统保和融资服务,拓宽了小微企业的发展道路。以生产和出口汽车排气管为主要业务的宁波福路得机械有限公司在加入小微企业统保平台后,又申请了小微企业融资业务。在去年6月得到招商银行的授信。此后只要企业的产品一装船,即可先从银行获得贷款,这样一方面减少了汇率损失,另一方面也可以立即将贷款用于下一个订单的生产,加速了资金流转提高了使用效率。“钱在自己的手里,采购原材料有了更大的话语权。我们的利润也更有保障。”该公司总经理严世君说。

## 1 政府统保平台覆盖全市

近日,海曙区商务局和中国信保宁波分公司联合召开外贸政策宣讲会,宣布小微出口企业政府统保平台在海曙区全面启动。随着海曙区统保平台的启动,宁波市11个县(市)区,全都有了小微企业出口政府统保平台。

小微出口企业由于实力较弱,资金规模较小,投保出口信用保险对其来说也是一笔不小的费用支出;但同时这些企业由于抗风险能力较小,又迫切需要风险保障帮助其解决拓展市场后面临的收汇风险,为其拓市场增强底气。为此,借鉴江苏等地的做法,从2012年10月起,我市鄞州区等地联合中国出口信用保险宁波分公司率先启动了“小微企业出口信用保险政府统保平台”,并逐步向全市各地覆盖。

该平台为年出口额在40万~300万美元之间的小微出口企业在自愿的基础上,采用“企业参保、政府买单”的模式,为小微出口企业投保出口信用保险。在出口贸易过程中,一旦企业遭遇买方破产、拖欠货款等状况时,投保企业最高可以获得8万美元赔付款。

这项由政府买单、企业受益的工程理所当然地受到了企业的欢迎。宁波诺尔贝服饰制衣有限公司从去年起就加入了政府统保平台,价值3556美元的保单全都由政府统保平台买单。该公司总经理林亿伟表示,“我们去年就加入了这个统保平台。这对我们来说是非常有利的,是对出口业务最大的支持和鼓励。”

目前,全市各地年出口额在40万~300万美元之间的小微出口企业有4000多家,其中有1400多家已经加入了该平台,占到了总数的35%。“有些小微企业因为联系资料不齐全无法联络到位,有些企业因为资料不齐全无法投保,还有些企业对这项业务不了解而没有加入平台。但在各地商务部门的支持下,将有越来越多的小微企业加入这个统保平台,为他们的出口收汇系上保险带。”中国出口信用保险公司宁波分公司业务二处处长助理徐征表示。



漫画 任山薇

## 为老人免费理发 民企爱心回报社会



阿兴美发店理发师们为社区老人免费理发。 记者 徐文杰 摄

商报讯(记者 周雁 通讯员 潘蕾)5月11日母亲节当天,阿兴美容美发店的全体员工展开了向社会奉献爱心的活动,为困难老人和儿童提供免费理发服务,据悉这也是海曙区民营个体协会向全区非公有制经济人士发出了“光彩慈善行”倡议后的第一站活动。

阿兴美容美发店成立20余年,在市区连锁直营店4家,加盟店4家。店主胡方盛积极参加各类爱心慈善活动,免费为敬老院老人、干休所退伍军人、街道困难老人提供理发服务活动60多次,先后获得浙江省光彩之星、爱心之星、五好经营户等称号。

“富而思源,富而思进”,胡方盛一直在思索如何尽自己所能回报社会。当看到那么多社区老人没地方理发,或者只请一些非专业的人士帮忙修剪,燃起了他想做慈善的热情,萌生了他为社区困难老人、儿童免费提供理发服务的心思。他表示,免费理发将成为每月一次的固定慈善活动。

## 体验厨房文化 献爱母亲节



小朋友正在制作小蛋糕。 记者 王增芳 摄

商报讯(记者 周雁 通讯员 齐浩迪 干露)选款型、设计图案、抹奶油、撒水果,做一个蛋糕的步骤虽然简单,但在孩子们一点一滴的认真操作下,蛋糕凝聚了孩子们最天真纯洁的爱,这是前天在欧琳工业游戏体验活动中,孩子们为母亲送上母亲节祝福。

“欧琳80%以上的用户都是母亲,因此我们更要关注母亲,不仅是在产品上,更在生活的细节中。”欧琳集团副总裁方斌告诉记者,这就是欧琳推出母亲节感恩游的初衷。欧琳还通过工业旅游和“最爱妈妈菜”厨艺大赛、征文比赛等活动,将母亲节打造成欧琳特有的节日,来弘扬中国传统中“尊母敬母”的文化。

近期,欧琳还将联合宁波市及鄞州区旅游局,启动首届“厨房文化旅游节”,届时将会有“世界杯主题夜”等更多与厨房和生活相关的游玩互动项目推出,让参与其中的游客能够更深入地了解并感受时尚生活、快乐休闲。

## 永发好人学堂开学 打造学习型企业文化

商报讯(记者 殷浩)近日,“永发好人学堂”正式开学。原中央党校高级教授傅西路就“如何办企业、做好人”开展了哲学讲座,永发管理层和50名首期学员参加了学习。

据悉,早在20多年前,永发就有建立“好人学堂”的设想,通过企业的不断成长及多年的文化建设,永发在今年2月份举行了“永发好人学堂”的招生考试和授牌。今后,企业将每年投入100万元以上的培训费用,并以每年30%的速度递增,最终达到企业销售额的1%。学堂的学员全部来自企业一线,学员们可以在这里学习到工作、生活中的各种知识。“永发好人学堂”作为永发集团企业文化建设的组成部分之一,是提供员工学习再教育、提升知识技能水平、建设学习型企业文化的一种尝试。