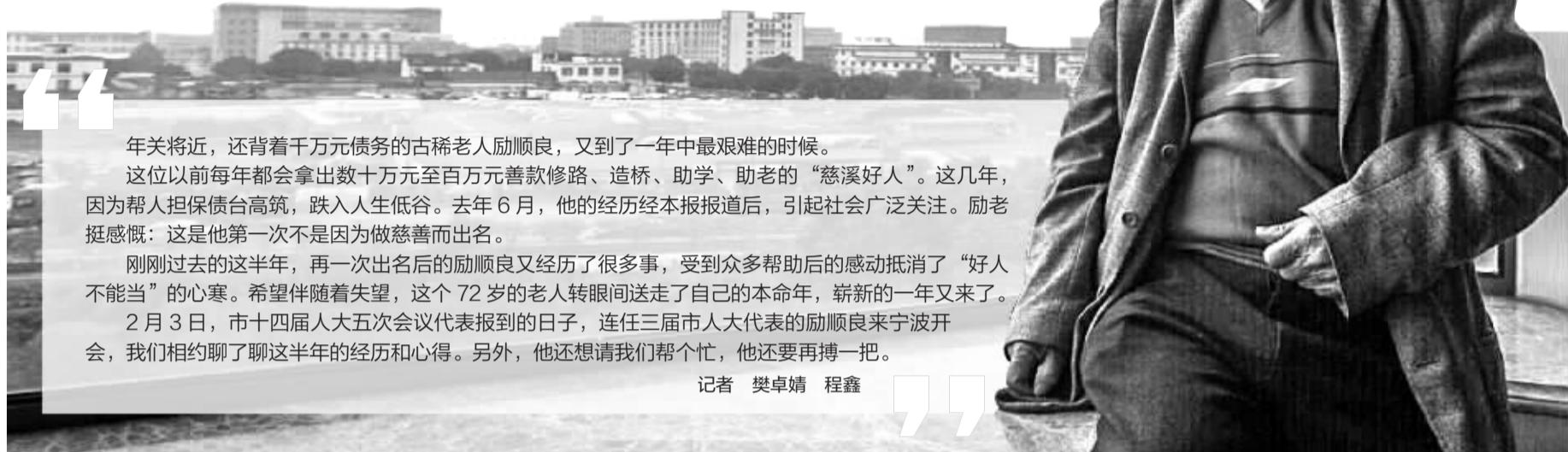


励顺良这半年

欠款还了两三百万元，打算再搏一把
您如果能帮他拓宽销售渠道，请拨打0574-63824185



年关将近，还背着千万元债务的古稀老人励顺良，又到了一年中最艰难的时候。

这位以前每年都会拿出数十万元至百万元善款修路、造桥、助学、助老的“慈溪好人”。这几年，因为帮人担保债台高筑，跌入人生低谷。去年6月，他的经历经本报报道后，引起社会广泛关注。励老挺感慨：这是他第一次不是因为做慈善而出名。

刚刚过去的这半年，再一次出名后的励顺良又经历了很多事，受到众多帮助后的感动抵消了“好人不能当”的心寒。希望伴随着失望，这个72岁的老人转眼间送走了自己的本命年，崭新的一年又来了。

2月3日，市十四届人大五次会议代表报到的日子，连任三届市人大代表的励顺良来宁波开会，我们相约聊了聊这半年的经历和心得。另外，他还想请我们帮个忙，他还要再搏一把。

记者 樊卓婧 程鑫

励顺良坐在宾馆窗台前，神色凝重地望着窗外。 记者 王鹏 摄

关于企业融资的设想



励顺良比很多代表来得早，他还是坐着那辆开了10年、行程已经超过40万公里的本田车来报到的。11元一双的黑布鞋，走在酒店光洁得能照出人影的大理石地面上，没有一点声响。外套里面，是一件已经起了球的毛衣。

他看起来有些憔悴，眼里还有血丝。就在前一天晚上，他还赶到一个偏僻的山村，找一个曾欠了他近200万元的老朋友要钱，这是他第25次上门。

晚上6点半出发，也不敢到人家家里去吃饭，他和司机在路边吃了32元的快餐，然后开着夜路上山，崎岖的山路让人胆颤。回到家已经是第二天凌晨。

“要到钱了吗？”我们问他。他笑着伸出两个手指：“去了25次，一共要到2万元。”他说他也知道这家企业经营状况欠佳，但是他也没办法，要不到钱，没法和自己的债主交待。年底，欠钱的和讨钱的，日子都很难过。

今年，还背着千万元债务的励家，注定又不能过一个安生年了。老励说，来要债的人一拨又一拨，他尽量做到人人接待，有时候实在不行，也会到朋友家去躲两天，半夜再“潜”回来处理一些事务。

一把年纪了，还这么折腾着。很多朋友劝他，干脆把企业申请破产，一了百了，安享晚年算了。但他觉得这是不负责任的做法。他也不甘心。这么多年，企业一直运行良好，凭每年的利润早晚可以把债还清。毕竟，这家年产值上千万元的企业，是他一辈子的心血。

当然，有类似经历的企业家不止他一个。励顺良了

解到，有不少企业，就是被这样的债务拖垮的，因此这次的市“两会”，他原本打算递交一个关于企业金融债权问题的建议。

励顺良介绍，商业银行为中小微企业提供贷款，常会采取“三户联保贷款”或“五户联保贷款”的方法，即同时有三个或五个企业共同申请，并相互为对方提供担保，才可以发放贷款。对银行来说，这是降低风险的一个办法，也便于中小企业融资。但在目前的大环境下，往往会出现一家企业倒下，连累其他企业都跟着倒下的情况。

“这就好比五个人拉着同一条绳子在河边走，一齐走当然比分开走要稳当，但如果一个人掉进河里，很可能把其他4个人都拉进去。”励顺良说。

他想提出限制或取消“三联贷”或“五联贷”的建议，可动笔的时候又顾虑重重，他怕这样一来会造成再次银根紧缩，中小微企业融资会更加困难。

这半年，励顺良的欠款，已经还掉了两三百万元。

去年6月，“好人励顺良”的故事经东南商报连续报道后，引起了社会各界的广泛关注，他的经历被频频转发。在为他惋惜的同时，很多人在想办法帮他一把。

这半年，励顺良的红豆杉一直挺畅销，象征性地来买花木的市民有很多。励顺良印象最深刻的一名姓黄的市民，挑了不多的几株花木后，留下了2万元，说多余的钱是他的心意……目前，数十元至数百元不等的红豆杉已经卖掉了近百万元。

给他捐款的人也很多，励顺良把每一笔捐款都记在一张纸上：宁波奇乐电器实业总公司董事长冯嘉耀委托两位副总送来5万元现金；沁园集团的老总给他汇了

10万元；一位91岁的老太太，特意从慈溪浒山坐车赶来，托工作人员给他送了2000元；慈溪人大机关捐款20600元；另外一名企业代表，在自己企业也很困难的情况下，送来了2万元捐款；就在前不久，还有一位企业家给他捐了10万元……这些钱，他基本上都在到手的当天就用于还债了。

其间，还有一些意想不到的“帮助”。比如，得知他的困境后，有一家“中央媒体”联系到他，说是要帮他扩大影响，让更多的人了解他的故事，帮助他。老励很兴奋，也没有细看就在要求采访的传真上签了字。直到对方坐上来宁波的飞机后，他才在朋友的指点下看到传真中间小得不能再小的一行字：制作费：xx万元，报销车旅、住宿费。

最让人失望的是，这家媒体根本不是对方在电话里说的那家“中央媒体”，只是挂靠其旗下的一家不知名的网站。老励的朋友一下子就火了：“你是钱太多了，还是糊涂了？怎么就签了字呢？”

所幸，后来经过一番协商，老励没有付那笔巨额的制作费，花几千元“买了个教训”。

此外，宁波还有一个人联系到他，说有一件非常珍贵的文物要拍卖，拍卖后除了佣金和税收之外，51%给他还债。虽然身边很多朋友都说这件事不靠谱，因为这样的珍贵文物出现在宁波的可能性几乎为零，天下哪会有这样掉馅饼的事？但老励却对此寄予了很大的希望，因为就在前不久，类似的文物曾拍出上亿元的天价。可是，几个月过去，这件“价值连城”的文物拍卖始终没有实质性进展。励顺良也慢慢接受了朋友的劝告，不再抱太大的希望。

我们也理解，这样一位因背负了太多的压力而心力交瘁的老人，多希望奇迹或转机发生。但生活大概就是这样：不会有那么多戏剧性的柳暗花明，它给人的挫折，让人失望又不至于绝望，而那希望的点点亮光，永远若即若离，让你充满想头。

励顺良说，经历了这么多起起伏伏后，他也慢慢看开了。热心市民和企业家朋友的帮助，对于千万元的巨额债务来说，虽然只是杯水车薪，却让人倍感温暖。要指望一个从天而降的“救世主”，那是不现实的。要打翻身仗，唯有靠自己，自己。

那些形形色色的“帮助”

古稀老人的心愿

去年下半年，励顺良听说同行业一家原来不知名的小企业，在短短几年内，把年产值从数百万元做到了数千万元，感触颇深。这么多年了，他的企业，一直在1000万元原地踏步，以前是求稳，不想把摊子铺得太大，后来因为债务拖累，即便有这个心也没这个力。

但是，为了尽快还清债务，励顺良决定再搏一把。

从几个月前开始，他为扩大销售四处奔波。一方面在想办法壮大销售队伍，另一方面又在朋友的帮助下找合作的大企业，目前有了合作意向的已有好几家。励顺良说，企业这么多年一直是正常运转的，目前生产能力没有问题，如果这些合作能够谈成，明年产值翻一番，利润上去，那么还债就会比现在轻松多了。

我们问他，2015年有什么心愿。他说，他的心愿是含饴弄孙，安享晚年，每天摆弄摆弄喜欢的花草，种红豆杉不再是卖出去还钱，但2015年说这些还太早，他只希望能够完成自己的目标，销售额能多上一倍，这样可以多还一点债，2016年的春节，可以过得更安心一点。

如果真的有什么和还债无关的心愿，那就是夫人身体好一点儿。她年轻时跟着自己吃了太多的苦，到了该享福的时候却又陪着他身陷债台高筑的困境，还急出了高血压。他希望她有个健康的身体，捱过最困难的时候，然后一起安享晚年。

励顺良也托本报帮忙吆喝一下，找合作伙伴。我们也破例在报道中为他的企业做一个广告。慈溪天东胶



本报半年前关于励顺良的报道

