

五粮液公司主力产品 重大活动提前曝光

五粮液股份公司 52° 浓香酒

998 元买1箱送1箱，再送700元话费？！

众所周知，一瓶经典的52°浓香型五粮液，市场价都在660元以上。但日前“五粮液公司主力产品即将推出‘买酒送话费’活动，998元买1箱水晶瓶52°五粮液公司好酒还送1箱，还能再送700元话费”的消息不胫而走，算下来每瓶酒才20多元钱的价格可以说是相当超值，引起了不少市民的关注。许多市民询问烟酒专卖店、商场超市的烟酒专柜之后却几乎一致被告知不可能，且大型的促销活动也从来没有给到过这么低的价格，笔者询问本地的部分白酒经销商，也都是三缄其口，表示不清楚该活动的具体情况。信息社会很多消息真假难辨，一不小心还会受骗上当，到底这个活动只是“坊间传闻”还是真有此事？为此，笔者经过再三了解，终于联系到负责本次活动的五粮液公司春夏秋冬酒营销总监。



【热点追踪】五粮液公司好酒为何做到如此低价？

——专访五粮液股份公司春夏秋冬酒营销总监

问：您好，最近不少市民关注询问的五粮液公司主力产品“买酒送话费”活动，算下来每瓶酒才几十元钱，到底是真的还是假的？

答：首先感谢大家对五粮液公司的关注。是这样，这确实是我们在刚刚结束的“五粮液公司春夏秋冬酒”顺应时代变革，确定了重新定义“大众品牌”的战略。重新定义大众品牌有三步：一是要保证原有的品质；二是把价格降下来，成为真正意义上的大众品牌；三是丰富宣传推广渠道和形式，让五粮液公司好酒真正走进老百姓。这次五粮液公司春夏秋冬酒新品上市，直接联合了通讯部门和全国三百多家媒体进行宣传推广促销，首场价原本定在3960元/箱的五粮液公司水晶瓶52°浓香型春夏秋冬酒，998元买1箱送1箱，再送700元话费，活动力度这么大，这不摆明了赔钱吗？

体上刊登的官方活动信息进行参与。

问：998元就能买到市场价3960元一箱的水晶瓶五粮液公司好酒，买一箱还送一箱，最后还送700元话费，活动力度这么大，这不摆明了赔钱吗？

答：的确很多消费者可能会有这样的疑问，说我们五粮液这么大的品牌还需要赔钱吆喝吗？当然作为我们品牌来说，看中的发展。所以这次新品上市推广活动我们确实不是以盈利为目的，就是希望通过这样的传播造成一场轰动，将我们新产品的知名度和美誉度进一步扩大，也让老百姓直接参与获得真正的实惠，投入的成本相当于我们的新品宣传广告费，但带来的正面影响和社会反响，是多少广告费也换不来的！

问：价格是下来了，酒的品质不会有什么问题吧？

答：这个不可能！我们在全国三百多家媒体监督支持下举办的这么大型的首次品鉴活动，肯定首先要保证酒

的品质，不能砸了自己招牌啊！而且我们拿出的是五粮液公司经典的52°浓香型白酒，也是经典的水晶瓶装，和市上常见的五粮液一样都是同根、同源、同工艺，由五粮液公司资深酿酒大师，采用传统的酿造工艺打造。出厂前都要经过高级品酒大师鉴定评估，才能装瓶出厂的，保证五粮液公司传统的酒色清、闻着香，入口绵，不上头的经典浓香风格。

问：酒的真假怎么鉴别？

答：五粮液公司经典的水晶瓶52°浓香型白酒，在瓶盖、瓶身、瓶底都有醒目的五粮液公司标志图案，酒瓶盖和酒盒盖均为一次性开启不可复原。请购酒的消费者认清瓶身上“宜宾五粮液股份有限公司出品”、五粮液酒厂厂址“四川省宜宾市岷江西路150号”等字样。另外我们承诺，本次活动中每一瓶酒都是正品真酒，五粮液酒厂原厂原箱，假一罚万！货到可开箱检验，确认无误后再付款。

问：活动这么优惠，我市消费者能

**市场价格：3960元/箱（6瓶）
活动大促：998元买1箱送1箱
再送700元手机话费
(每人限购10箱)**

活动专线：400-027-8877

活动专线：400-027-8877

五粮液股份有限公司出品

免费送货，货到付款

招商热线：400-005-0088