

一年一次的盛宴,如今又是二百和顾客坦诚“约惠”的季节。
 二百新店 18 年的奋斗换取值得骄傲的业绩,18 年的诚信换取了顾客长久的友谊,
 18 年的时间的确不长,只是沧海一粟,但二百的发展,二百的努力和诚信,一定会在甬城
 商业史上永恒定格……

跨越巅峰 “惊”彩无限 宁波第二百货商店 新店开业 18 周年正店庆绚丽开启

2015 年的 9 月 25 日至 30 日,宁波第二百货商店新店开业 18 周年正店庆!

周年庆历来是二百每年一次隆重的庆典,这一天,彩旗飘扬,悬幅猎猎,这一天,优惠无限,打折到底,这一天,所有的热切就是和甬城市民一起见证二百的成长,分享二百的实惠,共同打造二百美好的明天!

折扣到底 温暖相赠

店庆价酬宾,是这次二百所有活动中的“排头兵”。因为对于顾客来说,把实实在在的价格降到超低价,肯定实惠省心,不用去想二百到底给了多少优惠,你直接可以通过实实在在的“刷二百贵宾卡再享贵宾优惠”一眼就看到超低的折扣。店庆期间,贵宾卡购物畅享双倍积分。新申领贵宾卡 10 元/张,同时赠送满 1000 元抵 30 元现金券一张。这项活动是二百长期以来一直坚持不懈的。

对于二百来说,一份真情回馈,满额就给予惠赠,也是二百活动的“老传统”。这次店庆,自然少不了这个活动,此次满额赠送,赠品实用且温馨,毛巾给顾客温馨和舒适,直伞和雨披为顾客遮风挡雨,希望顾客和二百永远能一起努力,风雨同舟;维科家纺的四孔恬馨暖被则是秋冬季节给人的温暖呵护。因为“一家人”所以“畅享乐”活动,则是这次二百给会员朋友的回赠,9 月 25 日前商店原贵宾会员,贵宾卡内自动充值满 1000 元抵 30 元现金抵用券。

携手共庆 感恩岁月

二百店庆,从来不单是二百自己的事。每年店庆,总有不少好友前来祝贺,用各种形式,比如携手办活动。这次店庆也不例外。

银行一直是二百长期合作的伙伴。这次“银企互动,刷卡劲享折上折”也是更为热闹。建设银行,工商银行,兴业银行,交通银行,齐来助阵。其中刷建设银行信用卡消费满额就直减,实惠直接看得见,且力度不小。刷工商银行信用卡在享受商店所有优惠基础上,再享 9.5 折优惠,当然有限额,

所以想享受这项优惠的顾客得从速。而刷兴业银行卡,则满额赠二百消费卡,优惠同样吸引人!9 月 25 日至 27 日,刷交通银行太平洋卡购物,单笔满 500 元,如中奖则可获赠价值 50 元的中国移动充值卡,很实用的馈赠哦。

此番助阵的还有杉德卡和支付宝,杉德卡是强势出击,刷卡送卡。活动期间,扫一扫杉德支付宁波分公司二维码,关注后再送礼品一份。支付宝“满赠”活动在二百不是第一次了,此次同样让人惊喜:在“二百”消费支付宝付款满额赠费列罗巧克力一袋,爱吃巧克力的朋友可要把握这个时机!

还有三江购物,在二百可刷三江卡已经好几年了,这是二百的老顾客都知道的,这个二百和三江携手的举措大大方便和惠及了一些三江的顾客。这次 9 月 18 日至 9 月 30 日,在原“三江”会员卡可至二百免费申领“贵宾卡”的基础上,又推出了“三江”累计购物满 300 元,可赠“二百”“满 1000 元抵 30 元”店庆通用券一张。给三江的顾客以更多的优惠,这是二百感恩三江顾客的一次回馈。

特卖乐淘 欢声笑语

除了以上各类打折,满赠活动,其实这次还有一些“助兴”的活动,应该更吸引顾客们。欢乐家庭月饼 DIY 活动,9 月 26 日下午,顾客朋友们可以以家庭为单位前来制作月饼,自己制作自己吃,还能评奖获赠品,有趣好玩又实惠!二百还将举办“月满中秋 情系二百”文艺表演,地点在又新街广场,中间会穿插一些有奖知识问答,现场互动,奖品等你来拿!当然,整个店庆期间,二百的万份年历大放送,欢迎购物顾客领取,赠完为止。此次 9 月 27 日至 10 月 7 日又新街特卖更是百万商品乐淘惠!关注商店微信,可以摇红包,奖品也是颇为丰盛!“诚信服务 真情接待 为我点赞”微信评选活动也是这次活动之中的亮点,9 月 24 日至 10 月 5 日期间,微信评选最美营业员、最美收银员……顾客朋友可关注微信参与投票哦!

如此热闹的店庆,如此实惠的店庆,满满都是回馈,满满都是欢乐!

宁波中秋国庆双节 家电大战提前爆发

中秋、国庆双节黄金周即将来临,整个家电消费市场的氛围也逐渐活跃起来,苏宁早在节日到来之前,就已经开始为即将到来的商战做好准备,希望能在这次促销力度超大的节庆活动中占领商业先机。各大家电厂商也在摩拳擦掌,线上线下家电行业竞争日趋激烈。

据悉,苏宁等渠道商上周就已展开角逐,火药味非常浓。9 月 16 日宁波苏宁全市 17 家门店闭店团购,通过“一口价”让顾客直接享受产品钜惠,并支持同城比价,买贵补差。快、准、狠的营销策略让苏宁门店当天销售火爆,而 9 月 17 日更是推出“家电比价日 双线看苏宁”的主题口号,提前打响了中秋国庆的家电市场争夺战。

节前大促“分流泄洪”或成新趋势

每到重大节日,市场都会进入消费欲望的“蓄水期”,特别是国庆、“双十一”,数以万计的消费者摩拳擦掌准备在节日期间狠狠地消费一次。不过高峰时线下购物的拥堵体验、线上购物漫长的物流还是让不少有经验的消费者,特别是“急性子”的消费者吃不消,这时一批家电商家选择了延长优惠期,提前大促。

“节前大促其实也是一种错峰营销的策略”。苏宁宁波大区总经理任伟表示:“错峰营销很大程度上可以给消费者更加突出的印象,在很多品牌都还在宣传节日大优惠,大多网民都在翘首以盼优惠的时候,苏宁易购线上网站和线下门店已经提前让消费者享受不逊于节日活动的优惠。在中秋、国庆节前,我们提前开展‘国庆抢先购’的特惠活动,就是为了提前释放消费者的购物热情。”

据了解,此次节前大促活动网罗了大批价格十分劲爆的明星商品,如 1699 元的 1.5 匹空调、999 元 32 寸 LED 彩电、898 元的美的洗衣机等等。

据任伟透露,为满足不同家庭的多元化购买需求,苏宁还将联合厂商推出“家电套购”优惠活动,让消费者享受认筹优惠基础上,再享受套购优惠的钜惠回报,是新房装修、新婚夫妇群体的消费上选。

其实,不仅是苏宁易购,不少汽车、家具、传统超市的商家都打起了节前大促的主意,大家都想用这种错峰营销的方式,一方面满足部分消费者提前购买、节日享受的愿望,另一方面也为假期活动造势。

重砸泛“节日”战场 苏宁提前截流假日“消费潮”

与往年相比,今年苏宁易购在泛“节日”战场上投入巨大,上亿元促销资源参与到今年的“国庆抢先购”活动,主要在冰箱、洗衣机、彩电、空调、厨卫、生活电器、3C 等品类上集体发力,共涉及数百品牌数千款单品,可以称得上是百花齐放。

更值得一提的是,宁波苏宁此次还与滴滴出行合作,共同打造了“苏宁百万滴滴红包邀您参加百日盛典”活动,消费者在门店扫码即可领取滴滴出行的红包,更是在很大程度上给消费者带来了出行的便利。

呈铭红木工厂直销展会活动进入倒计时,花“白菜价”买正宗红木家具本周日结束

红木家具火爆抢购仅剩最后3天

活动专线: 0574-87867172

活动时间: 活动本周日结束
 活动地点: 宁波国际会展中心6号馆
 (江东区会展路181号)



花梨木餐桌7件套
 工厂价: 1.68 万元



+ 花梨木大床3件套
 工厂价: 1.98 万元



花梨木沙发6件套
 工厂价: 2.28 万元



套餐价 3.98 万元
 全套16件红木家具搬回家
 立省1.96万元
 每天限2套

大果紫檀、阔叶黄檀、巴厘黄檀、东非黑酸枝、红酸枝、花梨木等
 工厂价清仓, 现货现提, 承诺品质!

大红酸枝手串



仅售: 9 元
 每天仅限100串

花梨木小方凳



仅售: 99 元
 每天限50个

花梨木鼓凳



仅售: 299 元
 每天限50个

花梨木小方椅



仅售: 390 元
 每天限10个

樟木箱



仅售: 1800 元

花梨木半月台



仅售: 3000 元

花梨木小方桌



仅售: 4500 元

花梨木皇宫椅



仅售: 4900 元

樟木五斗柜



仅售: 5800 元

以下珍品由于材料稀缺, 工艺繁杂, 工厂只能限量生产, 投资收藏均适宜

产品名称	工厂价	清仓数量	产品名称	工厂价	清仓数量
阔叶黄檀纯手工雕刻顶柜	11.8万元	仅1套	老挝大红酸枝独板圈椅3件套	4.9万元	仅1套
阔叶黄檀纯手工雕床	8.8万元	仅1套	金丝楠木独板皇宫椅3件套	9.8万元	仅1套
东非黑酸枝餐台7件套	5.8万元	仅1套	老挝大红酸枝雕床11件套	5.8万元	仅1套
东非黑酸枝丝圈雕床大床3件套	6.98万元	仅1套	老挝大红酸枝罗汉床	18.8万元	仅1套
阔叶黄檀纯手工雕沙发11件套	29万元	仅1套	老挝大红酸枝圈桌6件套	7.8万元	仅1套