

大银行也有“小”情怀

工行宁波市分行倾力为甬城小微企业发展添动力

银行的扶持对企业发展至关重要

“我们公司今年能顺利登陆新三板，与工行一直以来的资金支持是分不开的。”日前，宁波科诺铝业股份有限公司总经理邱建平说，公司从2006年正式投产以来，就一直与工行宁波市东门支行合作，今年打算再贷2000多万元用于扩大产能。

这只是工行宁波市分行以实际行动，支持本土小微企业发展的一个缩影。近年来，该行立足我市经济和社会发展的实际情况，采取多项措施升级金融服务，加大信贷投放，“深耕”小微金融业务。

截至今年5月末，工行宁波市分行小微企业贷款客户数又比年初增加了146户，小微企业贷款余额达355.91亿元。目前，工行宁波市分行的小微企业贷款余额在全国工行系统各省、市分行以及宁波全市各金融机构中均名列前茅。

记者 王婧

“企业能够一步步发展壮大，与银行的扶持密不可分。”邱建平深有体会地说，企业发展过程中会遇到各种各样的难题，但是最难的莫过于资金短缺，“而银行的扶持对企业的发展至关重要。”

宁波科诺铝业有限公司成立之初，由于原材料价格上涨、回款周期长、扩大产能等原因，遭遇资金瓶颈，“于是我们就找工行宁波市东门支行贷款，以厂房作抵押，当时贷到了300万元。”邱建平说，本来以为大银行不会理小企业，没想到却顺利地贷到了款。

这几年来，科诺铝业的发展蒸蒸日上，从2006年至今，几乎每年都会从工行贷款，用于企业发展，贷款额度也从最初的300万元，提

升到了目前的2000多万元。

“科诺铝业在其所属的细分行业内算是‘隐形冠军’，流水线从一条目前扩大到了七条，产值也从一千多万元擢升到近两亿元，其主打产品天窗导轨的市场占有率可以达到60%—70%。”工行宁波市东门支行信贷部一位工作人员长期与科诺打交道，对其情况了如指掌。

另外一家宁波的企业，浙江三荣电机有限公司也与工行宁波市东门支行打交道多年，“我们是从2011年开始合作的，当时厂房比较陈旧，需要改造，可是没有那么多的资金，是工行贷了3000万元解决了我们的燃眉之急。”该公司的一位财务人员说，工行宁波市东门支行对他们的支持不仅仅只有资金方面的，还有账户结算、业务咨询等方面的金融支持。

小微企业信贷产品丰富多样

“小微企业融资难，主要表现为‘担保难’，即小微企业能提供的抵押物少，同时也难以找到被金融机构认可的担保人。”工行宁波市分行小企业中心相关人士介绍说，为了打破担保瓶颈，该行悉心研究贷款担保方式，创新推出了丰富完备的小微企业融资产品体系。从融资对象看，该行既有针对产业集群、供应链、专业市场等特定小微企业客户群体的融资产品，也有针对单个小微企业客户

的融资产品；从融资期限看，既有短期的融资产品（如周转贷款），也有长期的融资产品（如经营性物业贷款、标准厂房按揭贷款）；从融资渠道看，既有线上融资产品（网贷通），也有大量线下产品；从担保方式看，既有抵押类融资产品，也有担保和纯信用的融资产品，如供应链融资、金贝壳、小微企业小额信用贷款等。该行丰富多样的信贷产品，较好地满足了不同客户多样化的融资需求。

小微企业业务机构健全、审批流程高效

为了给广大小微企业提供专业高效的金融服务，早在几年前，工行宁波市分行就设立了专门的小企业金融业务部门，并在下属各一级支行设立小企业金融业务中心，在市区、

慈溪、鄞州设立了3家小企业专业支行。为简化信贷业务手续，提高信贷审批的质量和效率，该行对小微企业业务实行了“四合一”的审批流程，将押品评估、评级、授信、融资四项业务合而为

一。只要是本市区域内的小微企业客户，均可就近到工商银行下属对公网点办理开户、结算等业务；如有融资需求的，只要具备一定的条件，在办理相关的审批手续后，即可获得相应的融资服务。

与此同时，该行还切实采取措施，加强小企业客户经理队伍建设，目前，全行小企业客户经理已增加到近300人，这些客户经理都与管户企业保持经常性的联系，定期上门走访，了解小微企业客户的生产经营和资金需求等情况，为它们提供各个方面的金融服务。

小微企业业务发展战略明确、措施扎实有力

近年来，工行宁波市分行深入实施小微信贷业务优先发展战略，推动了小微企业贷款的较快增长和综合金融服务能力的全面提升。一是根据我市不同地区经济发展的实际情况，该行确定慈溪、余姚、鄞州、镇海、北仑等12家支行为小微企业业务重点支行，落实一系列政策措施，重点支持这些区域小微企业金融业务的发展。二是组建支行小微金融业务中心。支行小微金融业务中心独立的小微信贷业务审批权限，可为区域内小微企业提供包括开户、结算、融资等在内的一条龙、综合性金融服务，能更好地适应小微企业的经营和融资需求特点。目前，宁海支行小微金融业务中心已建成并开始运行。从三季度开始，将陆续在其他符合条件的支行建立小微金融业务中心。三是不断丰富小微企业融资产品体系。在传统流动资金贷款的基础上，着力发展针对核心企业上下游客户的供应链融资业务，推广可直接通过网络操作、方便快捷的网贷通业务，进一步发展宁波特色的“金贝壳”产品，积极发展针对外向型小微企业的出口押汇与贴现、出口信保融资、福费廷等国际贸易融资产品。四是严格执行小微企业利率和收费政策，执行适度、合理的贷款利率标准，运用信贷产品优势，尽可能为小微企业减少利息和费用支出，降低融资成本。



供应链融资服务

中国农业银行凭借强大的资金支持和灵活的结算手段，将银行信用注入客户上下游合作伙伴的供应链运作，通过借用供应链中强势企业信用，盘活存货、活用应收账款等渠道，为中小企业融通资金和加速资金周转提供折机，保证供应链顺畅运转，实现整体增值飞跃。



简式贷 就是快

放款速度快：评级、授信、用信同时审批，一次搞定。手续简便，放款迅速。
贷款额度高：贷款额度最高达2000万元。
担保方式多：房地产、存单、国债、产权证等多种方式担保。



随借随还智动贷

企业要发展，资金不能断。中国农业银行智动贷，为小企业注入源源不断的发展动力。
●高效 ●节省 ●便利



厂房贷，为企业按揭一个家

拥有自己的厂房，“贷”动企业的成长，中国农业银行“厂房贷”，助您轻松圆梦。
贷款额度高：贷款额度最高达2000万元。
还款期限长：贷款期限结合企业的预期现金流，盈利能力和偿债能力等因素综合确定，最长可达10年。
还款压力小：根据自身情况，以未来的现金流分期还款，单期还款压力小。