

2015十大风云甬商

黃伟良



公司：成路集团
职务：董事长
性别：男
总部所在地：北仑
出生年月：1966 年 1 月
籍贯：北仑
星座：水瓶座

借力实现弯道超车

黃伟良的创业之路是从文具外销开始的，当赢得了人生的第一桶金之后，他毅然走上了转型之路。

1998年，黃伟良进入注塑机行业，这对他是个全新的挑战。注塑机行业是一个集电器、液压机和机械等综合性能的产品门类，当时国内和世界先进技术有着不小的差距。

当时，他就憋着一口气，觉得中国人应该在这个行业占有一席之地。他想到了智力引进。“德国的工业在世界上都是领先的，我们就是要利用他们成熟的技术和人才，为我所用，经过不断地磨合，与市场进行密切地接轨，最终实现弯道超车，打造属于中国人自己的品牌。”为此，黃伟良亲自奔赴德国，从全球顶尖的公司找来了顶级专家，组建自己的设计和研发团队。

近几年来，黃伟良在技术上的投入超过了上亿元，他的目标是把产学研紧密结合，走出一条符合自身企业的发展道路。许多个夜晚，他和技术团队一起在实验室里挑灯夜战，几百次的失败为的是换来最后的一次成功。

汽车轻量化是目前业界最前沿的方向，而为了制造出能生产轻量化设备的注塑设备，黃伟良和研发团队积极与国内相关高校达成战略合作，锲而不舍，终于掌握了“在线注塑”这一全球领先的技术，实现了汽车配件的轻量化。

黃伟良坦言，注塑机行业有着像海天这样的巨无霸企业，要想全面超越已经很难，但是可以利用科技创新差异化竞争，在某些方面进行突破，这是市场的要求，也是公司内在的发展动力。

去年，成路集团已经和格力集团达成了战略合作伙伴关系，在总体市场不景气的情况下，过去两年的总体增长超过了50%，可谓是逆市上扬。

黃伟良认为，公司目前取得的成绩和内部形成的创新气氛息息相关，每个人都力图在新技术和新工艺上创出特色，这也是整个公司文化的集中体现。

“下一步，我们将在欧洲设立研发中心，把中国的技术和欧洲的管理经验相结合，把市场做大。”黃伟良对未来充满了希望。

赵宏明



公司：宁波欣达（集团）有限公司
职务：总裁
性别：男
总部所在地：鄞州
出生年月：1968 年 2 月
籍贯：鄞州
星座：水瓶座

过硬的产品体现社会责任

致力于先进的技术和研发，不断为用户和社会提供极具价值的产品，是企业作为企业公民的首要责任。

在鄞州区东部一处工业园区，有一座50多层楼高的地标性建筑。这是宁波欣达(集团)有限公司153米超高速电梯试验塔。在这间巨型“实验室”里,电梯及其零部件的安全测试标准可提高为每秒8米~10米,超过现在的2倍。

上世纪80年代，彼时的欣达还只是赵宏明父亲手中的一个做简单零部件手工作坊，他跟着父亲的徒弟做钳工、做模具，从零开始一点点学。随着高楼大厦的数量增多，电梯用量也慢慢扩大，父子俩十分看好电梯行业前景。苦于技术、设备实力不够，只能从电梯的零部件入手，高价买来别人的电梯门锁拆解，学着自己做。

经过几年的努力，欣达电梯门锁逐渐在国内具有了较高的知名度。赵宏明却不满足于在门锁行业里取得的成绩，他和团队又开始尝试自主研发电梯的主机。主机相当于一台电梯的心脏。“当时我们公司一年的销售额只有两三千万元，为了研发电梯主机我们一次投入了3000多万元。”赵宏明说。

而事实证明，赵宏明坚持自主研发的决定是正确的。欣达终于在国内率先研制出了自主品牌的无齿曳引机，而价格不到进口产品的一半，欣达在业内真正打响了知名度。现今，公司旗下的宏大电梯已成为中国驰名商标，入驻不少政府工程和高档住宅区。

如今的欣达其实除电梯产业外，还有压缩机、印刷机、风电设备三大主业。赵宏明说，转型做风电是集团近年来一个重大决策。风电设备对他们来说是一个全新的领域。风电为绿色能源，开发风电产品，企业有独特优势。他说：“风力发电场的投资回报相对稳定，只要设备不出现大的故障，每年发电量不会有大的起伏。”

除了做好企业分内的事情，这个质朴的企业家还一直默默帮助着不少贫困生，资助他们求学。2015年他还以企业为名字设立了210万元和200万元的欣达、宏大慈善基金，为中国绿色碳基金鄞州专项捐款100万元，鄞州区“五水共治”基金捐款200万元，数年来的公益捐款已累计千万元。

徐娣珍



公司：慈吉集团
职务：董事长
性别：女
总部所在地：慈溪
出生年月：1963 年
籍贯：慈溪

卓越源于追求

徐娣珍给人的第一印象就是干练。这位女企业家的身上透出一种女性少有的豪爽之气。

她的人生轨迹充满了戏剧性，历经了各种创业：从早期的服装、运输、塑料经营、灯具生产、摩托车配件，到后来的教育产业、奔驰4S店，可以说是中国改革开放30多年来的一个缩影。

现在的徐娣珍已经逐渐成为一个心怀宽广的企业家，她的两大支柱性产业：教育集团和奔驰4S店，如同支持她不断前行的一双飞毛腿。

徐娣珍是个雷厉风行的商界女强人，17年前要搞教育，说干就干，四处延揽人才，到现在建立了从学前教育到高中阶段的完整教育集团布局。

同时，她又有女性天生的细腻和温柔。她深知教育的关键在于人才。她的口号是：“要让学生找到最好的老师，要让最好的老师享受到最好的待遇。”在她的教育集团,要让每个好老师都实现“五子登科”:面子、房子、票子、儿子、妻子都要得到满足。为此,教育集团每年投入的奖学金就高达1000万元。

就是这样近乎直白的理念,让徐娣珍的教育产业化取得了良好的经济和社会效益，在全省乃至全国的各种比赛和评比中获奖无数,成为民办教育的先锋和典范。

2009年，徐娣珍又开始涉足汽车4S店。她看中了奔驰这个百年企业品牌，通过不断深耕，使得慈溪奔驰4S店一年一个台阶。

一个县级市的汽车4S店的销量超过了很多省会城市的销量，这些奇迹的背后，除了当地整体经济实力之外，其实凝聚着徐娣珍更多的心血。为了培养优秀的团队，她亲自上阵，奔赴各地取经，并且引进完整的培训体系。立足本地，放眼周边市场，确定了长远的目标和服务体系。

慈吉奔驰4S店2009年就获得最佳经销商称号，2015年更是获得10个国家级奖项，打造冠军团队，用情感留人，让员工有归属感，给人才有发挥的舞台。她的奔驰车除了用来销售，很多时候是用来作为发给员工的奖励，每年总有10多位员工收到大礼。

徐娣珍的大气，让她具有强大的气场和人格魅力，而她的卓越成就正是源于对事业的不懈追求。

邹炳德



公司：宁波美康生物科技股份有限公司
职务：董事长
性别：男
出生年月：1971 年
星座：天秤座
籍贯：江西抚州

怀医者仁心 办良心企业

邹炳德出生在江西抚州一户中医世家。祖父与父亲都是当地颇有名气的中医。邹炳德从小闻着药香长大，牢记着“悬壶济世、治病救人”的祖训，也踏上了学医行医的道路。1992年，他结束浙江医科大学学习，来到宁波北仑，成为了一名普通的消化内科医生。

从医四年，越与病人走得近，邹炳德越感到个人力量的微薄。如果等到发现疾病了再去救治，只能缓解几个人的痛苦，而如果可以提早发现病灶，并针对性地进行治疗，那么将造福更多的百姓。为此，他离开了医生岗位，先后到宁波联合集团旗下宁波经济技术开发区医院和亚太生物从事科研工作。

2003年，一场“非典”，让邹炳德重新审视起自己所从事的行业。这一年，他从原先就职的企业脱离出来，注册了美康生物科技有限公司，主要产品为体外生化诊断试剂和仪器。公司秉持着“科技创新，以人为本”的宗旨，立志于将疾病扼杀在摇篮里，试图面对突如其来的瘟疫，尽可能多地挽救民众的生命。

借助“非典”之后医疗理念革新的契机，美康生物创业理念得到了一些投资方的青睐，资金问题也很快得到落实。邹炳德带领研发团队日夜奋战，一投产便推出了多种试剂，各大医疗机构临床试验后发现，美康产品在质量上毫不逊色于进口产品，而价格却远低于进口产品，由此，美康生物的牌子一炮而红。

13年后，美康生物的研发团队已从原来的十几人扩大至千人，公司也成为中国医疗行业的一座丰碑，先后获得“国家火炬计划重点高新技术企业”“浙江省创新型试点企业”“浙江省级重点企业研究院”等荣誉称号；公司还建立了宁波市院士工作站，经人力资源和社会保障部与全国博士后管委会批准，建立了博士后科研工作站。目前美康已经取得66项专利，129项体外生化诊断试剂产品注册证书，涵盖肾功、肝功、血脂、心血管、风湿、糖尿病等十一类生化检测项目，是我国生化诊断试剂领域品种最齐全的生产厂商之一。公司旗下的美康盛德医学检验所还是省内最大的现代化独立医学实验室之一。

2015年4月22日，美康生物在深圳证券交易所敲钟上市，并且创下了18个连续涨停的奇迹，邹炳德和他的美康正创造着一次又一次奇迹。