

宁波超过50位老人落入杰希投资公司骗局

# 200多万元养老钱面临打水漂

“黑龙江杰希电子科技有限公司出事，把我坑苦了，10万元的养老金就这么打了水漂了，我不敢和子女说，怕他们埋怨，自己憋在心里又难受。”近日，市民陆女士致电本报说，“我想用自己的亲身经历告诉老人们，不要轻易去相信那些投资公司，所谓的高收益馅饼，其实都是陷阱，一定要慎重选择靠谱的投资渠道，哪怕赚得少一点，至少不会血本无归。”

据记者了解，事实上，落入“杰希电子”投资骗局的不止陆女士一个人，全国有多个地方的数百位老人上当受骗。日前，记者在宁波嘉汇国贸11楼看到，“杰希电子宁波分公司”的门牌还在，透过玻璃望进去，房间内一片狼藉。

几经周折，记者从宁波市公安局海曙分局相关人士那里获悉，杰希电子是8月份出的事，宁波有超过50位老人落入杰希投资骗局，投资金额合计有200多万元，其中投资金额最大的是20多万元。

记者 王婧

老人亲述

## 追求高回报落入投资陷阱

“算是花钱买了个教训吧，只是代价不小。我仔细理了理思路，才知道自己是怎么一步步走入投资公司设的圈套的。”陆女士说，她身边有很多老人已经投了多家投资公司，或者正在准备投资这些公司，“希望我的经历能让更多的老人醒悟。”

陆女士今年快60岁了。今年5月份的时候，她在路边遇到正在发传单的杰希电子业务人员，“我看很多人在领传单，也凑上去领了一张，业务人员还送了我们毛巾和肥皂。”陆女士意外收到“小礼物”很开心。再看传单上宣称，这家公司是研发和销售汽车传感器的，主要出口美国，需要拓展业务融资，给出的年息可高达30%，半年的利息是25%。

“我心里一琢磨，这比平时买的银行理财产品一年6%左右的收益高多了。”陆女士对杰希电子给出的利息很心动。随即给业务人员留了联系方式，几天以后，“业务员通知我说，总公司的老板过来开会，建议我去会议现场听听。”

在会议现场，陆女士看到有二三十位老人在场，而在经过杰希电子老板一番洗脑后，她就更笃定投资这家公司一定能赚大钱。

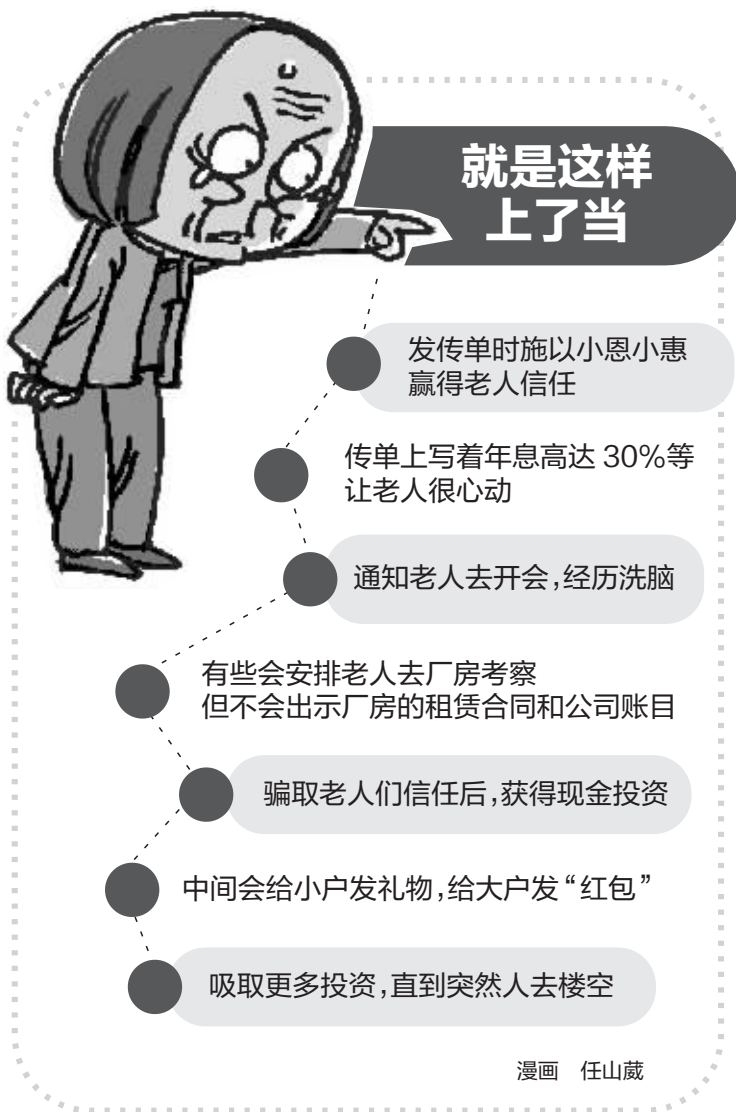
“老板主要讲公司的业务做得有多么好，生产的传感器在国内一个卖45元，但是卖到美国一个可以卖150元，目前缺乏扩大生产的资金，所以来融资。”陆女士说，看着杰希电子的老板差不多有60岁，身高1.8米左右，风度翩翩，说话很有内涵。

陆女士说，听身边的其他老人说他们还去实地考察过，“说这家公司确实实力雄厚。”

吃下了这颗“定心丸”后，陆女士瞒着子女，陆陆续续从银行取出现金投了10万元左右，为了诱使她多投钱，公司中间还给陆女士发过几次“红包”。

经记者在嘉汇国贸打听，杰希电子是今年3月份进驻的。而在嘉汇国贸的物业处，记者看到其登记开发票的抬头，只是写着嘉汇国贸A座+门牌号。陆女士回忆说，今年8月12日左右，听说老板在四川被抓了，一开始还能联系到宁波分公司的负责人，可是没几天，电话就打不通了。

“会上网的老人打开杰希电子的官网，找联系方式，可是页面上留得联系方式要么无人接听，要么关机，这个时候我才意识到，遇到了骗子，真是追悔莫及。”陆女士说。



漫画 任山威

调查分析

## 老人为什么容易误入投资骗局?

陆女士告诉记者，身边的老人很多都不止投资一家这样的公司。

这个说法也得到了一位经办了多年此类案件的公安人士证实，该人士说他们几乎每天都能接到类似报案。也确实有不少老人不止投资一家投资公司，投资两三家的很多，有的老人甚至一个人投资了十几家。而宁波这

样的投资公司数量可能超过了1000家，大多数比较隐蔽，潜伏在各大写字楼中。

记者发现，这类投资公司一般存在几个特点，首先在发传单的时候会给老人施以小恩小惠，在初步赢得了老人的信任后，再以开会的形式虚构一个投资事实，并许以高息回报做诱饵。在老人掏了一部分资金后，会给

资金量小的老人送礼物，而给资金量大的老人发“红包”，营造出公司盈利能力很强的假象，以达到让老人投更多资金的目的。

有些投资公司还会承诺带老人去实地“考察”工厂，但事实证明，去实地“考察”了也未必靠谱。比如杭州的方先生就去杰希电子的厂房看过，但是去了以后只是简单了

转了一下，没看过厂房租赁合同，也没看过公司账目。几乎没有证据证明杰希电子的主业保持正常。更多时候，一群业务员带着他们到景区游览，品尝当地的土特产。

今年以来，在天津、济南、重庆等地也发现了多起以高息高回报为诱饵，骗取钱财的非法集资案，一批中老年人成为最大受害者。

投资建议

## 切勿心存侥幸，选择正规渠道投资

宁波市公安局海曙分局的相关人士告诉记者，目前杰希电子的案件还没有定论，处于侦查阶段。

在采访的过程中，记者了解到，虽然有不少老年人有过上当受骗的经历，但还是会去投资其他的公司。“我们的劝阻几乎起不到作用，我之前查处了一些公司，但是有不少老人还觉得我们不应该查，挡了

他们的财路。”一位从事侦查工作多年的公安业内人士无奈地告诉记者。

金融业内人士提醒老年投资者，在投资过程中，还是应该摆正自己的心态，多留个心眼儿，通过正规的投资渠道更好地达到资产保值增值的目的。要知道，天上不会掉馅饼，切勿心存侥幸，一定要警惕高利回报背后潜藏的高风险。

同时该人士表示，投资者莫被公司宣称的高预期收益冲昏头脑，凡事要多问几个为什么，并学会用收益与风险相匹配原则去分析，看是否存在猫腻。在投资前最好了解清楚，投资公司是否具备相应的准入资质，对缺乏相应资质的机构应坚决说不。

记者发现，只有在投资公司出了事情，老人们报了

案后，公安部门才会介入，待“生米煮成熟饭”后想把资金追回来的难度比较大，往往只能追回来一小部分，或者泥牛入海，一分也可能追不回。

有业内人士指出，老人在辨别投资渠道上由于信息不对称，是投资的“弱势群体”，建议有关部门应该加强市场监管力度。

## 银行卡减免年费 要到柜台办理

“我以为银行会自动取消小额账户管理费，没想到我的借记卡还是被扣了3元，虽然是小钱，但是被扣了心里面难免不舒服，问银行工作人员才知道要自己去银行柜台取消。”虽然银行卡减免新规实施快两个月了，但是近日，记者发现，与市民周先生一样存在误区的中老年人不在少数。

8月1日起，由中国银监会、国家发改委发布的《商业银行服务价格管理办法》(以下简称《新规》)正式实施，新规中明确规定，每个商业银行的借记卡用户都可以申请一个免收账户管理费(含小额账户管理费)和年费的账户(不含信用卡、贵宾账户)。但是由于大多数银行并不会主动告知客户，所以需要客户带身份证主动到柜台提出申请，才能办理。

据了解，部分中资银行以300元或者500元为门槛，日均存款余额低于这一金额标准的普卡会收取每季度3元的小额账户管理费，计算起来一年的费用为12元，再加上年费10元/卡，每年这两项的总费用为22元左右，有些银行会稍高些。不过，也不是所有的银行都会收取小额账户管理费和年费，部分小型商业银行本来就是免收这两项费用的。

同时新规强调，商业银行要公开服务价格，要在醒目位置提供服务价格目录或说明手册，供客户查阅，记者发现大多数银行都做到了这一点。 记者 王婧

理财有道

## 银行销售的未必都是自家的产品

一提起理财产品，大家脑海中最先浮现的往往是银行理财产品。“在银行买的理财产品都是银行自己的理财产品，比较保险。”与市民姜女士持有相同观点的投资者不少，事实是这样吗？

宁波银监局相关人士提醒：

这里有两个概念需要明确：一是在银行里买到的未必是银行的理财产品。除了销售总行设计开发的本行理财产品外，多数商业银行还会代销部分基金类产品、信托产品等，特别是个别银行工作人员出于谋利目的，对外擅自出售理财“私单”、“飞单”，投资者一旦“中招”，很有可能蒙受损失。

二是即便是银行理财产品也并非毫无风险。根据产品收益特征，银行理财产品可以划分为保本类理财产品和非保本类理财产品两大类，非保本类理财产品在最不利投资情形下可能会面临本金损失，这与银行存款是有本质区别的。

“理财有道”咨询电话：  
87682461  
记者 王婧