



# 起底“黑马首富”李河君

向大学老师借5万元起家 建成“全球最大”薄膜太阳能企业

这位从水电起家、进而进入光伏产业的富豪，在被媒体报道成为中国新首富之后，便被海外知名财经媒体质疑其旗下的汉能薄膜发电过度依赖母公司，存在激进扩张的行为。进入光伏领域之后，李河君频繁出现在公众面前，或参加会议，或接受媒体采访，向外界宣传薄膜发电技术的广阔前景。

2013年年底，李河君著书《中国领先一把》，提出以光伏革命解决中国的能源瓶颈、助推经济转型。李河君认为，太阳能是最符合21世纪发展需求的新能源。

2014年，汉能薄膜发电股价成倍地上涨，最终让李河君的关注度从行业内扩大至公众。

李河君是谁？他的公司到底有没有海外媒体报道的那些问题？



胡润研究院昨天发布“2015星河湾胡润全球富豪榜”。榜单显示，首富李河君（汉能控股集团董事局主席），财富为1600亿元，是去年的近3倍，战胜马云王健林成为16年来第12位中国首富。其全球排名第28位，比去年上升108位。据悉，李河君在香港的上市公司汉能薄膜发电持股市值800亿，另外还有非上市部分水电、太阳能及其他产业。

## 因“新首富”彻底出名

一个“新首富”诞生了。1月27日，汉能薄膜发电上涨10.36%，报收3.73港元。在这前一天，汉能薄膜发电上涨13%。

得益于汉能薄膜发电股价的上涨，加上水电、地产等非上市公司资产，汉能薄膜发电大股东李河君的身价“有可能”达到2000亿元。据“彭博亿万富翁指数”统计，截至1月29日美股收盘，马云身价为263亿美元（约合1644亿元人民币），王健林身价为267亿美元（约合1669亿元人民币）。

之所以是“有可能”，在于李河君到底持有多少股份，对于外界而言仍是一个谜团，一说超过50%，一说超过90%。

不论李河君是否真的成为内地财富“大哥”，他都因此成为了舆论焦点。

海外某知名财经媒体刊发报道，质疑汉能薄膜发电的营收过度依赖于控股公司汉能集团，同时汉能集团本身也存在产能激进扩张，产量却不足产能十分之一的问题。该报道称，汉能薄膜发电股价暴涨的背后，存在一

些特别的做法。

李河君与汉能集团，一下子站到了风口浪尖上。

在成为“新首富”之前，汉能集团总裁李河君虽然也曾跻身福布斯中国富豪榜，但鲜受行业外关注。

李河君生于广东河源市，今年48岁。20年前，李河君创立汉能集团，主要从事水电、光伏等能源产业。

李河君进入公众视野始于2013年，当年的福布斯中国富豪榜中，李河君异军突起，以665亿元的身价，超过了马化腾和马云，位列

## 曾因水电项目状告发改委

在进入太阳能产业之前，李河君的主要精力都放在水电上。

1988年，大学刚毕业的李河君靠着从大学老师手中借来的5万元，通过卖电子产品、玩具等，到1994年年底，和17个伙伴积累了七八千万的资本。

此时，有人建议李河君收购上市公司坐庄，于是李河君开始在全国各地寻找水电站资源。在调研过程中，李河君放弃了收购上市公司的想法，转而进入能源行业。

1994年，李河君以1000多万元的价格，收购

了河源东江上一座装机容量为1500千瓦的小水电站。

之后，通过并购，李河君旗下电站的装机量从几万千瓦扩大到几十万千瓦，旗下水电项目覆盖浙江、广东、宁夏、云南、广西等地。

因为这些并购，李河君被评为“2003年中国十大并购人物”。

2002年，云南省规划建设8座百万级千瓦水电站，李河君签下其中的6座，总装机规模达2300多万千瓦。

然而，李河君的这一庞大的水电计划遇到了险阻。李河君在接受媒体采访

时表示，“所有的部委都批了，只剩发改委不同意”，因为发改委“不相信民营企业有能力干成”。于是，李河君选择起诉发改委。最终，李河君拿到了金沙江上“一库八级”中资源最好的金安桥水电站，该电站总装机容量300万千瓦。

汉能集团官网介绍，金安桥水电站是目前全球民营企业投资建设最大水电站，总投资超过200亿元人民币，年发电量超过130亿度。凭借金安桥水电站，汉能集团得以跻身于建设百万千瓦级大型水电站企业的行列。

## 拐点时进军光伏产业

2009年，李河君进入光伏产业。对于进入的原因，李河君在媒体采访时称，水电行业的周期漫长，对于他这个民营企业来说，已经很难再有突飞猛进，所以希望进行产业升级。

当时，正是光伏产业的“拐点”。此前，得益于欧洲市场的巨大需求，光伏产业飞速发展，2008年光伏全球安装量增长了1倍以上。此后，随着2008年金融危机的爆发，中国的光伏产业迅速进入了衰退期，由于产能过剩，一些知名光伏企业甚至破产。例如无锡尚德，2006年其创始人施正荣曾一度成为中国首富，到了2008年便陷入危机，直至破产重整。

李河君进入光伏行业选择的是薄膜太阳能领域。2011年，“光伏寒冬”到来之际，李河君旗下的汉能广东河源光伏硅基薄膜太阳能电池正式投产。2012年，李河君宣布，汉能集团已投产的8大光伏基地总产能已经达到3GW，超越美国第一大太阳能公司（First-Solar），成为全球最大的薄

膜太阳能企业以及太阳能发电系统集成商。

不过，薄膜太阳能远不如晶硅体发展成熟：光伏行业中晶硅占据着九成的市场，薄膜的比例不到一成。

中国可再生能源学会副理事长孟宪淦表示，“相比较晶硅发电技术，薄膜发电制造工艺更简单，有大范围运用的优势，但转化率要低。”

此前，光伏产业中的“大公司”，包括曾风光无限的无锡尚德等，均为晶硅。然而李河君却在公司内部力排众议、大举投资薄膜太阳能，并在多个场合推崇薄膜发电技术的前景，甚至表示“薄膜发电引领终极能源革命”。

不过，相较于晶硅技术，薄膜发电还需要走更长的路。孟宪淦介绍，薄膜发电技术依旧处于不断发展中，而且具体采用何种类型的技术，目前业界还存在争议。薄膜发电技术的转换率也比较低，还有很多技术问题需要解决。

对于薄膜发电技术取得突破的预期，“有的预测可能到2030年以后了”，孟宪淦说，目前争议较大，还不好说时间表。

## 被指过度依赖母公司

除了光伏发展路线上存在争议之外，李河君的汉能薄膜发电还被诟病“过度依赖母公司”。

在李河君计划中，其光伏产业布局是“打通全产业链做出规模”。即从原材料、高端装备制造、电池片生产到太阳能电站建设，形成完整的“全产业链”运作模式。

这个模式，在汉能薄膜发电的体现，就是其98%以上的营收都来自控股股东汉能集团，这也是前文海外媒体质疑李河君和他的汉能集团的根源。

2013年2月，汉能集团及其一直行动人持有的汉能薄膜发电的股份从20.28%增加至50.56%，成为控股股东。

此后，汉能薄膜发电向控股股东汉能集团发起了多项收购。

2013年9月至12月间，汉能薄膜发电总计花费6亿多

元，连续收购了汉能集团旗下的多项知识产权及技术研究公司。

除了向控股股东收购知识产权外，汉能薄膜发电的营收，超过95%都来自汉能集团。

2013年年报显示，汉能集团是其唯一客户。这种情况在2014年上半年并未有多大好转，2014年上半年，汉能薄膜发电的来自汉能集团方面的营收达到31.6亿港元，占其总营收的98%。

汉能薄膜发电在2014年半年报中称，公司的流动资金十分依赖汉能集团附属公司是否能及时结清进度款项。

不过，对于来自于汉能集团的应收账款，汉能薄膜发电方面“无抵押款或其他加强信贷措施”，仅凭借汉能集团的信誉，汉能薄膜发电董事会认为，汉能集团“能够按时结清所有进度款项”。

据《新京报》



## 宁波华美妇女医院



### 妇科专业/计划生育专业

详情请点击：[www.87497899.com](http://www.87497899.com)

医疗广告审查证文号：(浙04)[2014]07-18-0726/0727

健康热线：0574-87497899 院址：宁波市环城西路南段655号（电视中心旁）