

互联网理财再现年化收益7%

投资门槛仅100元,不过期限较长要2年

受央行降息影响,银行新发理财产品收益出现小幅缩水,回落0.1~0.2个百分点,而沉寂良久的互联网理财则再现7%收益率产品。余额宝的“兄弟”招财宝昨天宣布,从本周起,将在招财宝平台上持续推出年化收益率高达7%、由专业金融机构进行保障的保本保息类理财产品,期限从一年到两年不等,投资起点门槛仅100元。

记者 王婧 孙美星

招财宝本周推18亿元理财产品

招财宝工作人员表示,招财宝平台上推出的理财产品一直供不应求。按照计划,招财宝本周将推出12亿元2年期收益率7%、3亿元1年期收益率5.5%、3亿元12~24个月期收益率6.2%理财产品,投资门槛仅100元。

此外,招财宝平台还推出“一秒定期变活期”的变现功能,用户在招财宝购买高收益定期理财产品后,中间任何时间要用钱,都可以立即进行变现。原产品收益率保持不变,不过需向平台支付交易金额千分之二的手续费。

作为余额宝的兄弟公司,招财宝主打保本定期投资理财平台。数据显示,招财宝平台上定期理财产品累计成交金额(截至2014年11月27日)236.5亿元,平均年化收益率达到6.12%。

业内人士表示,今年以来,互联网理财产品的收益率普遍下滑,很少能看见像去年那样动辄6%~7%收益率的产品。截至上周末的数据显示,以余额宝为代表的“货基型”互联网理财“宝宝”们收益率普遍在4.1%左右浮动。

银行新发理财产品收益稍有回落

与此相对的是,由于受降息资金面宽松等影响,银行新发理财产品的收益出现回落。昨日,记者走访多家银行网点了解到,虽然降息前发售的理财产品收益未变,但新发售的产品收益率则回落了0.1~0.2个百分点,产品收益维持在4.5%~5.5%之间。

记者发现,降息后,受冲击的首当其冲是现金管理类的产品。

“尊敬的客户,由于央行降息,2014年12月3日起,我行理财产品现金宝1号利率将下调至4.3%;另外从2014年12月26日起现金4号产品各存续阶段利率也作以下调整:8天(包含)~15天3.2%、15天(包含)~31天3.5%、31天(包含)~61天4.7%、61天(包含)及以上5.0%。”昨天,市民朱女士收到了一家商业银行发来的短信。

另外,非结构性人民币理财产品的收益率也受到了影响。一家股份制商业银行销售人员告诉记者,该银行一周前发售的一款投资期限为95天产品,根据投资金额不同,预期年化收益率在5.4%~5.5%之间,而12月份同样的一款产品,预期年化收益率却在5.2%~5.4%之间。

业内人士指出,银行降息的目的在于降低社会融资成本,对于固定收益类投资产品的影响是一致的,收益率水平均将下行。对于银行理财产品而言,投资端收益的下行,将传导至银行理财产品,银行理财产品的平均收益率水平也将因此进一步走低,预计或将跌破5%。

■相关新闻

存款利率“一浮到顶” 大型国有银行陆续跟进

商报讯(记者 王婧)

“大银行的存款利率也上浮到顶了,不用费劲把钱搬到其他银行了。”昨天,正在交通银行宁波分行营业部办理存款业务的吴女士说,“还好我之前没有着急为存款挪窝。”连日来,随着部分股份制银行火线上浮存款利率,一些大银行也相继跟进,开始执行存款利率上浮20%。

“尊敬的客户:从11月28日起建行个人各期存款利率全面上浮20%。”日前,不少建行宁波市分行的客户收到了这样的短信。

截至昨日,建行总行官网公布利率虽维持11月22日调整的水平未变,但建行宁波市分行已将利率全面上浮20%,目前利率分别是三个月2.82%、半年3.06%、一年3.3%、两年4.02%、三年4.8%、五年5.1%,不包括活期。

与此同时,据记者了解,农行宁波市分行、中

行宁波市分行、交行宁波分行均积极响应,将各档存款利率上浮20%,活期除外。

据悉,我市第一家执行上浮1.2倍存款利率的国有大型商业银行是中国银行宁波市分行。“我们11月27日就开始执行个人人民币定期存款整存整取3个月至3年期央行最高基准利率的1.2倍。”中国银行宁波市分行个人金融部相关人士说。

工行宁波市分行个金部相关人士昨天表示,该行也在酝酿“一浮到顶”,正在走内部程序,也快接到总行调整存款利率的通知了,不过具体如何调整还不得而知。

自11月21日央行宣布存款利率可上浮至基准利率的1.2倍后,国有五大行均“按兵不动”,五大行一年期整存整取存款利率均为3%,约为基准利率的1.09倍;两年期为3.5%,约为基准利率

的1.04倍;三年期为4.0%,执行的是央行的基准利率。不过,虽然央行取消了五年期存款的基准利率,由银行自主决定,但五大行全部保留了五年期存款项目,利率为4.25%。

需要提醒的是,此次部分大银行上浮20%存款利率对储户是有要求的,比如建行规定储户的单笔存款金额要在5000元以上或者存款总量要在5000元以上,而交通银行规定储户的存款金额要在1万元以上。“既然存定期,这点要求还是能达到的。”市民吴女士说。

对于大行上浮存款利率的原因,一家国有银行业内人士向记者透露,临近年底,按照以往经验各家银行的存款又该吃紧了,今年监管部门实行新的存款偏离度管理,限制冲时点,所以揽存的压力比较大,“虽然银行不会像往年一样缺钱,不过,一旦存款搬家,对银行也是不利的,所以谁不上浮谁吃亏。”

预热“双十二” 淘宝宁波馆今晚推活鱼秒杀

价值3万元巨型石斑鱼只要121.2元

“双十一”还未远去,“双十二”网购大促销已经迫不及待了。记者昨日从淘宝宁波馆获悉,为预热“双十二”,淘宝宁波馆将推出秒杀巨型石斑鱼活动,一条养殖8年时间、重40公斤左右、市场价值3万元左右的活石斑鱼,将在今晚8点以121.2元的价格秒杀。

记者 孙美星

今晚8点,只要关注淘宝特色中国之宁波馆,包括宁波网友在内的20余个城市的网友都有机会参与秒杀一条巨型鲜活石斑鱼。“这条石斑鱼规格比较罕见,长度有1米左右,40公斤重,两人合力才能抱起来,网友一旦秒杀成功,我们将用专车将鱼送到用户手里。”淘宝宁波馆有关负责人介绍,因为鲜活鱼运输困难,此次秒杀将限定范围,只有江浙沪和福建、江西、安徽的少数城市的网友能参与。

“这条巨型石斑鱼年龄在8年左右,从该品种的生长周期来说,正处于成熟期,无论从鱼肉的鲜味和营养上来说都是比较不错的,特别是大鱼有丰富的胶原蛋白,对女士们美容养颜非常有好处。”提供这条巨型石斑鱼的宁波海能渔业发展有限公司负责人介绍,这条

石斑鱼市场价值在3万元左右,12月3日晚上8点开始的秒杀价格只要121.2元。供秒杀的巨型石斑鱼毕竟只有一条,12月3日开始,淘宝宁波馆还有分割的石斑鱼肉供网友抢购,每公斤的价格在20元左右。

淘宝特色中国宁波馆于今年9月16日正式开馆上线,由宁波市供销社联合淘宝网共同打造,开馆两月销售总额已经突破3000万元。据悉,12月1日~12日,淘宝将进行一连串的“双12万能盛典”狂欢活动。12月3日开始淘宝特色中国宁波馆将推出为期7天的“2014宁波馆网络海鲜节”。除了参与秒杀巨型石斑鱼外,网友还能买到鲜活快速到家的玉秃鱼、头水紫菜等。此外,还有不少东海冰鲜水产品以及咸干海鲜产品可供选择。



宁波海能渔业发展有限公司员工展示公司养殖的石斑鱼,这条石斑鱼重量在25公斤左右。

■相关新闻

阿里巴巴推流量钱包

“双十二”网友可边败家边赚流量

商报讯(记者 孙美星)记者昨日从阿里巴巴获悉,阿里联手三大运营商推出面向网购用户的福利产品——流量钱包。看来以后剁手党们可以自我安慰:“我淘宝不是败家,还能顺便赚流量养家糊口哇!”

从12月1日起,用户在淘宝、天猫购物或参加商家活动,就可以获赠一定的流量。这些流量可像零钱一样“零存整取”,快速提取到手机号码或转账给家人朋友,兑换成联通、移动、电信等运营商的全网流量包。

用户“流量钱包”里的流量主要来自商家或淘宝官方的赠予,比如在淘宝、天猫店铺中购物满一定额度、参与互动游戏,或是收藏、签到、写评价、抽奖等简单动作,都可以获得5M、100M甚至1000M的流量。每次获得

的流量多少由商家等赠予方决定,自动充至消费者的淘宝账号中。

消费者可以登录淘宝网或手机淘宝,在“我的淘宝”——“我的卡券包”——“我的流量钱包”中查询流量余额。根据不同运营商设置的30M~1000M不同的档位,只需一步,便可将流量充入手机号码中,提取成功后当月生效,全国不分地域均可使用。“流量钱包”中的流量,还可以在朋友和家人的淘宝账号之间互转。

据悉,“流量钱包”将率先在淘宝“双十二”活动中推广,目前要求开通这一工具的商家热情非常高,约20万商家参与到流量赠送活动中。此外,消费者还可以在手机淘宝宝箱抽奖活动中获得流量。未来,消费者将会有更多的方式获得流量。