



我省启动小微企业三年成长计划

宁波第九届小微企业融资洽谈会21日举行

今后三年，浙江将通过政策扶持新增小微企业10万家，全力助推小微企业发展壮大。近日，省政府启动了“小微企业三年成长计划”。为进一步扶持小微企业发展，帮助小微企业解决融资难的现实问题，由宁波市市场监督管理局、宁波日报报业集团、宁波市民营个体协会联合主办，宁波银监局支持的宁波市第九届小微企业融资洽谈会将于21日举行，活动引领专业金融机构将充分发挥各自优势，为小微企业提供多项融资政策和措施，并在规范财务管理、维护合法权益、盘活存量资产、运用金融工具等方面为小微企业提供帮助，促进小微企业综合素质提升。

记者 周雁 通讯员 沈炜 徐波

浙江实施“小微企业三年成长计划”

截至3月底，浙江市场主体总量达到430.4万户，总量居全国第四，人均市场主体拥有量居全国第一。而其中，小微企业和个体户占到97%以上，平均每13个人中就有一个“老板”，平均每43个人中就有一家企业。作为民营企业大省，浙江实施“小微企业三年成长计划”是新

常态下民营企业、小微企业提升发展、转型升级的内在要求。

但目前小微企业产业层次不高、转型升级不快、粗放经营的问题日益突出，同时人才引进难、融资难、品牌创建难等要素制约日益突显。

近期，浙江省委、省政府决定实施“小微企业三年

成长计划”，与“五水共治”“三改一拆”“四换三名”等举措一道，打响浙江转型升级的组合拳。

而这一次计划中，浙江省工商局是牵头部门。围绕三年计划和小微企业成长，浙江工商已推出了制订小微企业准入“负面清单”、组织开展“个转企”政策落实情况调研督查等十多项具体

的工作举措。

同时，万名工商（市场监管）干部也将进入万家小微企业，摸清我省小微企业的发展情况，推动建立既有产业导向又有地方特色的各类动态培育库，切实为小微企业三年成长计划选好苗、育好苗，充分利用并进一步推动各方政策资源集聚和服务协同。

融资洽谈会为小微企业解决融资难

2009年以来，在宁波市市场监督管理局、宁波市民营个体协会、宁波市银监局、宁波日报报业集团等各主办单位的积极推动下，我市已成功举办了八届融资洽谈会，累计吸引了5000余家(次)的企业参加，共有1000余家企业与银行达成融资意向30亿元，洽谈会已逐渐成为我市民营企业尤其是小微企业的重要的融资平台。

今年，随着商事制度改革的深入推进，在公司注册资本最低限额、出资期限和

方式、企业年检等方面推出了简政放权、降低创业成本、激发社会投资获利的重大举措，让更多的人可以进入创业、创新、创富的门槛，激发了一大批新企业的产生，也产生了新的融资需求。

截至2014年12月，全市累计“个转企”13831家，完成了3年目标任务的120.3%。同时，以量质齐升为导向，公司制企业比例明显上升，有效优化了我市市场主体结构。对这些新催生的小微企业及小微企业转型

升级来讲，要准确定位，明确需求，解决“成长中的烦恼”，尤其是寻求更多的融资渠道，是促进自身的成长和发展至关重要。

根据注册登记数据显示，截至2015年3月底，全市累计实有内资企业227598户，注册资本(金)12745.58亿元，其中私营企业209946户，注册资本8979.78亿元；全市累计实有个体工商户409383户，资金数额261.53亿元。在这20万户的私营企业中，

90%以上是小微企业。

近年来，宁波市委市政府及各相关部门高度重视小微企业的发展，市政府出台了《关于促进小微企业转型升级为规模以上企业的实施意见》(甬政办发〔2014〕9号)，全面推进“小升规”工作，鼓励和引导小微企业走“专精特新”之路，推动小微企业转型升级。无论是政府层面还是银行层面，政策纷纷吹起了“暖风”，营造了为小微企业“松绑减负”的良好环境。

江北探索协会、银行、保险三方合作解决融资难

我市民营个体协会在融资方式与渠道方面尤其有新的探索，为广大中小企业服务。近日，江北区民营企业家协会积极开展协会、鄞州银行、中国人寿三方协调工作，建立银行、保险、协会合作机制。

该机制首先由江北区民企协会遵循“一听”、“二问”、“三看”、“四查”原则，充分利用市场监管部门的企业信用管理网络平台，对申报贷款企业进行初步审查，对资信状况良好的企业

出具详细的企业前期调查报告和企业信用监管评价报告，降低银行融资风险，提高企业贷款通过率。银行根据上述两个报告，以最短的时间评估是否放贷，并将评估结果反馈给保险公司。在此合作机制中，中国人寿和鄞州银行共同为江北中小微企业开辟“江北特别通道”，对提交申请的江北企业第一时间进行受理，用最快速度完成风险评估工作。

据悉，4月29日三方

正式建立合作机制后4个工作日内，宁波市江北华鸿酒业有限公司已拿到60万元贷款，而按正常银行发放贷款流程，一般需要10个工作日才能拿到贷款。该公司负责人王甬生说：“因为公司做的是蓝仙姑总代理，进货都需要现款，只有现款打进了才能拿到货，江北区民企协会建立的这个三方合作机制，对公司来说真的是及时雨，有效解决了企业现金流问题，对企业帮助很大。”据了解，现在通过江北区民

企协会初审的企业已有40家，资金需求量为3200万元，已报鄞州银行审批。

据悉，江北区利用信用报告评估模式缓解中小微企业融资难的做法也得到朱从玖副省长的批示，该区民企协会秘书长徐波表示：协会将继续发挥服务企业功能，进一步探索企业信用体系建设和应用工作，力争多条腿走路，进一步创新一些适合小微企业的融资渠道，提高企业整体素质和综合实力。

“狮丹努”杯 民企乒乓球赛举行

4月28日，“狮丹努”杯海曙区民企乒乓球比赛在市二轻技校进行，通过激烈紧张的比赛，来自白云个协分会的李祥勇、真汉子集团的章联平、恒威集团的覃辉/季伟艳、蒋鹏华/王世荣、津津贸易有限公司的卓晨光/石蔚蔚分别荣获了男单、女单、男双、女双和混双的冠军。

通讯员 许立群 摄



朋友圈汇聚爱心 为公益添置电脑

可以多捐几台。热心市民姚先生把自己原本准备闲置处理的惠普电脑主机捐了出来。宁波华安联合进出口有限公司总经理戴华定听说电脑有主机缺显示器后，当即把公司刚买了不久的一台三星显示器捐了出来，正好可以和姚先生的电脑主机配在一起使用。捐赠的电脑在第二天都及时送到了工作室。

小黎和朋友梅子说了心中的烦恼，朋友圈广泛的梅子主动帮忙，把这个消息通过微信转发给了诸多朋友，呼吁社会爱心人士更新电脑时候，把旧电脑留给工作室使用。活动很快得到了大家的支持。

宁波市和众互联科技有限公司总经理吴鼎伟第一时间联系了梅子。吴鼎伟表示，公司专业从事电子商务的第三方服务，经常会有电脑设备淘汰，如果一台不够

通讯员 王霞飞

婚庆行业开展技术比武



近日，来自我市婚礼策划机构等行业的100名从业者齐聚海曙文体中心，参加宁波市婚庆行业协会组织的首期婚礼策划师、主持人培训班。

婚庆协会展开婚礼策划师培训

为了提升宁波婚礼策划师、主持人的职业素质与技能，协会开展为期两天的2014年婚礼策划师培训班，特邀中国资深婚礼策划师天津的王纲、南京皇家婚礼研究院创始人皇甫燎原，主讲婚礼策划业务、婚礼主题设计等“接地气”的婚庆服务实操技巧，分享心得体会，介绍行业最新动向。

校园婚礼主持人大赛举行

绚烂的灯光、华丽的礼服，一对对“新人”在主持人的见证下结为“连理”，

这不是婚礼现场，却胜似婚礼现场。4月27日晚“烟雨江南杯”2015宁波城市学院校园婚礼主持人大赛在宁波城市职业技术学院大礼堂举行。

舞台上20位决赛选手是通过前期预赛选拔出来的，经过宁波婚庆行业4位顶尖导师的封闭训练，他们在决赛现场表现的舞台掌控能力、应变能力、自信阳光给现场评委和专业观众留下了深刻的印象。

此次比赛，培养和提高了同学们的专业技能，也引起宁波婚庆行业的关注，为“校企合作”的进一步深入奠定了坚实的基础。宁波婚庆协会秘书处表示，希望通过比赛等形式，不断加强与宁波城市学院等高校战略合作，开展更加紧密的“产、学、研”工作，构筑人才培养、交流的合作平台，为行业输送更多更优秀的应用型技术人才，形成合力，共同发展。

通讯员 励红央