

辞职专门薅羊毛 四年中奖上百次

成都网络“抽奖专业户”分享他的“抽奖人生”

2月29日，周一。对大多数人来说，这一天又是新的一周工作的开始。但对38岁的罗兵来说，这是他参加“成都好吃嘴秀吃货照获大奖”拉票冲刺的最后一天。这个头奖为“泰国5天4夜吃货之旅”的活动，他已坚持了一个月之久。2012年辞掉工作后，他开始借助网络在成都搜寻各种免费抽奖的活动信息，目的很简单，“薅一点羊毛”。

无需成本，每天对着电脑或者手机，不停地刷屏推抽奖活动的商家微信公众号——这样的事，罗兵已干了3年。记者近日走访了罗兵等“抽奖专业户”，记录下他们的“抽奖人生”。



抽奖人关注的商家微信公众号



鞋架旁边，是阿坤堆放奖品的地方

抽奖个例

一晚上搞定空调 小奖品直接弃领

阿坤的家在一楼。通常情况下，他习惯把领回的大件奖品，堆放在进门的鞋架旁边。

他翻开手机，在2月27日结束的微信点赞赢蛋糕的抽奖活动中，他的票数位列前10名，“隔两天该领蛋糕了。”而在最近一个月，他还先后在其他微信公众号通过刮奖和积累投票，赢得了一箱方便米饭和四星级酒店一晚免费住宿。“要是我把奖品全部保存好的话，可以开一家生活超市了。”阿坤翻出了放在家中的充电宝、自拍杆和便捷秤，有的还没来得及拆封。

玩抽奖活动4年来，阿坤自称大大小小的奖品中过上百次，最初是有奖必领，如今他放弃了一些小奖品。他指着卧室墙壁上的长虹空调说，“那是迄今为止最大的一个奖，但奖越大，中奖过程越辛苦。”

当时，长虹商城的抽奖活动，需要参与者找人投票，每一票得分有加有减，如果总分刚好到中奖的分值，就算成功。在微信群的帮助下，活动开始第一天晚上，阿坤就把空调搞定了。

其实阿坤“真正开始发力”，是从2014年起。“反正从2014年到现在，我就没有再充过话费。”阿坤笑了一下说，他的话费不高，因为平时没有工作，联系的人少，每个月话费也就十几到几十元，而2014年以来，单单通过“成都移动”微信公众号推出的抽奖活动，中得的话费少说也有三四百元。

建群共享信息 平均一周三次活动

2012年，带女朋友看了一场电影后，阿坤想，有没有免费领取电影票的活动？经朋友介绍，他下载注册了一个账号，第一次领到了免费电影票。

这次经历让他在免费追逐礼品的路上尝到了甜头，在微信公众号还未雨后春笋般诞生的时候，他开始筛选出一些活跃分子，决定建个群把这些人群集合起来，实现信息共享、相互助力。阿坤的群着力于成都本土，用他的话说，“外地人中了成都的奖，不可能专门坐飞机过来吃顿免费牛排嘛。”

不到半年，阿坤的群发展到了200人，随后，群里面的人数开始猛涨，朋友拉朋友，凡是玩活动并且愿意互帮互助的，阿坤都收，如今，群里的人数已经达到400多人，阿坤也被众多玩家称作“大神”，遇到一些“僵死粉”或者只拉票不给别人投票的人，他会将其踢出大群。

“这应该是成都本土最大的一个玩抽奖活动的群。”尽管没有做过比较，但阿坤很有底气。他向记者展示了一个火锅店免费券的获奖者名单，十名获奖者中，数出的一半是他群里的人。从微信群的聊天记录看，群里平均一周至少会出现3次各种抽奖活动的信息。

阿坤说，建了群以后，他最多时一个月要领10次奖。在他看来，现在领奖次数多，但奖品种类单一，因此遇到同样的奖品，他不愿去领了。

“我现在把自己玩成个半职业的了。”如今，阿坤又处于失业状态，在没奖可领的时候，跑一下车，“毕竟充电宝、方便面不能当饭吃”。

抽奖达人揭秘 大奖，要么坑人要么累人

抽奖变迁： 从箱子摸奖，到朋友圈点赞

抽奖变味： 懂技术的修改数据拿奖

年近60岁的梁治国也是“抽奖达人”，抽了十几年的奖，他自称算是见证了这些年抽奖活动的变迁。“2000年，火车北站附近一家杂货店开业，老板搭了个舞台，准备了一个红色纸箱，让过往市民把手伸进箱子里免费摸奖，领取一些洗漱用品。”如今他发现，相比现在的网络抽奖，以前那些原始的抽奖活动在大街上已经绝迹了，“但那时的抽奖活动每个程序都在眼皮底下，很公平。”

如今微信抽奖的方式，除了刮奖、玩游戏积分和转盘之外，拉票是最常见的。其中，在朋友圈点赞数量的评选中，抽奖人将商家的宣传信息发到朋友圈之后，邀约微信好友给该条朋友圈点赞，在活动截止日，将朋友圈点赞的截图发送给商家，商家根据点赞数量对抽奖人进行排名。另一种凭朋友圈转发数量的方式对抽奖人来说要麻烦很多，这需要发动微信好友发一条与自己相同的朋友圈，并收集每一条朋友圈的截图，商家根据截图数量来评判名次。

长期关注抽奖活动的李密向记者总结说，现在的抽奖活动，要么坑人，要么就很累人，尤其是大奖。今年年初，成都一家海鲜餐馆推出了免费领取苹果6s手机的活动，按照评比流程，李密将该店的美食发到朋友圈后，让群里面玩活动的朋友帮忙转发，朋友又将转发的截图回传给李密，“连续10天，每天手机不离手，弄到凌晨两三点钟。”最终，李密收到了320张转发截图凭证，他志在必得。

1月19日，在评选活动最后一天，他致电该海鲜餐馆公众号上的电话，对方让他先传几张朋友圈转发的图片过去，以表明参加了活动，并称择日通知他到现场查看朋友圈转发数量，不过活动结束后几天，李密没有得到任何通知，于是上门找到该店大堂经理，对方却称获奖名单已公布。李密感到奇怪的是，自己作为参与者，手机里存的320张朋友圈转发截图还没有给对方查看，对方公布出来的结果中，“网名居然被刻意省掉了几位字母。不把凭证公布出来，谁知道票数有没有被后台改过？”

即便像阿坤这样的“大神”级抽奖人，对于修改抽奖数据的技术人员，也是望其项背。“他们才是大神，凶得很。”

其实，在激烈的竞争背后，一些抽奖者也动起了利用编程和软件对活动数据进行修改的脑筋。记者联系上了一位从事编程的玩抽奖人士，对方透露，网推公司的后台程序员可能直接操纵分数。与此同时，抽奖人也会在抽奖活动程序上动手脚，还有专门帮忙刷票的团队。“这主要集中在以玩游戏获积分的抽奖活动中。”

该抽奖人称，曾经在一个公众号推出的玩网页游戏积分获奖的活动中，他通过电脑操作，更改了自己的积分。“比如根据闯关的数据获取积分，玩游戏得越好，积分越高，名次就越高。”然而，像积分这样的客户端数据，在上传后台服务端之前，可以通过电脑操作，将数据更改，“本来你只闯过3关得了3分，但懂技术的可以将自己的分数改得更高。”

另一种考手快的点击游戏，抽奖人还可直接下载一种点击加速器，“本来每点一下有一分，但通过这样的加速软件，点击一下，分數会跑到好几分。”

商家的老熟人： 有人无所谓，有人烦

“‘抽奖专业户’几乎占据了我们公司获奖者的半壁江山。”成都一家餐饮公司的负责人告诉记者。

对于抽奖专业户，商家也是“有人无所谓，有人烦”。对于需要用抽奖活动宣传新产品和优惠政策的公司来说，老面孔不受待见。成都某连锁超市市场部工作人员称，零售业受众本身就很广，相比电影票、门票和固定的产品，赠送购物卡的抽奖活动更能符合每一个人的胃口。“我们希望更多的市民能够参与活动，了解公司的产品优惠信息，但如果这些信息长期被固定的群体霸占，也就失去了意义。”

对方坦言，那些专业的抽奖人为了奖品，频繁光顾，其实并无问题，只是对商家来说，抽奖人带走奖品，在看似热闹的场面背后，商家的目的却没有达到。

据《成都商报》

(应受访者要求，以上人名均为化名)

“绿野艺术区” 征集入驻艺术家

绿野艺术区位于东钱湖绿野村内，由原旧厂房改建，面积800m²，临山面水，环境优美，正在建设中……现向社会征集入驻的艺术家8名。艺术区免费提供场地，室内装修布置由艺术家自理。有意者请将个人相关资料(包括个人简历，近期作品电子稿，获奖情况等)寄至宁波市鄞州区惠风东路568号1324室，鄞州区文联小蔡收。

咨询电话：0574-87525324

报名截止3月30日