

大学生创业大赛“资本相亲会”昨举行

10项目吸引6000万元意向资金

昨天下午,在“鄞州银行杯”大学生创业大赛之“资本相亲会”上,一个名为“云直饮水”的项目受到投资者的强烈关注,项目拥有者为一个80后和90后组成的团队。据了解,该项目早前已获得首轮天使投资,并正在寻求第二轮投资。

在昨天的资本相亲会上,像“云直饮水”这样的创业项目还有很多,他们的创意、技术、团队、运营模式等资源吸引了不少投资者的目光。短短两个小时的“资本相亲会”,就有10个项目获得投资,意向投资资金达6000万元。

记者 杨江
见习记者 余婧婧
通讯员 申屠苏云

校园集装箱咖啡屋赢得500万元投资

“几个集装箱,一个咖啡屋”,构建起餐饮、广告、校园创业平台、实习岗位为一体的综合平台。这是90后宁波大三学生吴东和他的团队的创业项目。

吴东介绍,他的项目参照了流动咖啡屋的模式,在校园空地上利用几个集装箱搭建200平方米的室内空间。这是一个多功能平台,校园的许多项目都可以放在这个平台上运行。校园团体活动、大学生创业投资洽谈、学生实习、产品营销等都能在平台上实现,产生经济效益。“我们可以根据校方要求,布

置集装箱咖啡屋。”吴东介绍,如果项目投运,他们将在全国高校推广此项目。

吴东的项目受到了好味当董事长郭海浩的关注。在昨天的“资本相亲会”现场,他们俩一拍即合,郭海浩决定首次注资500万元,随着项目的发展,他还将追加资本。

“他们的集装箱咖啡平台为校园提供了第三空间。”郭海浩说,“所谓第三空间,就是除了校园、宿舍之外的另外一个学生活动的空间。”郭海浩介绍,作为投资者,我更加看中项目所对应的市场空

间,如果将吴东的项目放大到全国高校,那么项目所产生的经济效益和社会效益将不可限量。

“当今的投资环境下,投资已经从纯粹的‘财务投资’,转变为资本和资源的投资,这种方式将更有利于初创企业和项目的发展。”郭海浩说,“未来,我将利用自身资源,为吴东的项目搭建发展平台。”

据了解,在现场,像吴东一样受到投资者青睐的项目还有许多。截至昨天下午5点,参与“资本相亲会”的30个项目中共有10个项目被投资者看中,获得意向投资约6000万元。

互联网、创新技术领域成“香饽饽”

在昨天的资本相亲会上,轻资产的互联网领域、创新技术领域等成为投资者的“香饽饽”。

宁波大学乔克兄弟的3D打印项目有成熟的团队,核心技术和广大的市场空间。该团队已在去年成立了集研发、生产和销售3D打印机于一体的宁波乔克兄弟电子科技有限公司,是此次资本相亲会上运作相对成熟的项目之一。

据宁波乔克兄弟电子科技有限公司副总经理杨成介绍,公司研发的DLP光固化3D打印机告别了传统的熔融挤出成型(FDM)技术。他们此次来到现场参加活动,除了寻找投资者外,还在寻找优势的资源合作者。

“公司运营了一年,目前遇到的问题是销售渠道没有完全打开,这也是我们来到资本相亲会的一个最大目的——寻找商家资源。”杨成告诉记者,“3D打印技术的产生已经有一段时间

了,但这个行业的培育还是有一个过程。所以我们特别希望能跟那些看得到这个行业未来发展方向以及前景的商家进行合作。”在现场,多位投资者与杨成进行了沟通,并达成了初步意向。

作为大学生创业项目中独特的互联网项目,孙露恩的“踹我网”也同样受到了投资者的青睐。孙露恩介绍,“踹我网”是一个大学生旅游网站,它集合了全国各地的大学生资源,注册会员大都为在校大学生。大学生们可以在“踹我网”上选取旅游目的地,并选择当地的一名大学生作为导游,大学生导游将获得相应的积分,这些积分可以到网站上兑换旅游产品和相应的实物。孙露恩说,“现在都是大数据时代,我们的网站盘活了学生旅游经济。下一步,我打算先在宁波的高校进行推广,做进一步的评估,随后以点带面逐步向全省、华东地区辐射。”

在此次“资本相亲会”上,孙露恩的项目与奇亚(宁波)汽车零部件有限公司副总经理张君珠签署了导师结对协议。“互联网加大数据是当前的经济热点项目,孙露恩很好地抓到了这个热点,并将热点落地成项目,这个项目让我心动,一是定位非常准确,专业做大学生的旅游;二是大数据已经初步建立,并得到有效利用。”张君珠告诉记者。

“在吸引资本方面,许多大学生非常迷茫,不知道投资者的需求在哪?”大学生创业大赛网评成员、软银中国创业投资有限公司高级投资经理罗玉明介绍,“其实,投资者对项目的定位非常简单,团队、技术、市场、销售等方面。”

罗玉明认为,从本次项目来看,宁波资本相亲会大学生的创业项目越来越成熟,他们市场定位能力增强、营销模式不断创新。



THE POWER OF h LEXUS

615 全混动动力

首付3成,享0月供0利率

拥有CT200h,只要8.07万起,更有0利率0月供双重惊喜!

即日起,即日起至2014年7月31日,购置LEXUS雷克萨斯CT200h,仅需首付30%,立享为期12个月的0利率0月供金融购车专案,诚邀莅临LEXUS雷克萨斯中国经销商亲享VIP级赏车体验,或请垂询预约试乘试驾。

CT200h

全车系厂商建议零售价: 26.9 万元起

*具体配置及车价请以实车为准

LEXUS雷克萨斯中国经销商

宁波中升

经销店: 宁波市江北区江北大道288号
0574-8306 8888

城市展厅: 宁波市江东南路175-185号(锦地水岸)
0574-8306 8898

宁波常隆

经销店: 宁波市鄞州区下应北路588号(鄞州石油站旁)
0574-8902 6666