



商事制度改革与“互联网+”触动 中小企业掀起新兴产业创业潮

以注册资本实缴改认缴、“先证后照”改“先照后证”、企业信息公示为主要内容的商事制度改革，从2014年3月1日起至今年2月28日实施一周年来，在宁波成效显著，有效地激发了大众创业，全市新增市场主体超过11万，中小微企业在本轮制度改革中成为主角。

记者 周雁 通讯员 沈炜

数量井喷，以中小微企业为主

改革一年来，中小微企业的迅速增长还体现在新设一人有限公司增速显著。数据显示，过去一年新设一人有限责任制公司8864家，同比增长406.8%；公司制企业股东构成中以自然人股东为主，占比达96.2%，同比增加1.74个百分点，而法人股东占比为3.92%，同比下降了1.75个百分点。改革后，自然人为股东的新设主体增长幅度高于法人

为股东的新设主体，商事制度改革更易于激发个人创业激情。应常常，28岁，大学毕业后就开始了创业生涯，在老家当起了个体户，专营数码、计算机、手机配件生意。做数码生意，苹果手机是最热销的货，备足资金用作平日周转是少不了的，也因为创业初期资金有限，应常常想脱离个体工商户的身份开办公司的想法有些施展不开。

2014年6月5日，他申请成立奉化朝霆商贸有限公司，认缴资本1元。“认缴1元，其实带有验证性质。”应常常说，虽然市场监管部门工作人员说了新政，但他和周围做生意的朋友交流时，大家都不相信，于是抱着试探心态，他认缴了1元公司。6月6日，奉化朝霆商贸就通过了网上受理，几天后应常常拿到了新公司的营业执照。

此外，中小微企业数量上迎来了井喷，但质量上仍有待提高。43.69%的微型企业在开业经营进展顺利，仍有四分之一的企业对经营前景不乐观。盈利情况显示一半的微型企业在盈亏平衡状态，亏损占32.04%，盈利只占15.33%。62.32%的微型企业期盼政府出台减免税费的相关政策，这一比例远远高于所有调查样本企业47%的数据。

“互联网+”触动新兴产业创业潮

今年两会，最热的关键词之一就是“互联网+”。李克强总理说，站在“互联网+”的风口上顺势而为，会使中国经济飞起来。某种意义上，互联网经济已经崛起成为中国的“支柱产业”，它为所有行业提供了一个别样的

接入端口。宁波一直以来大力推动互联网产业发展。反映在登记注册数据上，改革一周年，我市新设立的信息传输、软件和信息技术服务业公司达1337家，以高出全国30%的同比增长率交上一份靓丽的答卷。

不过值得注意的是，近半科研服务公司处于筹建期，租赁和商务服务业盈利能力最强。

从产品市场需求来看，各个新兴行业的产品市场需求较为旺盛，特别是信息传输、软件和信息技术服务业的产品需求旺盛占

比高于所有被调查企业平均水平23个百分点，达到47.46%，而且没有一家企业反映市场需求是疲软状况，显示出信息产业超级强大的“气场”。科学研究和技术服务业企业产品占比也高于平均水平15个百分点，达39.39%。

研发与诚信监管仍需加强

创新研发方面，分歧比较明显。信息类企业与科研类企业类似，近一半企业都有研发投入，科研类企业高达54.55%；四分之一企业有计划进行研发投入，大大高于所有1500家样本企业的研发状况；而租赁和商务服务和文化、体育和娱乐企业则与传

统企业类似，近一半无研发投入，且有超过五分之一企业认为不需要研发投入。

新兴产业认为影响企业发展的主要因素中，“缺乏诚信”占31%排名第一，“内部管理”第二，“行业选择”和“市场竞争”分列其后，这与整体调

查情况中绝大部分企业选择“激烈的市场竞争”有较大的区别。

究其原因，新兴产业的监管目前还不到位，企业成立时间短，行业发展方向尚不清晰，因此导致企业在发展过程中更多关注诚信、内部管理以及行

业选择等方面。此外由于新兴产业中，企业数量不多，技术壁垒较高，成熟市场中最重要的“市场竞争”目前来看还未构成重要影响因素。“政策环境”的占比较少，也侧面反映出新兴产业的发展过程中，企业对政策环境总体较为满意。

创富会

吴锐：一个关于“奇创天下 影像万千”的梦

出生于文化世家的吴锐，16岁时便萌发了自己挣钱找“乐子”的念头。那年春节，一个青春少年，坐着租来的车，拉着满车的年货鞭炮，在偏远山村里一路叫卖，那吆喝声，回荡着整个山村。作为辛勤劳动的回报，那年春节，吴锐的脚上多了一双328元的康奈皮鞋。那是1998年。

尝到了第一桶金的甜头，从此吴锐一发不可收拾。大学开服装店，毕业开笔庄，再到后来的环保公司、广告公司……

互相竞争往往是前进的最大动力。在经营环保公司的日子里，吴锐和同伴拿下了一单又一单业务。当眼前的挑战满足不了吴锐的雄心，他开始将“魔爪”伸向攻克难度更高的“猎物”。经过考虑，绿城、马云，成了吴锐和同伴的追逐目标。

没人知道为了见到马云，吴锐打了多少电话，动了多少脑筋，费了多少艰辛。终于吴锐赢得了一次与马云进行15分钟对接的机会。

然而当吴锐和马云面对面坐下来，一番交谈之后，他有些心灰意冷。当时的阿里巴巴，配备的是饮水机。接受吴锐的净化器，意味着整幢大厦将重新布线，水管道路改装重铺。这将是一个巨大的工程。

吴锐没有气馁，“既然公司行不通，家里总可以吧？一定要让别人知道，连马云也在使用我的产品！”吴锐联系了马云的太太张女士，吴锐用做销售的坦诚，直接分析了产品的利与害。真诚的态度打动了张女士。吴锐给马云家的净化器贴上了“吴锐制造”。

因为种种原因，吴锐关掉了环保公司。2003年，吴锐在杭州成立了湖畔广告策划有限公司。同时，吴锐还投资了朋友在宁波开设了宁波奇影影视文化有限公司，至今，奇影已经走过了十多年，经营业务涉及影视广告、企业宣传片、微电影，同时还有新媒体电影和数字电影。

吴锐深知，要在市场化的竞争中屹立不倒，品质的重要性首

当其冲。在将品质作为雷打不动的前提下，加上团队协作和售后服务。除此之外，吴锐还在管理模式和影片的制作模式上进行了创新。比如建立一个庞大的储存库，将客户资料保存三年，甚至长达五年之久；给客户提供免费的视频记录等等……都是奇影首创。

这一切需要配备良好的团队才能完成。吴锐招人有一句话：“招人和找男女朋友一样！”他将所招员工定位为伙伴。吴锐重视这种关系和缘分。

如果把吴锐的创业比作一段旅程，奇影不是吴锐的终点，只是他欣赏影视风景的一个驿站。2015年，吴锐要实现他酝酿许久的新动作——新开一家公司，来进行其他项目和影视业务的提升。同时，吴锐还将联合宁波的影视同行，一起提升宁波影视制作的竞争，包括提升影视制作的质量，来更好的服务宁波企业。

通讯员 潘薇



“东钱湖”商标 价值已达523亿元

经专业评估机构评定，“东钱湖”商标作为省著名商标其品牌价值已达523亿。目前已有29家信誉好、品质优的企业获得授权使用。

截至目前，“东钱湖”商标现已授权29家企业在18个类别30种产品上标注使用，使用数据2014年统计达1716万余只。宁波天一医疗器械公司代表29家“东钱湖”商标的使用单位宣读了承诺书，作出一诺千金，全力维护东钱湖商标信誉的庄重承诺。目前全区共注册商标527件，其中“天益”“东成”“东钱湖”等6件商标为浙江省著名商标，“福泉山”“恒力达”等14件商标为宁波市知名商标。

通讯员 陈鹏云

■诚信企业风采

做婚礼， 需要一颗匠人的心

所谓匠人心，就是无论外界多么喧哗和浮躁，你始终一直专注地、默默地做着自己喜爱的东西，细致入微，寂静思考。

宁波金娘子喜庆策划，作为宁波婚礼行业的标杆之一，10年来坚持用匠人心态为身边的朋友和新人打造了近万场属于他们的专属婚礼。目前，金娘子婚礼策划已经成为宁波乃至周边地区的知名婚庆，并在准新人中小有名气，在已经结婚的新人中享有较高的口碑。

金娘子婚礼策划的创始人金锡波女士在创立金娘子婚礼策划之前是一家知名酒店的婚宴策划师，结婚后不久与丈夫共同创立了“金娘子”婚礼品牌。那时候婚庆刚刚进入宁波。虽然两人在创办“金娘子”前期很辛苦，有时候会忘了吃饭的点，有时候会一直忙到半夜，但是正因为有一颗热爱的心，一切都觉得特别的值得和幸福。

看金娘子的作品，一个很大的感受就是婚礼布置会在方方面面体现主题，大到舞台背景的设计，小到一张签到卡的设计和一朵花的摆放。金娘子认为一场婚礼之所以称得上好，是因为这些细节吸引和打动了来宾。这也是金娘子的特色。作为dream maker，他们会很严格，从小的零件到大的背景都要围绕主题去展开，想要把它打造成符合新人标准的婚礼殿堂是一个公司的能力体现，是展示自己团队品牌的免费广告。

随着婚礼行业的发展，婚庆不再是单一而被动的酒店布置和人员安排，作为一家十几年的婚庆老牌公司，金锡波说，公司正在往策划方面发展，从新人准备结婚开始，就需要一个专业的婚礼人员去帮他们策划前期工作：选择酒店、邀约宾客、新人美甲、美体，婚纱照拍摄以及整个婚礼预算的分配和新郎新娘婚前的心理辅导。未来金娘子将推出婚礼策划师、婚礼管家、新郎秘书、新娘秘书等专业人士去帮助新人完成一场完美的婚礼。

通讯员 许立群