

作为开放型城市,来甬工作生活的外籍友人越来越多—— 冷门行业走出创业“黑马”

从最初好几个月只有一名学员,到3年后吸收1500多名学员,设立3所分校
如今她的创业项目在大赛中一举夺冠,获意向投资达5000多万元



叶金琳在工作中。 记者 刘波 摄

这几天,叶金琳和她的“海笛网——全球汉语学习平台”团队正忙着和一家又一家的投资机构洽谈。

10月30日,这个文静的女孩在中国(宁波)大学生创业大赛总决赛中成为焦点,她创始的“海笛网”项目以超过募集资金966%的比例获得冠军,并签下了5330万元的意向投资。

这次创业,开端就有如此大的手笔,还这么引人注目,着实出乎叶金琳的意料!

记者 李臻 通讯员 谭超华

发现商机 瞒着父母一腔热情创业

2007年1月,叶金琳在宁波工程学院外国语学院学习尚未毕业,因为喜欢对外汉语教育,也看准宁波没有对外汉语教育培训机构,她和一个学妹合伙办起了一家汉语培训学校。

她告诉记者:“大学里我们在课外做翻译、主持人、婚庆司仪等工作,积攒了些积蓄,加上家里给我们一些费用,大概10来万块钱吧。我们在市区的一个小区租了一套房子,办起了培训学校。”

其实,在老家的父母是希望女儿毕业后到公立学校当个老师,安安稳稳地生活的。“我只好瞒着爸妈,说是在宁波当老师,这样一瞒就是3年。”

当时培训学校只有一个学生,是一位来自日本的家庭主妇。这位日本学生的先生在宁波工作,她也是因为一个偶然机会和叶金琳相识,觉得叶金琳普通话很标准,就成为了她们的第一个外籍学生。

艰难运转 好几个月只有一个学员

创办培训学校的艰难,是初出茅庐的叶金琳所无法想象的,

甚至令她几度想要放弃。“刚开始时,培训学校只有一个学生的日子持续了好几个月。当时我们根本不会算成本,一对一课程的学生每小时收60元学费,哪里够维持学校的运转啊。”

没过几个月,10万元启动资金已经见底,眼看又要交下个月5000元的房租了,此时两个女孩已是口袋空空。

叶金琳那时愁啊,她说:“我不敢向亲戚借钱,因为一借钱,父母就会知道。而同学都上班不久,收入也不高,最多借个三百、五百的,也解决不了我们的困难。”

那时正值酷暑,她们退掉了在外面租的住房,搬到培训学校,睡办公室,这样可以省下2000元钱。而每天吃饭也是自己做,只吃土豆等蔬菜,尽量花最少的钱。“这个日本学生很热心,有时会带些点心、水果过来。在她面前,我们还客气一下,等她一走,我们那个开心啊,就狂吃补充营养。”

这样的生活,是从小被父母视为“掌上明珠”的两个女生不曾有过的。夜深人静时,她们暗自垂泪,放弃的念头也不由自主地冒出来。“这是我们自己选择的路,不能就这么放弃了!”但同时,坚持的念头又在支持着她们。

最后,渡过这次难关是因为叶金琳一个善意的“谎言”,她对父母说因为工作需要,准备买辆车,父母欣然同意。而叶

金琳立刻将买车的钱投入了培训学校。

走上正轨 3年后学员达1500多人

“什么是创业,其中的滋味只有自己经历过才明白,真的是有苦说不出啊,但我们从未妥协,总是充满自信!”正是这份从容,支撑着两个女生一步步走下来。

三年后,培训学校终于迎来了转机。

“先是这个日本太太带来了她的朋友,有法国太太、韩国太太等好几个人。后来太太们又把她们的先生介绍到学校。接着又有这些先生的同事、客户来学习。就这样一带十、十带百,学校越办越有起色了。”她说。

她欣喜地说:“随着宁波城市发展,对外交流越来越多,外国人来宁波工作学习的也越来越多,很多人都有学习汉语的需要。我们的学校也逐渐走上快车道。现在学校有1500多名学员,设立了三所分校,业务往来也拓展到欧美、日韩等地。”

有意思的是,这三年中,每次父母来宁波,她都要借车去接父母。父母发现,每次来接的车子不一样,不禁产生了疑问,这样才“暴露”了她自己创业的真相。不过,父母看到女儿这么努力地工作,并渐有起色的事业,最终也认可了。

发现市场痛点 搭建“海笛网”平台

事业走上正轨,叶金琳有了些许自由时间,生活也达到了小康,但是这个闲不住的女孩又开始思考起新问题。

这几年在做外语教育培训时,她发现了三个问题,这正是市场的“痛点”:“一是汉语教师有证书,却匹配不到国外的资源;二是汉语学校开办生存难、招生压力大,宣传推广比较难做;三是外国人想学汉语却没有合适的老师,学费贵,没有可靠的平台。”

她反复考虑,萌生了搭建一个对外汉语跨境平台的想法,并很快找到了七八个志同道合的年轻人。“我们这9个核心成员,90后占一半,都是工作不久的年轻人,大家都很有激情,也很努力!”

于是,她从培训学校退出管理工作,致力于筹建“海笛网”项目,“打算打造一个中国文化输出领域的‘阿里巴巴’。所有中国人都可以利用碎片时间,在该平台上当老师、开学校、办公司,为匹配的外国人上课。平台以汉语教学为切入点,为全世界2.5亿汉语学习者和教学者提供多种服务。”她自信地说。

又一家通用航空公司瞄准甬城低空市场

宁波人花25万元就能在家门口学开飞机

在今年10月召开的2015中国通航大会高峰论坛上,国家空管委办公室副主任蔡军透露《低空空域使用管理规定》有可能在年内落地,这条消息再一次将低空市场推向了风口浪尖。

经过半年的试营业,昨天,位于江北的精功通航宁波飞行俱乐部正式开门迎客。这是自2012年宁波成为我国放开低空空域的试点城市后,又一家通用航空公司瞄准了宁波的低空市场。

企业看好华东地区低空市场

宁波飞行俱乐部是精功通航的子公司,它承接空中游览、私人飞行执照培训、公务飞行、跳伞、飞机销售及维修等专业飞行服务。

目前,精功通航在北京、西安、舟山三地设有飞行基地,其中舟山基地于两年前开业,并开设了涵盖普陀山景区以及东极岛、嵎泗岛、桃花岛等景点的游览路线。

事实上,除了精功外,还有不少通航公司正“虎视眈眈”地瞄准宁波的低空市场。今年4月份,捷德航空在宁波梅山保税港区开了一家飞机5S店,宁波梅山保税港区管委会还与捷德航空、美国霍尼韦尔公司签订了宁波梅山直升机综合体协议。捷德航空积极筹划为普通市民开放低空服务,例如低空婚礼飞行服务。而在去年5月份,宁海县政府就表示将在宁海下洋涂开建通用航空产业区,据悉一期工程会有36平方公里区域进行水陆两类跑道建设,并争取3年后实现低空飞行。

花25万元就能在家门口考飞机驾照

毫无疑问,低空空域开放使低空旅游的热度快速升温,也将吸引更多投身考取飞机驾照的热潮。作为一家飞行俱乐



市民在飞行俱乐部参观。 记者 江涛 摄

部,精功通航宁波分公司也开设私人飞行执照培训项目。

该公司总经理柴杰告诉记者,飞机驾照与汽车驾照类似,需要经过理论培训和飞行实践培训,一种飞机驾照只针对同一机型的飞机。

柴杰说,飞行实践培训一般在46~52小时,理论培训一般83~95小时。考取《私人驾驶员执照》(简称私照,驾照的持有人只能进行不以营利为目的的飞行)的价格在28万元左右。这里面包含了3万元的食宿住宿费、飞行成本费用(如给教练员的费用、飞机使用费等)、理论课程培训费以及民航医院的体验费用。也就是说,除去吃住费用,宁波人花25万元就能在家门口拿下私照了。

在俱乐部前半年的试营业期间,已有20名学员顺利毕业,其中就有不少宁波人。

花絮

全动模拟机让您体验开飞机

这家飞行俱乐部还引进了一台价值200多万元的美国西锐20全动模拟机。这台模拟机外形略显方正,内部与真实飞机驾驶舱一模一样。座位前是仪表盘与按钮,上方是六个电子屏幕,可以模拟北京首都机场等实景图,随着飞行高度的不同,体验者会看到地面、高楼、蓝天等逼真画面。

在现场工作人员的指导下,记者也上机体验了一把。简单来说,右手控制油门,左手推拉控制飞行高度,左右脚还得配合控制方向,眼睛紧盯着屏幕观察是否偏离航道,一次起飞、飞行、降落已让人手心出汗。

“原来开飞机这么难,手脚并用,比开汽车复杂多了,刚才偏离了航道好几次,还差点‘坠机’。”从模拟机出来的市民江先生说,这是他第一次体验模拟飞行,觉得挺真实的。

模拟机不仅是学员们上机实践前的练习工具,还可以让心脏病、高血压、斜视患者体验驾驶飞机的乐趣。

精功通航宁波分公司总经理助理叶依心介绍,接下来俱乐部决定将该台全动模拟机以及三架1:1全真模拟飞机面向社会开放,“比如与学校合作,开设亲子活动等,将俱乐部打造成多所学校的飞行知识教育基地”。

记者 余婧婧 通讯员 李莉