

“苹果”首发日 运营商连夜“抢摘”

哪个资费套餐更划算?水货行情如何?本报记者临了市面



昨天凌晨,备受关注的 iPhone6/6 Plus 在中国大陆开售。几乎同一时间,宁波电信、宁波联通在和义路电信营业厅、联通百丈营业厅举行首发仪式,迎来“铁杆果粉”深夜排队。与以往苹果手机不同的是,此次 iPhone6 不仅仅在苹果专卖店、运营商营业厅首发,蜗牛移动、苏宁互联、迪信通等虚拟运营商也加入了国行 iPhone6 首发的行列。运营商的 iPhone6 资费套餐如何?目前水货市场的行情变化又是怎样?记者昨天进行了采访。

见习记者 余婧婧 朱麟华

现场情况

“铁杆果粉”深夜排队购买爱机

前晚 10 点多,在和义路电信营业厅和联通百丈营业厅门口,记者见到了为第一时间拿到爱机而深夜排队的“果粉”。据宁波电信有关人士介绍,首批到货的机子已被 200 多位提前预约的用户抢光。宁波移动虽然没有召开首发仪式,不过从昨天早上 7 点正式销售开始,截至昨天下午 5 点,已有 1095 台机子被市民顺利领走。在 iPhone5s 时代,三大运营商虽然都引入了行货,但由于制式差异很大,相互不

兼容,令用户使用不便。值得庆幸的是,这一状况在今年引入的 iPhone6/6Plus 上得到了改变。

据了解,此次中国电信和中国联通销售的合约机,可支持 TD-LTE、FDD-LTE、WCDMA、TD-SCDMA、EVDO、GSM 共 6 种网络模式,即俗称的“全网通”手机。中国移动推出的定制版支持中国移动 2G/3G/4G 网络,到了国外可以支持 WCDMA 和 FDD-LTE 网络。

国行市场

三大运营商与虚拟运营商争夺合约机天下

除了在制式上有改进外,三大运营商也推出了各有千秋的合约套餐。

中国电信推出了 24 个月和 36 个月这两种合约期限。其中 24 个月的有 59 元、99 元、199 元、299 元、399 元这 5 档套餐,36 个月有一档套餐,且合约礼包价格均与裸机一个价。中国联通提供了从 12 个月到 36 个月 3 种合约期限的选择,每个合约期限内都推出从 76 元到 596 元 8 个档位的合约套餐,合约包相对更加多样化,但同款合约机的价格均高于裸机价 211 元。中国移动 iPhone6/6plus 的合约计划采用的是购机赠送话费的形式,即根据每月保底消费赠送不同数额的话费,其中每月消费额从 128 元至 688 元不等,市民可获赠的话费从 1300 元至 6888 元。

面对纷繁复杂的合约套餐,细心的市民已经在心里算起了一笔账。“以 24 个月套

餐期限的 iPhone6 16G 为例,我发现联通在 100 元及以下档位、200 元档位优惠比较明显,但是在 400 元档位被电信反超,而且电信在此档位支持 0 元购机,优势更明显。”一位“果粉”告诉记者。

对于使用移动号码却不需要合约计划的市民,中国移动推出了“购买裸机送优惠”的政策。据中国移动的有关人士介绍,只要在营业厅免费更换 Nano-USIM 卡并开通 4G 资费套餐,且每月保底使用流量 30 元以上,即可获赠 300 元以上的话费。

今年虚拟运营商的加入,也让合约机市场竞争变得更加激烈,同时也让消费者有更多的选择。据了解,虚拟运营商蜗牛移动为用户准备了零月租、无套餐、余量不清零的合约套餐,可谓独树一帜;而且在一年内还会每月免费赠送给用户 50M 全国流量或 50 分钟长市漫一体化语音。

水货市场

港版 iPhone6 已跌至 5000 元左右

国行 iPhone6 最终开售时间确定后,水货市场的价格一路下落。国庆期间,记者从颐高数码广场了解到港版 iPhone6 16G 最低报价为 5288 元,随着 iPhone6/6Plus 的正式发售,5288 元的价格已然不保。昨天,记者从颐高数码广场的一家手机店铺了解到,目前 iPhone6 16G 的最低价已经跌至 5000 元左右。“你要是诚心要,我跟老板打个招呼,再给你便宜 100 元,我们已经是下血本了。”

“前两天港版的 iPhone6 Plus 64G 的水货价格还在 7000 元以上,现在已经下落到 6800 元,比国行的定价还低。”灵桥数码广场的一位手机店家告诉记者。“按照以往

惯例,国行 iPhone 刚上来时会出现供货不足的现象,港版甚至还有涨价的机会。今年三大运营商、电商加上虚拟运营商几乎都在昨天推出了首发,这是之前其他手机都没有出现过的情景。看来这次苹果大陆行货准备得相对比较充足。”

昨天,记者从淘宝网上搜索到,目前港版 iPhone6 16G 的价格大致在 5088 元左右,而欧版的价格更低,已经跌到 5000 元以下。“根据目前的形势分析,别说港版了,市场上行货的价格都有可能降。”业内人士告诉记者,不过,对于水货价格还会降多少,该业内人士表示还得看行货的价格走势。



前晚 10 点,在和义路上的一家电信营业厅门前,市民排着长队等待 iPhone6 首发。
记者 王瑞芳 摄

各路吐槽

买还是不买?“果粉”“果黑”立场鲜明

买不买苹果手机,“果粉”(苹果产品粉丝)与“果黑”(安卓产品粉丝)向来各有立场。

孙超是鄞州人,收入不错,是一个地地道道的果粉。“从第一代苹果手机上市,我就开始购买,当时用的还是家里父母的钱。后来工作了,苹果产品就自己攒钱买。”孙超告诉记者,让他坚定做一个果粉的原因是苹果见证了自己的成长。

除去自身的情结之外,孙超告诉记者,“iOS 是一个完美的系统,自成一套,很少会发生系统故障,但是安卓动不动死机,每天还

需要清理,相当不方便。”孙超还表示,苹果的商务性、娱乐性都不差,看个视频,连接速度超过安卓等其他系统。

苹果系统真的有这么好?对于上面的说法,也有“果黑”不认同。

王萌在宁波高新区上班,收入尚可,她是典型的“果黑”代表。说起 iPhone6 的上市,王萌表示,“论办公,苹果比不过安卓。安卓可以外接 U 盘,苹果就不行了,如果临时要调取 U 盘里的文件,苹果根本做不到。还有最重要的一点,安卓的软件都是免费的,不像苹果,好软件都要收费。”

相关链接

iPad Air2和iPad mini3昨发布

昨天,离大陆行货 iPhone6/6 Plus 首发仅隔一个小时,苹果公司就在北美加州总部召开了新品发布会,一口气发布了两款 iPad 新品、搭配 Retina 屏幕的 iMac 和新款 Mac mini,同时宣布移动操作系统 iOS 8.1 和 Apple pay 下周一同步推出,电脑操作系统 OS X Yosemite 当天推出。其中,iPad Air2 国行定

价 3588 元起,iPad mini3 定价 2888 元起。随着新版上市,iPad Air 国行一代降价到 2888 元,iPad mini 一代降价到 1798 元,二代降价到 2198 元。就在发布会结束后,iPad Air2 和 iPad mini3 第一时间出现在了官网网站上并开始接受预定,最快将于下周首批上市。

Apple Pay 不稀奇 银联商务 200 万台非接终端早尝鲜

新增 Apple Pay 功能的 iPhone6 似乎饱受期待,但与中国银联的联姻却已澄清为“绯闻”,这也意味着 Apple Pay 暂时不能在全国 360 多万台贴有银联“闪付”标识的非接受理 POS 终端上使用。其实,Apple Pay 的非接支付应用在国内已不是稀罕事。笔者电话连线手里握有 200 万台非接受理 POS 终端的银联商务,了解到目前只要拥有一张银联“闪付”金融 IC 卡或者具备 NFC 近场支付功能的手机,随处都能享受便捷的非接支付。这类金融 IC 卡在拥有传统磁条卡所有金融功能的同时,它所具备的电子现金账户还可支持脱机支付、闪付等多种支付方式,具有小额快速支付、免密免签、安全可靠、可脱机交易等特点,已广泛应用于餐饮、超市甚至公交、医疗等保障性民生服务领域。

例如在动辄人满为患的麦当劳快餐店里,小额现金支付极为频繁,找零麻烦又不卫生。如今,持卡人确认点餐金额后,只要将带有银联“闪付”标识的金融 IC 卡或者 NFC 手机在银联

商务的非接受理 POS 机上(此类 POS 终端上一般贴有“闪付”标识)轻轻一“挥”,“嘀”的一声就能完成付款。在麦当劳店内的自助点餐机上,持卡人也一样可以享受“挥”卡支付。整个过程无需输入密码和签名,不仅节省时间,而且什么时候在何处消费都有记录,食品安全也可追溯。再如西安放心早餐工程“古都华天”的所有餐车、餐亭和门店里,同样“傻瓜式”的快捷非接支付提升了支付效率,大大节省了上班族们买早饭的时间。

除了“吃货市场”,这种小额免密、无需通讯网络支持的非接支付受理还延伸到了菜市场、停车场、出租车、公交车等更为广泛的民生领域。在银联商务打造的 293 个遍布全国的“闪付”受理商圈里,各个商家、店铺均受理“闪付”非接支付,消费者可以尽情享受畅快、便捷的非接支付购物体验。随着 10 月底人民银行要求关闭全国所有 POS 终端金融 IC 卡降级交易时点的临近,将有更多 POS 终端可受理非接支付,真正实现便捷支付无处不在。