



扩展企业直接融资渠道、提高企业规范化运营、提升品牌价值和影响力……

上市甬企借力资本市场做大做强

今年以来,宁波企业界风云涌动。上周五,宁波鲍斯能源装备股份有限公司首发获通过,这意味着继宁波高发、继峰股份、弘讯科技等相继登陆上交所,以及拓普集团、美康生物首发获通过后,宁波上市军团将再添一名新成员。

上市,一时之间在甬城企业中激起巨大的热流。那么,企业为什么要上市?上市对于企业发展具有哪些意义与影响?上周,记者走访了几家已经上市的甬企,采集、挖掘他们的经验希望他们的“现身说法”能为宁波其他中小企业带来启发。

记者 王婧



漫画 章丽珍

第12届宁波文具展本周四登场

本报讯(记者 殷浩 通讯员 张忠)中国规模最大的出口外向型文具展——第12届中国国际文具礼品博览会将于3月19日在中国文具之都宁波拉开帷幕。本届文具展有超过600家企业参展,预计将有上万名专业观众到场参观、采购。

据介绍,本届文具展有超过600家企业参展,设近1000只国际标准展位,使用宁波国际会展中心7-8号馆,展出面积1.7万平方米。展商方面,境内企业涵盖14个省市,主要来自浙江、上海、江苏、广东、福建等国内沿海省份。宁波本地有181家企业参展,约占总数的34%;境外共有来自日本、德国、印尼、新加坡等4个国家和地区共11家企业参展。

本届展会目前已有来自全球50多个国家和地区的8682名专业客商预先注册参观,包括全球500强STAPLES(史泰博)、Office Depot(欧迪),以及Test-Rite(特力)、香港利丰等全球知名文具办公用品采购商都将派员参观采购。预计展会期间实际到会客商将超过1万人,境外专业买家逾600人。

上市要趁早谋划 “专注”主业很重要

“对于上市,一开始我们是没有信心的。但是在政府相关部门的引导下,真正了解了上市的程序后,发现上市没有想象中那么难。体量小没关系,但是不要盲目多元化发展,把主业做专、做精很重要。这也是高发这次能顺利上市的主要条件。”上周五,宁波高发汽车控制系统股份有限公司副董事长、董秘钱国耀回忆起公司上市历程,很感慨。

“根据我们的经验,上市要趁早谋划,越早准备,公司的运营就越规范。”钱国耀介绍说,宁波高发从2008年就开始谋划上市,其间也是一波三折,遇到财务自查、暂缓审核等很多挫折,“但是要有不达目的誓不罢休的决心,如果半途而废的话,会造成公司很大的资源浪费。”

宁波高发所属行业为汽车零部件制造业,专业从事汽车变速操纵控制系统和加速控制系统产品的生产,主要产品包括汽车变速操纵器及软轴、电子油门踏板、汽车拉索、电磁

风扇离合器等,为国内30多家主机厂的一级供应商。与高发一样,近日上市的弘讯科技的体量也不大,年产值约4亿元,员工500人左右,同样是一家专注主业的企业,主营产品包括塑机控制系统和伺服节能系统两类。据了解,2012年和2013年,塑机控制系统营业收入占公司营业收入的54.86%和55.41%。去年,弘讯科技生产的注塑机电脑控制器在国内注塑机控制系统市场的占有率在45%以上;在中国塑机

辅机及配套件行业中,按净利润排名公司位居行业第一。“公司希望借助资本市场的力量扩大产能,促进主业转型升级。”弘讯科技董秘郑琴说,一家企业单纯依靠自身的积累,其发展速度是有限的,随着企业发展规模的逐渐扩大,资金、人才等方面的瓶颈将会逐渐显现。“所以企业要想继续保持快速的发展,实现由量变到质变的提升,就必须走资本运作的道路,就必须将实业资本和金融资本结合起来。”

同时通过资本市场融资,也加快了企业技改和扩产的步伐,“公司上市以后,到目前融资在75亿港元左右,融资效率高,融资渠道多,而且融资成本很低,比如去年公司发了39亿港元的可转债,票面利率仅有0.1%。”王存波说。

王存波认为,一家企业是否选择资本市场,要视企业具体情况而定,要认真权衡上市到底能带给公司带来什么?有好的切入点,上市对于公司来说是助益,具有杠杆放大效应。

上市提升品牌影响力 增强市场竞争力

企业上市对于企业发展的意义与影响是多种多样的。东方电缆董事、董秘乐君杰说,最直观的感受是在同等机会下,公司现在参与重大招投标的机会增多,而且中标率要比以前有很大提升。

乐君杰说,东方电缆最近中标的福建莆田南日海上400MW风电项目220kV海底电缆设备采购项目就是一个例子,该项目预计合同金额为1.22亿元人民币,“如果没有上市的话,公司连参与竞标的机会都没有。”乐君杰说。

申洲国际集团控股有限公司是一家集织布、染整、印绣花、裁剪与缝制4个完整的工序于一体的企业,是中国最大的纵向一体化纺织服装代工企业,2005年在香港主板上市,是浙江第一家以红筹方式在香港主板上市的公司。

“我们公司实现跨越式发展是在上市以后。”申洲国际执行董事王存波说。

王存波说,公司起初是没有上市的打算的,因为当时市场对公司的估值太低,短期来看,公司上市得不偿失,“但是一些经常合作的大企业很在意我们是否上市,我们申报了,要是没有上市,客户就会怀疑我们是不是存在什么问题。”申洲踏上资本市场后,打开了欧美市场,没上市之前仅和日本的客户有合作。“以前是我们要去主动寻找客户,上市以后是客户主动找我们。”

“筑巢引凤” 上市具有人才集聚效应

“踏上资本市场是起点,有了资金和上市公司的品牌在,才能吸引到更多的人才,才有能力进行技术研发和创新。”海伦钢琴董事长陈海伦说,人才是企业发展的核心竞争力,“有上市的金字招牌在,才能吸引更多优秀人才,有了人才才能实现企业技术、管理、产品的跨越式发展。”

同时,博威合金总裁张明也表示,上市对于高端人才的集聚效应很明显,“尤其是像我们这种新材料行业,需要研

发型人才,而且这种人才比较短缺,一个好的平台更加重要了。”张明说,“上市以后引进了行业内的知名团队,吸引了很多行业内的优秀人才做研发,对企业的发展有很大推动作用。”

东睦股份总经理严丰慕也表示,企业上市以后“筑巢引凤”的效果显而易见,要想吸引人才,高薪已经不是万能钥匙,尤其是高端人才,更看重发展平台,“上市以后,吸引人才更加容易了。”

去年四成左右典当行亏损

本报讯(记者 孙美星 通讯员 王茂茂)记者昨日从市商务委获悉,去年我市典当行业业绩呈现高开低走的态势,营业业绩同比略有下降,89户典当企业中有38户出现不同程度的亏损。

据统计,全市现有典当企业89户(其中2013年新增加典当行7户),注册资金13.38

亿元。2014年全年,我市典当企业共实现典当业务笔数6.92万笔、发放贷款总额37.8亿元、典当余额9.51亿元、息费收入7230万元、上缴税收683万元,净利润871万元。其中有38户典当行不同程度亏损,亏损额772万元。

分析显示,造成盈利下滑

的主要原因是受银行和小贷公司等方面影响,迫使典当企业降低了典当息费,企业利润下滑。其次是中小企业融资困难,造成中小企业还款能力下降,增加了典当经营风险,典当行为防范风险,不敢大胆做大做多典当业务。

去年典当业为缓解我市中小企业融资难发挥了积极作

用。全年典当发放贷款总额37.8亿元,其中七成以上是贷款给中小微企业。典当业具有小额、短期、方便、快捷、灵活的特点,一般手续只需几分钟或个把小时就可搞掂,房地产典当也只需一两天时间就可办妥。因此,越来越被中小企业和城乡居民所青睐,把典当作为应急周转的融资渠道。

中盟宁波正式推出金融板块

本报讯(记者 殷浩)3月14日,中国中小民营企业产融共生联盟(简称:中盟)宁波城市金融服务中心举行2015年年会。500多名企业家到场参会。这也是中盟宁波总部正式推出金融服务,将面向企业家提供资本对接、财富管理、商业保理等服务,推动宁波产业界和金融界互相合作,抱团发展,共谋新常态下的新发展。

中盟金融板块由中盟联合联合国内外金融机构、国内外知名金融专家学者、知名企业、行业协会(商)会等共同发起的“中国中小企业产融结合跨界资源共享平台”。

年会现场,罗斯柴尔德第九代掌门人Oliver,原瑞士银行副总裁颜怀江,中盟控股集团董事局主席戴锦润等中盟集团专家团队分别进行了演讲,并面向宁波企业家正式推出金融服务板块。

外观微小划痕也被退货

检验检疫提醒:质量问题不可“将就”

本报讯(记者 殷浩 通讯员 戴军)日前,慈溪某轴承企业生产的一批机械用轴承因外观存在缺陷被意大利客户要求退回进行返修。慈溪检验检疫局工作人员在对该批次货物进行后续监管调查期间发现,客户要求退运返修的原因竟然是——部分轴承的防尘盖上存在比芝麻粒还小的磕碰划痕。

经调查分析,检验检疫部门和出口企业一致认定——由于工人操作不当,在防锈处理期间简单粗暴地把产品直接倒在一起,造成轴承之间相互磕碰,导致部分产品的防尘盖上出现细小的磕、划痕迹。此后,出厂检验期间,企业方面认为上述问题不影响产品的品质和使用,“将就”过关,最终导致这批50000套的轴承到港后被客户要求退运返修,并需要独自承担来回运费、返修成本等一起费用。

第16届机械展周四开幕

将首次举办宁波工业机器人应用论坛

本报讯(记者 殷浩 通讯员 薛层)记者昨日获悉,第十六届中国国际机械工业展览会将于3月19日在宁波国际会展中心举行,同期将举办2015宁波国际工业机器人与智能加工展览会、2015宁波工业机器人产业应用论坛。有来自中国、美国、德国、瑞士、日本等14个国家和地区的400多家展商参展。

据介绍,本届展会共展出各类机械设备、工业机器人、工控自动化装备、机床设备和配件等共计1300个展位,有三菱、松下、海天精工等上百个国内外知名品牌企业参展,海外厂商参展面积超过25%。从参展商品来看,本届展会高精尖自动化和专用机床展出比例大幅增长,工业机器人板块独立组织展区,这将大大推动宁波工业机器人的应用。