



新能源汽车遇冷如何破局？

宁波民企急寻新“风口” 低速电动车和汽车租赁或带来新商机

4月14日，《宁波市新能源汽车推广应用资金补助管理办法》（以下简称《管理办法》）和《宁波市新能源汽车推广应用暂行办法》这两份文件正式印发。宁波市民购买新能源汽车最高可获10.8万元购车补贴。

有业内人士称，“高额补贴下，必将刺激宁波新能源汽车的销量。”但现实是，政策出台3个月以来，新能源汽车4S店的销量仍为举步维艰，高额补贴并未带来新能源汽车销量的激增。

如何破局？低速电动车、新能源汽车租赁，遭遇尴尬的宁波新能源汽车市场正在谋求突围。
记者 杨江 朱麟华 通讯员 郑瑜

经销商遭遇销量尴尬

记者从国税部门了解到，尽管宁波市加大了新能源汽车的补贴力度，但1至6月份仅有140辆新能源车享受了免税政策。

高价补贴下，为何新能源汽车销售遭遇冷门？
一名销售人员说，目前新能源汽车市场中电动汽车占比大，而充电桩的短板，让众多消费者持观望态度。有新能源汽车4S店负责人甚至坦言：“国家大力推进的新能源汽车在实际销售中成了花边菜，销售数量仅个位数。”

一位正在4S店咨询的裴先生告诉记者，他很想购买一辆电动汽车，但是充电的问题让他只能忍痛割爱。“现在小区里停车位一位难求，晚点回家基本就没了停车位，如果在家楼下设置一个充电桩，那也基本上摆摆样子，还没等自己停车，位子就被人占了。”采访中也有不少市民表示，目前很多小区都难以满足车位一比一的数量，在停车位都满足不了的情况下，安装充电桩，根本不现实。

销售人员也表示，尽管政府已经出台相关的政策要建设充电桩等设施，但建设速度缓慢。除了充电装置之外，新能源汽车尤其是电动汽车的续航能力也遭到消费者诟病。

汽车租赁寻找新“风口”

如何在新能源汽车产业这一大“风口”下，找寻小“风口”。宁波民企正在谋求突围。

宁波赫马新能源找到了这一小“风口”——新能源汽车租赁。6月12日，宁波赫马新能源与君创资产签署战略合作协议，试水新能源汽车租赁业务，而赫马正是Uber在宁波地区的唯一合作伙伴。该公司相关负责人介绍，本月，该公司的20辆特斯拉电动汽车将全部到位，而这些汽车将全部面向市民，其客户群体主要来自Uber的签约司机。

按照赫马新能源的计划，他们将在宁波选择20个区域，每个区域安装7个充电桩，计划完成充电桩总数将达140个，其中十分之一为充电仅需8分钟的超级充电桩。

同样，外地企业也开始关注宁波新能源汽车租赁市场。今年1月，多盛·今日租车在宁波正式推出电动车租赁业务。该公司为宁波消费者准备了一整套新能源汽车系统解决方案，包含充电服务、长途替代车服务以及送车上门的服务等，此外在用户遇到电力不足的情况下，他们也将第一时间为用户提供替代车使用，解决出行问题。

今年5月1日，位于杭州湾新区的浙江立通新能源汽车有限公司在低速电动车领域找寻到“风口”。

“新能源汽车市场已被各大车企占据，经过前期调研，微型低速电动车市场是一片蓝海。”该公司董事长卓建立说，虽然有高额补贴，但新能源汽车价格高、后续保养成本高让许多消费者望而却步，而“微米”电动车的价位为27800元到38000元之间，正好填补了高速电动车和老年代步车之间的空白。

业内人士称，“多渠道、多模式经销是未来新能源汽车市场的方向，这片蓝海虽火，但仍需众多企业的‘星星之火’助推。”

宁波产业援疆项目启动“新三板”上市计划

商报讯（记者 孙美星）7月5日，新疆阿克苏地区新和县佳利农业发展股份有限公司启动“新三板”上市计划，计划在2015年底成为阿克苏地区第二家获准在“新三板”挂牌上市的企业，同时开创新疆棉花加工企业在“新三板”挂牌交易的先河。

新和县佳利农业发展股份有限公司前身为新和县佳利农业发展有限公司，其母公司为象山县民企浙江佳利投资集团有限公司。2009年该公司作为宁波市产业援疆项目进驻阿克苏地区新和县，2015年5月份完成股份制改造。公司注册资本3000万元，资产总额8200万元，主要业务为棉花收购加工销售、农产品初加工。

在当天的启动仪式上，佳利农业发展股份有限公司和上海隽盛股权投资基金签订了基金投资协议，并聘请盈科全国财税法律专业委员会负责审计、法律事务，与中山证券公司签订了股权转让系统推荐挂牌合同。

中瑞证书开签一年 减免关税约740万美元

商报讯（记者 余婧婧 通讯员 陈艳）自去年7月1日中国-瑞士自贸协定原产地证书开签以来，宁波出入境检验检疫局共签发中瑞自贸区原产地证书6276份，核准中瑞自贸区原产地声明5份，货值达1.48亿美元。按5%减免关税来计，这意味着宁波出口到瑞士产品能减免关税约740万美元。主要涉及电气设备、服装纺织制品、家具、机械产品和塑料制品等多个行业。短短一年时间，中瑞证书签证量就在所有区域性优惠原产地证书中排名第四。由于普惠制证书实行“产品毕业”，不予关税优惠，中瑞自贸协定签订后出现的互利互信局面，已成为中国产品走向欧洲市场的跳板。

我市出口欧盟灯串不合格通报数激增

商报讯（记者 余婧婧 通讯员 黄伟群）今年前两季度，欧盟非食品类快速预警系统共通报来自中国的不合格灯串23起，通报数量是去年同期的近三倍，分别受到欧盟禁止销售、召回、销毁产品、退货等处罚。通报原因主要以触电和火灾风险为主。

灯串企业产品转型升级滞后，低价竞争现象明显，在出口灯串调出法检目录后，个别企业疏于自检自控，甚至存在偷工减料行为。由于灯串在欧盟被广泛用于庆典活动，一旦引起触电和火灾事故，损失不可估量。检验检疫部门提醒相关出口生产企业，出口欧盟的灯串应严格按照标准进行检测，批量生产前最好能取得第三方机构的安全认证证书，并严格按照认证要求安排生产。同时加快产品转型升级，尽早采用低压LED工艺生产灯串。

上半年宁波口岸进口冷链食品近亿美元

商报讯（记者 余婧婧 通讯员 舒林军）宁波口岸已成为浙江最大、华东主要冷链物流集散地，配套的口岸冷链库容已突破10万吨。据统计，上半年宁波检验检疫局共检验检疫进口水产品、水果、牛羊肉等一般消费品近5.5万吨、货值9574万美元，同比分别增长29.9%和21.3%，其中水产品、水果、牛羊肉的进口数量分别为49360吨、3028吨和2013吨。对检出不合格71.5吨产品，检验检疫机构已按规定实施退运、销毁或无害化处理。

新《办法》实施后，省内首家企业通过海关实地高级认证 企业开拓市场多了一道“金字招牌”

近日，宁波海关向华尔推剪（宁波）有限公司颁发了海关高级认证企业证书，后者成为浙江省内首家在《中华人民共和国海关企业信用管理暂行办法》实施后通过海关实地认证，取得高级认证资格的企业。

高级认证资格是企业开拓市场的“金字招牌”。由于国际上对该证书认可度较高，在同等条件下，国外企业会优先选择通过认证的此类企业。

贸易安全为认证关注重点

华尔推剪（宁波）有限公司是一家专业生产美容美发器具的外国法人独资企业，成立于1995年，是美国华尔公司在中国最大的生产企业。公司主营产品包括电推剪，修发器，鼻毛器，按摩器和梳子等，90%以上销往美、英、德、加等国家，近3年年销售额均超过人民币3.5亿元。

据宁波海关介绍，成为高级认证企业需要企业有良好的贸易安全管理基础以及规范的内部管理制度。“华尔推剪公司是沃尔玛的主要供应商，从2010年开始，该公司通过了沃尔玛每年对该企业进行的实体安全、程序安全、集装箱安全和承包商项目的审核。”宁波海关驻鄞州办事处审批科副科长冯斐斐说，“尤其是在访客管理和公司出入管理、集装箱‘七点检查法’等制度建设和执行方面，该公司均走在了前列。”在内部管理上，该企业于2008年开始实施了ERP系统管理，使之在客户订单处理，生产计划，采购物料，订单发货和财务记账等环节流程清晰高效。此外，该企业自2011年11月起适用海关A类管理，并自去年底自动过渡为一般认证企业，在海关信用基础良好。

高级认证成“金字招牌”

《办法》规定，不同信用等级企业享受不同级别的通关待遇。高级认证企业，除享有一般认证企业的通关便利外，其进出口货物在确定商品归类、原产地确定、海关估价和办结其他海关手续前可先行验放，由海关统一设立协调员，提供便捷通关服务。

不仅在国内通关环节享受诸多便利，走出国门后，在与中国实现AEO（经认证的经营者）互认国家或地区的海关，高级认证企业同样享受该国或该地区便捷通关措施。目前，我国已与韩国、新加坡等全面实现AEO互认。



华尔公司从海关手中领取证书。

“简单来说，高级认证企业相当于在这些国家或地区直接获得了一张快速通关的VIP卡，有利于企业提升出口产品的国际竞争力。”冯斐斐说。而华尔推剪（宁波）有限公司物流部经理黄凯则将高级认证资格比喻成“一张开拓国际市场的‘金字招牌’。”

海关专人指导帮助企业通过认证

为推进高信用企业培育工作，宁波海关加强与地方政府部门协作配合，针对不同企业类型集中开展政策宣讲，提高企业诚信意识，重点指导认证企业预防信用等级下调，指导企业规范申报，对守法规范的申请企业，派专人指导企业对照认证标准开展规范辅导，提高企业申请成功率。

宁波海关表示，此次省内首个通过实地认证的高级认证企业落户宁波，对辖区企业具有良好的示范带头作用。“有助于带动更多的外贸企业诚信守法经营，主动提高自身管理水平，积极向高信用企业靠拢。”冯斐斐说。

目前，宁波市的高级认证企业已达到了100家。

记者 余婧婧 通讯员 郭蔚冉