

2015年10月4日 星期日  
乙未年八月廿二

## 周日 读本

### 亚锦赛 中国男篮夺冠



中国男篮3日在长沙举行的2015年亚洲男篮锦标赛决赛中以78:67击败菲律宾队，时隔4年之后重夺冠军，并且获得里约奥运会的入场券。

这是中国队历史上第16次夺得亚锦赛冠军，他们上一次夺冠是2011年在武汉。

图为国家队球员丁彦雨航（上）在比赛中扣篮。新华社



今日多云到阴，部分地区阵雨，偏东风3级，19℃~25℃

详见04版

今日8版 总第5177期  
国内统一刊号：CN33-0091  
宁波日报报业集团主管主办  
新闻热线 87270000  
13867800000

编辑：吴志明 王顺富

# 上门洗车服务抢滩宁波市场

用水较少、价格便宜，但不少车主担心洗不干净和伤车



不用在洗车店排队，只要动动手指通过手机APP或者微信公众号下单，就有专门的洗车人员上门为您清洗爱车，这样的便捷服务您愿意尝试吗？

上门洗车服务悄然兴起，宁波市民对此兴趣有多大？这项

服务是否对传统洗车业形成冲击？记者近日进行了调查。

记者 陈韬 劳育聪 施忆秋



## 问卷调查

记者在商报微信平台“甬财通”发布问卷，397名读者参与了调查。数据显示，52%的读者表示知道有上门洗车这项服务，而92%的读者还没有尝试过。主动上门和能提前预约，是吸引大家选择上门洗车服务的最主要原因，大家对它的担忧则集中在洗车工具、用水和洗车效果上。

### ●记者体验

#### 用水少、价格便宜

记者近日通过一款名为“云泊”的洗车APP，体验了一次上门洗车。首先是下载APP，然后提前一天在APP上填写电话、车牌、车型等信息，预约第二天中午上门。几分钟后，接到订单的师傅给记者来电，再次确定洗车时间和地点。

第二天中午，洗车师傅骑着一辆绿色厢式电动车，在预定时间到达洗车地点。记者的车子停在小区外露天车位，师傅表示不用挪车，并用自己的手机对着车辆拍照记录后，就开始提供服务。

洗车师傅介绍，他们是“微水洗车”，即用水较少。他先用小水壶将隔离液喷洒车身，再用水枪将雾化的水打湿车辆，然后用海绵清洗车身，再用小水枪冲洗干

净，最后用毛巾擦干。

记者发现，与传统洗车相比，上门洗车的用水量确实少很多。记者询问洗完一辆车是否要加水，师傅说，“我这一车厢的水，至少可以洗5辆车。”

由于记者在下单时勾选了车内简洗，他打开车门蹲下，使用抹布擦洗方向盘、挡风玻璃，用小型吸尘器清洗了车座底下等位置。整个洗车过程大约20分钟，车身看上去还是蛮干净的。由于用水不多，地面上没有残留太多的水迹。

在收费方面，洗车的原价是20元，内饰清洗5元。但有APP提供的减免5元优惠，加上记者账户内的红包，最后实际花费10元，远低于一般洗车店25元左右的价格。

### ●存在问题

#### 很多地方无法上门服务

记者调查发现，上门洗车虽然方便、便宜，但也存在一些问题。

由于上门洗车用水少，网上不少人质疑会刮花车漆。“上门洗车主要是微水洗车，并不具备冲净车身灰尘的水源和水压。因此，在沙泥没有冲干净的情况下，擦洗过程就是带着泥沙在擦车身，数次微水洗车后，车身亮油厚度的磨损会较大。”这是记者在一个汽车论坛上看到的帖子。对此，一家上门洗车公司的负责人说，一般会先用隔离液隔离泥沙，再用雾化的水加气压喷洒车身，既不会伤到车漆，又能把车子洗干净。

这位负责人告诉记者，上门洗车有个问题是物业驱赶。很多车主会将车停放在小区或商场、写字楼的车库，而很多车库明文规定不能洗车，原因是影响车库环境。“我们曾经与某小区的物业多次交涉，最终仍被禁止在小区车库中洗车。遇到这种情况，我们就不得不要求车主将车移到车库外的开阔地带作业。”

如何获得更多车主认可也是个难题。“还需要大力推广。”他说。

不过，这位负责人很看好这项服务的前景。“上门洗车其实就是O2O，能为客户节省时间等各方面成本。”

### ●车主看法

#### 还是到店洗得干净

消费者对于上门洗车服务有什么看法？记者随机采访了一些市民。

“相比原先的洗车服务，上门洗车更加方便、便宜，非常适合懒人一族。”曾体验过这项服务的车主朱女士说，加上这类APP还提供其他养车服务，“可以用一键叫来养车服务”形容这类APP。

不过，朱女士依然喜欢去店面洗车。一方面，她认为上门洗车因为条件限制，带来的工具不似实体店那般完

备，处理起来不会像实体洗车场那样细腻；另一方面，她觉得一旦在洗车或保养时对汽车造成损害，可以向实体店相关人员追究责任，而上门洗车追究责任更为麻烦。

另一位车主陈先生表示，他接受上门洗车服务已有四五次，“总体来说还是方便的，但如果车身非常脏，我还是倾向于到店清洗，毕竟店里高压水枪水压足够大，洗得更干净。”

### ●业内观点

#### 尚难冲击传统洗车业

上门洗车服务会不会对传统的洗车市场造成冲击？记者就这一问题采访了部分传统洗车店店主。

阿萍洗车行的老板对记者表示，可能了解这类APP的人目前不是很多，洗车行的生意没有受到影响。“一旦这类应用得到大规模推广，也许会影响传统洗车行的生意。”

不过，对此他也不太担心：“我们的服务一直很好，价格也非常实惠，所以回头客很多。”

一些新开的洗车行，则向写字楼地下车库和购物广场地下车库发展，除却提供更加完善与优惠的服务以外，还会售卖一些汽车装饰品等周边物件。有位业内人士告诉记者，这些洗车行更加高效地利用了时间——在洗车过程中，消费者可以干自己的事情而不必等待，不会有“麻烦”的感觉。

不少洗车行老板认为，不排除一开始有车主图新鲜选择上门洗车服务，但爱惜车的人最终还是会回归实体店。



上门洗车人员在提供服务。

制图 施忆秋 陈鸿燕