

2015十大风云甬商

储 江



公司：宁波如意股份有限公司
职务：总经理
性别：男
总部所在地：宁海
出生年月：1970 年 11 月
籍贯：宁海
星座：天蝎座

坚持主业 不断创新

储江给人的印象是一个文静的书生，可骨子里却透着一股坚持的劲头。作为一个成功企业的接班人，如何在传承的基础上继续发展创新，是每个“创二代”都面临的巨大挑战，储江用自己的坚持给出了答案。

用储江的话来说，他是半路出家走上制造业这条路的。大学毕业后，他留在了杭州发展，经过努力已经有了自己的外贸公司。“当时想着在杭州过个小日子还真不错，真没想着回宁海来接班。”可是父亲储吉旺的召唤和心中的责任感，还是让他回到家乡，接过父辈的担子，重新出发。

父亲对储江的影响显而易见，对于实业兴国的坚持，对于企业的热爱，对于员工的真情，这一切都让储江重新审视自己的定位。“要耐得住寂寞，忍得住起伏，守得住现金，看得透名利。”这四句话是储江经过这些年的历练，得出来的人生感悟。

从贸易到实业，对储江来说并不容易，最明显的变化就是更加辛苦，每天吃住在厂里，半个月才能回到杭州和妻儿团聚。但是储江却看到了实业的前景，坚持了下来。随着互联网+和工业 4.0 时代的到来，实业的春天也来临了。

“30 年前，我们生产的是机械产品，15 年前，我们生产的是机电产品，而未来要生产的是机械+电子+智能的系统，是完整的解决方案。”储江认为，自主研发对企业发展至关重要。因此，公司这几年一直加大相关投入，CBD15W 电动托盘搬运车斩获 2015 德国红点产品设计奖就是最好的体现。储江欣慰地表示：“能让德国人认可，作为国产品牌，我们很自豪。”

“现在提倡机器换人，随着物联网建设的大力推行，我们要紧跟国家的相关政策，积极完善配套设施，力争在主业上做好做深。”国家的政策让储江坚定了信心。

未来的日子，储江希望自己的企业能更加具有文化气息，把工业和艺术更好地结合起来，“工业产品同样可以很有艺术感。”储江笑言。

陈正龙



公司：盛道（中国）电气有限公司
职务：董事长
性别：男
公司总部所在地：北仑
出生年月：1958 年 8 月
籍贯：宁波鄞州

坚持实业 不改初心

走进陈正龙的办公室，有一股强大气场扑面而来，不仅会被这个办公、开会兼会客的多功能办公室的超大空间所震撼，用毛笔写得很大的“诚信”更是气势不凡。

陈正龙是宁波隆兴电信设备制造有限公司、盛道(中国)电气有限公司、盛道国际有限公司和安奕极智能控制系统有限公司 4 家公司的董事长，而“诚信”是他铸就企业的“金字招牌”。

陈正龙身高 1.9 米，五官棱角分明，说话中气十足，有种香港 TVB 电视剧中塑造的成功商业人士的既视感。

除了经营着 4 家公司，陈正龙的名片上一连串的职务让人瞠目结舌，他担任的职务多达 16 个，比如浙江省政协委员、宁波市政协委员和香港甬港联谊会副会长等。

陈正龙是甬籍香港企业家，回乡创业 30 多年来，为家乡的电信设备制造事业做出了巨大贡献。在采访的过程中，他谈到了企业在发展过程中面临的两次重大转型，这一次，他力促盛道（中国）上市。

“朋友问我为什么要上市，其实融资只是一方面，主要是为了提升企业的整体实力和竞争力，并对团队进行股权激励，让团队成员更热爱、忠诚于企业，凝聚向心力；上市企业透明度高，品牌形象好，便于进行商业洽谈和合作。”陈正龙说，上市成功后，有了充足的资本，打算去国外收购一些高端的高科技制造企业，“希望借梯能对中国制造业的转型升级有所助力。”

虽然当下中国制造业不景气，但陈正龙坚定实业的初心从未改变。他的一句话令记者心生敬佩：“现在做制造业可以说是讨饭吃，但我乐此不疲，打算再讨 20 年。”

也有朋友对陈正龙说，企业发展到今天的规模，好几个亿放在银行，光是利息就可以令他高枕无忧。但陈正龙有着自己的看法：“实业是一个国家的稳定器，中国这么多人，如果没有实业，会有多少人失业，经济将会面临怎样的困顿？”他再三强调，自己热爱实业，而且永远不会改变，“不管企业发展到什么程度，都不会跟风涉足脱离实业的行业”。

鲁剑波



公司：浙江波斯实业有限公司
职务：董事长
性别：男
总部所在地：广州
出生年月：1969 年 12 月
籍贯：余姚
星座：射手座

低调做人高调做事

鲁剑波是甬商回归故里的典型代表，他出生在余姚，发家之地却在千里之外的广东，但是这并不妨碍他在成功之后，在家乡再次兴业创业，回馈乡里。

十多年前，鲁剑波在广东白手起家，成立了波斯工具，随后在香港成立公司，开始以做外贸为主，经过艰苦努力，他的产品已经在东南亚站稳脚跟，后来又成功打入欧洲市场。

正当企业稳步前行之时，鲁剑波看到了市场的变化，毅然转型，大力改革公司的营销模式，细分市场，真正做到了生产销售的一体化，成为工具行业国内的领先品牌。鲁剑波认为，质量始终是产品和公司的生命线。波斯工具的很多标准都高于国家标准，很多产品已经从民用级别向专业级别提升。

“不要小看这些日常使用的工具，要做好其实很不容易。”鲁剑波说，有一次他无意间听到有企业采购经理指名要买他们公司的产品，“这让我感到自豪，也更增强了责任心。”

2010 年，为了响应家乡号召，鲁剑波开始回到余姚二次创业。回来的想法很简单：“这里是我出生的地方，我有责任让家乡人民分享我的成功经验。”回乡这几年，他已经累计投资数亿元，而且把 60% 的订单安排在宁波本土采购。为当地新增 2000 个就业岗位。

波斯工具在全国已经有超过 1600 家专卖店，全球也有数十个国家的代理。相对于事业上的高调，生活中的鲁剑波非常低调。从 2010 年起，每到春节，他都给家乡和附近 3 个村子的贫困户送去红包和日用品，最近几年还带上孩子，让他们感受一个企业家的社会责任。而他所做的这一切都从来不标明身份，也多次拒绝当地媒体的采访要求。现在受助的人也只有知道，是从这里出去的一个好心人经常回来看看。

“我认为，商人和企业家有不同的标准。商人更注重经济效益，而企业家则更加注重社会责任感，更多地回馈社会。”鲁剑波正在用自己的行动实践着这一想法。

■获奖感言

象山名佳针织纺织有限公司总经理干国成：我在纺织行业做了 20 多年。在 2011 年，有幸从传统纺织业转型到表面材料，其实经历了一个相当痛苦和困难的过程。但是我不是盲目转型，之前系统地深入调研了 3 个月，最终决定转型，这是对于信心和魄力的考验。我觉得环保产业在国内的潜力巨大，我看好这个前景。

宁波康大美术用品集团有限公司董事长许观良：20 多年我一直在做一件事，不论是专业美术、儿童美术，还是以后我们想为老年人提供的绘画服务，我的想法是一生把一件事做好，做到极致，这也是我的一个梦想，希望这个梦想能给大家带来一些有效的东西。

韩电集团有限公司总裁沈凯峰：企业家在做好内部管理和成本控制、产品开发的同时，要不断适应市场和社会变化。面对新事物、新常态，要用开放、乐观、积极的态度去迎接、去面对。不断优化开拓市场的能力，使自己的竞争力得到提高，从而找到自己的一席之地。做家电竞争力很重要，成本控制是关键，技术方面也要不断提高，企业家要学会“田忌赛马”。

宁波创润新材料有限公司总经理吴景晖：世界那么大，看了一圈我就回来了。2012 年，我从国外学成归国。第一次来余姚就被这里的创业环境、经营环境所感染。我没有选择家乡昆山，而在宁波创业。3 年来，我在当地政府和相关企业的支持下，在这片创业沃土上、在甬商精神的鼓舞下，一步步前进。

天港控股集团有限公司总裁龚浩强：不少人都说，现在酒店业难做，但对于我来说，2015 年就是在做自己。只要把市场、客户、团队、股东几个基础关系有效地处理好，这个市场是很大的。我非常看好这个市场，无论是旅游业，还是酒店业，之后的中高端消费人群会变得非常广，而这也与我的酒店定位刚好契合。

宁波天胜农牧发展有限公司董事长朱升海：每当有食品安全问题发生的时候，我都在思索，我们到底需要怎样的食品安全，也在反思现代农业对环境污染造成的影响。6 年来，天胜始终坚持“四不用”的自然农业模式，创造了自主知识产权的路线、水循环净化和物质循环利用系统，从而奠定了生物平衡系统，用 6 年打造了全国最大的自然农业基地。

伯乐遇马天使投资有限公司董事长翁哲峰：我是一个创业老兵，做传统人力资源行业十几年，服务 3000 多家企业，我也一直在思考，在未来如何去服务企业、如何去服务人才。在这个大众创业、万众创新的环境里，创业者有梦想的同时也需要资金的支援。我希望这种“天使+产业+人力资源”的模式能推动更多的产业转型升级。

宁波奇乐电气集团有限公司董事长冯嘉耀：我做企业就像做人，我始终把品质、品德、品牌，“三品合一”。目前在经济形势不太乐观的大环境下，只有不断创新，才可以进行突破。

宁波海星机械制造有限公司董事长陈兴良：秉着做好的产品为宗旨，一路走来较为顺利。目前，我们在宁波同行中获得了大家的尊重，希望能在这一领域继续努力，争取打响中国冷风机品牌。我相信，只要埋头苦干、脚踏实地、忍得了寂寞，很多困难都可以克服。

宁波市明诺电器制造有限公司总经理杜建坤：我以前也过过苦日子，现在就想着回馈社会，为社会做一些有用的事情。企业和社会分不开，在政府和社会各界的帮助下，我才得以发展。我在政府的号召下，招聘了一批残疾工人，现在我们给他们的待遇不比正常职工差。我以前苦过，但是要知恩图报，为社会做一点贡献。

记者 毛雷君 余婧婧 王 婧
劳育聪 施忆秋