

女儿患白血病 父卖卫生巾筹钱 获捐款也遭质疑骗钱 易装募款后 他选择消失

过去半个月,32岁的四川男人王海林以“扮女装卖卫生巾救白血病女儿”的形象出现,首日获捐款41万。当众人感慨父爱伟大之时,一条他“携款消失”的消息,又让他瞬间淹没于谩骂口水之中。

在这场风波中,王海林被喧嚣裹挟,被推上道德高地,又被重重摔下。风波过后,记者与他面对面,试图还原一个父亲内心真实的坚持、彷徨与恐惧。

风波平息 面对采访心存警惕

女儿小静住入济南军区总医院开始化疗后不久,王海林在募款时公开的手机号码就处于关机状态。记者两度通过护士捎话,回复均为“不见”。

直到10月25日下午5时许,王海林才提着保温桶出现在病房外的走廊里。在反复确认记者身份后,王海林捏着记者的证件,蹲在台阶上问起采访目的。偶尔有人从楼道经过,他都会止住言语看看对方,似乎周围稍有风吹草动,都会令他感到不安。

刚说几句,母亲跑来喊他,“娃儿不吃,你去喂她。”王海林过去咕咕一阵,最后拖着长音不耐烦地说,“我晓得。”

最近半个月,王海林与家人被喧嚣裹挟。如今风波稍平,谨言慎行或是他们唯一的选择。

保温桶里,盛着王海林精心熬制的海参鸽子汤。如果时间退回到十多天前,这是他不忍奢求的。

今年32岁的王海林,生于四川南充市营山县清源乡两岔村,父母都是农民;两个姐姐,出嫁多年。一家人挤在竹子和泥敷成的瓦房里。作为家中独子,王海林初二时便到广州帮人做烤鸭、喷漆,月薪1000多元。后来“混不下去”,又来到济南一家加气站打工,薪资没有太多改变。

两年前,王海林与同在济南打工的妻子生下女儿小静。孩子不吃母乳,被送回老家跟奶奶生活。

他们的命运在今年3月跌入谷底。一天,母亲告知王海林,小静下颚长了很多淋巴结,血常规检测异常。王海林带女儿四处求医,从乡里到县城,再到市里,都无法确诊病情。后来在济南一家医院,确诊为急性淋巴细胞白血病L1型。

身上所带的1万多元很快花光,王海林只好带小静回南充。

在一家慈善网站论坛上,还可以看到他在5月发布的求助。网站显示,到9月,已为王海林募集善款10万元。

这笔杯水车薪。王海林称,从4月到9月,女儿在所住成都华西医院已花掉20多万元。他在医院看见一位与女儿患同样类型白血病的少年,前六个疗程一直很顺利,但第七个疗程突然复发,但已耗尽钱财,最终放弃治疗。

一位网友受感动于他的遭遇,将几大箱自己代理的卫生巾送给王海林。恰恰是这约200包毫不相关的赠品,让女儿的命运发生了逆转。

男扮女装前曾在车站乞讨

走投无路,他忽然想起这几大箱卫生巾,于是摆地摊,在成都羊犀立交桥公交站旁售

卖。一位女顾客提醒他,“如果叫你老婆来,生意可能会好一些。”

这句话提醒了王海林。那时,妻子在济南上班,且在女儿患病之后,听说脐带血有助于治疗白血病之后,妻子又怀上了二胎。

思量再三,王海林从一位白血病患者那里借来一顶女士假发,又戴上口罩遮住面容,再穿上裙装和丝袜,坐在摊前。

“后来生意能好一点,一天能挣100多块钱。”王海林说,他当时并没有想着能把囤货全部卖完,只想能多卖一点。

10月10日,王海林为女募款的故事被媒体报道,瞬间引爆舆论。

“那时,每天有一两百个电话打来,问我要账号。”王海林说,在最初接受采访时,他只想如实反映情况。报道刊发后的巨大影响,令他始料未及。

此后,王海林陆续收到了约150万元的捐款,仅报道后首日就获捐款41万元。

王海林知道女儿有救了,第一反应是赶紧给女儿找一家好医院。由于在成都排不上床位,而在他曾工作过的济南又有几位愿意捐献骨髓的志愿者。10月11日,王海林登上了成都开往济南的列车。

在34个小时的行程中,手机没电,充电宝电量耗尽的王海林与外界失去了联系。此时的他尚且不知,等待着他的是铺天盖地的斥责。

“现在有了钱,还是愁”

王海林突然消失,触发了公众敏感神经,猜测其“骗捐跑路”的新闻开始见诸媒体。

人们还发现,王海林姐姐却在弟弟消失的当口表示,“捐款有多少,怎么用,法律并没有规定我们必须公布。”

这再度戳中公众本就紧绷的神经。谩骂和质疑的电话、短信,汹涌而去。

“骂什么的都有,说我是乌龟王八蛋之类的,起初我还一个解释。后来再骂我,我就挂电话。”王海林说,在刚刚抵达济南的那段时间,每天都能接到一两百个电话,以至于他后来不再接听电话,“我只要拿出行动证明就行了。”

在存入30万费用之后,王海林将女儿送入济南军区总医院住院治疗。给女儿买饭归来的他时常被七八家蹲守的媒体围住,面对长枪短炮,他的目光呆滞而无助。

“我那时好累!”王海林说,自己从小生在农村,没见过世面,也从来没接受过采访,突然一下来了那么多记者,自己真的一时难以承受。而自己拒绝公开捐款总额,其实是基于安全考虑。

王海林称,曾有人发短信给他,对方称在用支付宝捐款时将1000误输成了1万,叫他将多捐的钱退回去。王海林起初爽快答应,但



记者在王海林(右)的网络空间里找到了当时他在路边男扮女装卖卫生巾的场景。

又觉其中有诈,便让对方将凭证拍照后发给自己。谁知对方改口,“那算了,凭证丢了。”

更让王海林感到不安的是,还有人打来电话,命他将10万元带至指定地点。

“钱来了,孩子虽然有救了,但也睡不着觉,怕被抢被打劫。”从那以后,王海林不再夜间外出,对每一个靠近自己的陌生人保持警惕,并拒绝透露任何有关住址的信息。

10月13日上午,王海林注销了用于捐款的账户,在他看来,现有捐款已足够女儿治疗的费用。“以前没钱治病愁,现在有钱了,还是愁。”

“其实我就是个父亲”

王海林还是关掉了募款时公布的手机号。谩骂仍在持续,很长一段时间里,他都在

犹豫是否需要换号。但他转念一想,如果自己突然关机,又会再度引发公众的怀疑。

王海林坦言,直至现在他仍未彻底下定决心停掉原有号码,尽管该号码近来一直处于关闭状态。他用另一个号码与外界联络。

在由济南返回成都接小静时,王海林甚至放弃了朋友给自己买好的飞机票。显然,在巨大的舆论压力面前,他已有些“怕了”。

10月18日,小静开始接受化疗。院方表示,小静目前接受的是常规化疗,至于是否能够治愈、何时能够治愈仍无法断定。

风波渐息,10月27日,他在朋友圈发布信息,希望朋友能给自己在济南介绍一份工作。而他空间的留言板,也鲜有斥责之声,取而代之的,是零星的祝福和问候。

据《法制晚报》

第二百货宝贝秋装搭配秀继续报名

全城征集5岁至15岁宝贝创意秋装搭配
奖品超值11月8日等着你来参加

自上周第二百货宝贝秋季时装搭配秀报名活动开始以来,接到很多家长报名电话,也有不少家长询问二百这些童装品牌的风格和特色,以便在现场搭配中更好发挥水平。那么本周笔者就带大家来二百六楼童装馆领略时尚精致的童装品牌吧。

大品牌的“小世界”

第二百货六楼童装区目前有50余个品牌,其中有如耐克、安奈儿 JOJO、givemefive、阿杰邦尼童装、安妮公主、太平鸟童装、阿迪达斯童装、好孩子童车等,这些品牌在面向这个小小人的世界时无论从设计还是材质上都新意十足,无可挑剔。

比如太平鸟童装的女童系列和男童系列以舒适的服装面料,整合时尚、合身的版式设计,为孩子提供更多的穿衣舒适性和自信心。而安妮公主设计凸显高贵气质,冀图融合东西文化之精华,重现新一代女孩典雅的、优美的、有气质的、有教养的美感与美德。阿杰邦尼童装设计风格融时尚、休闲、舒适、童趣于一体,秉承英伦风,加入日韩风流行设计元素,融合东方儿童服饰特有的文化底蕴,突出儿童活泼可爱、时尚个性、健康向上的特点。GMF(捷米梵)童装秉承西班牙时尚、率性气质,借助明快色彩、健康舒适、廓型精致的作品,为中国小朋友塑造清新优雅、自信阳光、明朗率性、好奇叛逆形象。JOJO以时尚、个性的设计风格为主,紧贴时尚潮流脉搏,实现流行与实用呼应,时尚与健康并存。JOJO主张将“时尚话语权”交给孩子,倡导新儿童、新生活。

由于儿童好动,总是喜欢把衣物放到嘴里啃咬,这有可能导致一些不够环保的面料、辅料对儿童幼嫩的肌肤和健康造成伤害,因此像安奈儿注重环保,所有产品均采用纯天然的棉、

麻、毛等面料,印花和染色全部为活性环保染料,保证每一件服饰均能让穿上她的小朋友得到健康的呵护,备受家长青睐。

孩子们的健康与快乐是父母最大的期望,安全而又有趣的婴儿用品与玩具应该是每个父母希望给宝宝最好的成长伴侣了。而好孩子童车“关心孩子、服务家庭”为宗旨,专业打造母婴系列用品则留住了不少家长的信任。

而像阿迪达斯童装和耐克儿童系列产品在沿袭了成人装的运动、休闲品牌要素的同时也增加了童趣的韵味。比如耐克专门为儿童设计和研发的运动服装,充分掌握年轻人及青少年对运动休闲的需求、了解他们的生活型态与真实的心理渴望,发展出饶具创意的新产品,激发他们热爱运动并为之梦想。

二百宝贝搭配秀火热报名中

这次搭配秀活动中,耐克、安奈儿 JOJO、givemefive、阿杰邦尼童装、安妮公主、太平鸟童装、阿迪达斯童装品牌将作为本次秋季时装搭配秀合作商家,成功报名的8名小朋友可从中挑选一个童装品牌,在家长的帮助下,挑选该童装品牌的服饰和鞋包、袜帽,在指定的时间内,参赛宝贝在家长的帮助下为自己打造一身最有宝贝范儿的秋装形象装扮。同时参赛宝贝畅谈选择该童装品牌的理由,述说自己这身形象的搭配理念和特殊意义。当然了,本次活动也为大家准备了丰厚的大奖。还等什么,快来报名吧。

报名对象:5岁至15岁

活动时间:11月8日(本周六)上午

活动地点:宁波市第二百货商店六楼童装馆

报名方式:请发送孩子的照片、姓名、年龄、联系方式到邮箱 chen87682182@163.com,我们将从中选出8名宝贝参加活动。

咨询电话:87682135 87682182

■行业资讯

工行宁波分行金融IC卡存量超430万张

截至2014年9月末,工行宁波分行金融IC卡存量已达432.65万张,仅今年前9个月宁波市民持工行金融IC卡实现的消费额达146.4亿元。

近年来,工行宁波分行将绿色环保、民生工程、促进消费、引领时尚和便利利民作为金融IC卡发展的目标,使金融IC卡在品种上包括借记卡、信用卡和预付卡;在品牌上涵盖中国银联、VISA、万事达和JCB等品牌;在介质上支持接触式、非接触式及双界面等;在产品形态上有标准卡和异形卡;在功能上涵盖借记应用、电子钱包、快速支付等多种功能。该行还努力扩大行业合作,将金融IC卡的行

业应用拓展到交通、航空、能源、医疗、商业、旅游、电信、学校、企业、社保等多个领域,给广大持卡人带来了诸多生活便利。

为确保金融IC卡的持续发展,该行还利用芯片卡在加解密运算、密钥存储、多应用管理等方面的安全特性,结合现有电子银行渠道二代U盾、工行电子密码器等安全产品,将芯片卡逐步扩展到工商银行的网上银行、手机银行、电话银行、ATM、POS和自助终端等各交易渠道的身份认证和安全保障之中。

沈颖俊

中国银行宁波市分行 创新推出“甬城通”公共交通卡充值服务

近日,中国银行宁波市分行联合宁波市市民卡公司创新推出自助终端“甬城通”公共交通卡充值服务,进一步拓宽惠民金融服务渠道。据悉,市民朋友们持中国银行借记卡或信用卡,就可随时在宁波市六区(海曙、江东、江北、

北仑、镇海、鄞州)任意一台中国银行自助终端上实现“甬城通”公共交通卡充值,且无需任何手续费,免去以往奔走寻找充值点和排队等候的烦恼,方便快捷、省时省心。

钟航