

网上最适合买什么?买多了用不了该怎么办?
网购达人与您分享其中门道——

“剁手族”省钱那么拼,你知道吗?

“海淘”越走越远, 运费最为关键

史小超 女 30岁

关键词
保健品
鞋子

对于网购尤其是海淘, 我在朋友圈中还是很“知名”的。朋友想海淘奶粉, 会来咨询我在哪个网站购买性价比高。去年生了娃之后, 我的“海淘之路”走得更远: 目前我海淘过的国家有日本、美国、澳大利亚、新西兰、德国、英国、荷兰、意大利、法国、西班牙等。

听我报了这一长串名字, 朋友啧啧赞叹。好吧, 我想追求品质, 但是我更想省钱啊!

这钱是咋省的? 我用实例来告诉你们。

海淘商品需要有选择, 不是啥东西都能海淘的。我比较后发现, 保健品的价格海淘划算很多。家里长辈睡眠不太好, 我想给他们买瓶不含褪黑素的有机助眠药。我去超市看了下, 一

瓶GOOD HEALTH的有机助眠药要近400元。我虽然追求品质, 但这钱当然是能省则省, 我马上去澳大利亚的保健品网站查询, 算了下, 海淘加上运费才200元, 可以省下一半啊, 我立马下单。

鞋子也可以考虑海淘。国外的鞋子都会标明欧码、美国码、中国码, 我在购买时基本都能把握尺寸大小。如clarks, ecco这两个牌子在银泰算是比较贵的鞋子了, 一双最普通的鞋子, 至少也得千把元。这时, 海淘的优势就体现了。我在美国亚马逊和美国6PM网站上都买过clarks的鞋子, 一双基础款加上运费也就五六百元。但是, 衣服就不建议买了, 虽然便宜, 但尺码都是按欧美标准来的, 掌控度太差, 我曾经给我老公买过一件L号的POLO衫, 穿到我老公身上, 都到膝盖了。

其实, 海淘拼的是运费。在海淘商品价格中, 运费价格占比是很高的。要是运费能控制

得好, 海淘的商品性价比就是高。

所以, 对一些不怕挤压又很大个的商品, 我会选择海运。海运的价格会比空运便宜50%左右。去年, 我在日本海淘了8包尤妮佳的尿不湿, 当时每包的价格算下来也就60多元。8包尿不湿的运费是400元, 加上运费, 每包尿不湿的价格在110元这样, 这个价格比淘宝上的还便宜了。在超市, 这个品牌的尿不湿可要卖210元。但是, 要提醒的是, 海淘的商品不能是家里急需的哦, 海运商品一个月拿到手, 那是最正常的。有一次, 我足足等了两个月才收到货, 而且海运的物流信息是查不到的。

贵重的东西, 还是建议空运了。我在日本亚马逊淘的一些比较贵的物品, 用EMS运过来, 一周就能到, 最快的4天就能到家。虽然运费是贵了些, 但是便利性大大提升啊。

我算过账, 一年下来, 海淘商品总额10多万元, 省个3万元肯定是有。



漫画 严勇杰

打白条不怕逾期? 想想信用

胡敏 女 36岁

关键词
免息期

以前买东西, 刷信用卡, 花明天的钱, 买今天的东西, 看起来已经很划算了, 实际上, 在网上出没久了会发现, 除了信用卡之外, 很多道道能帮你省钱, 甚至生钱。

像淘宝花呗、京东白条、苏宁任性付等等, 它们是各大电商平台在尝试各种消费金融产品的过程中, 推出的信用支付类产品。无论是“花呗”、“任性付”还是“白条”, 他们本质上都属于互联网赊账业务, 与传统信用卡一样能够提前消费, 延期付款, 且都具有一定的免息期。

我现在用得比较多的是花呗。因为好多信用卡规定一年要刷够多少次以上才免年费, 信用卡多的时候, 难免忘记刷的次数。我现在只保留了一张信用卡。支付的时候点点花呗, 然后把还款业务和余额宝挂下钩, 到期自动还账, 也不用担心逾期。我也用过京东白条, 功能类似。

不过需要提醒的是,

我们用信用卡一方面要注意免息期, 另一方面得注意一个利率问题, 像信用卡一般日息万分之五, 折合年利率是18%多。不过如果算上滞纳金, 罚息什么的, 资金成本还要高。同样用花呗、白条等, 也得注意使用的资金成本这个问题, 它们有免息期, 但是超过免息期会有个费率问题。分期支付的话也会有成本产生。

账户有闲钱怎么办? 我最早接触的是余额宝, 用余额宝买理财的门槛低, 而且可以直接用来买单付账, 我用这个功能来付房贷、还信用卡, 以及借道划转跨城跨行银行卡之间的钱, 都非常方便。尝到余额宝的甜头后, 我又买过微信的理财, 还有京东的小金库, 再后来买过兴业银行的兴业宝、浙商银行的增金宝等等。不过, 现在这种宝宝类理财产品的收益率已经比刚推出的时候大幅下降了, 像余额宝的收益率与银行的同类理财产品相比优势极不明显。但是门槛低、变现快与购物资金无缝对接这些特点, 还是牢牢地吸引住了我。

当然还有一些收益率稍高的互联网理财产品推出, 比如淘宝的招财宝等等。不过要关注一下这类产品的期限以及变现的条件规定。

双11、黑五……一个不能少

施薇薇 女 30岁

关键词
赶节

眼下最热门的节日肯定是“6·18”了。现在各大电商平台都会制造或者借助节日促销, 对于“剁手族”来说, 这些机会肯定不会错过。我的做法是, 需要购买的东西一定提前放入购物车, 等到活动时间到了, 点开购物车, 要是有哪些必买的东西有促销, 我就会下单, 这样能省下一笔钱。

我喜欢烘焙, 面粉是不小的开支。以往, 我买的金象面粉, 一公斤装的19.9元。现在京东“6·18”活动价为14.9元, 我果断买了20包。节日期间, 还有满减、送券

等活动, 要是凑得好, 还能更优惠。如这几天淘宝推出了“6·18粉丝狂欢节”, 一款天堂伞的粉丝狂欢价已经降到24.8元, 里面还有满3把减5元, 我又抢了券, 5元抵10元, 我一共买了5把, 最终只要109元。

除了“6·18”外, 最有人气的肯定是“双11”, 除此之外还有“双12”, “38女人节”, 圣诞、元旦等都会有促销。在这些节日里, 针对不同的电商网站, 我会有针对性地购买。比如, 在京东上, 我会选择购买油、米等比较重的商品, 除了能送货到家外, 要退货的话也能上门来取, 觉得很方便。购买新鲜水果, 我会选择天猫超市。去年“双11”, 天猫超市水果购满80多元就免运费, 我下了好几单。我算了一下, 比平时价格要便宜一半以上。

现在赶节, 视野可

以放得宽点, 不光要盯国内的电商网站, 国外的优惠幅度可能会更高。像黑色星期五、圣诞等这种大节日, 美国亚马逊上的不少商品确实会很便宜, 一般能便宜30%~50%。去年, 圣诞节的时候, 我在美亚买了一条施华洛世奇的挂坠, 活动价为39美元, 平时的价格为59美元, 一下就降了20美元。我一直想海淘一台扫地机器人, 其中有一款机器人, 我盯了好几个月, 价格非常稳定, 299美元。黑五的时候, 发现降价到249美元了, 很惊喜啊。

赶节海淘的时候, 最大的惊喜是, 海外的一些购物网站会针对国内的消费者, 跟国内的一些银行推出刷卡优惠。去年“黑五”的时候, 美亚就跟中国银行推出了刷中国银行卡支付再享5%优惠的活动, 我想, 败家娘们肯定不会放弃这些福利的吧!

“

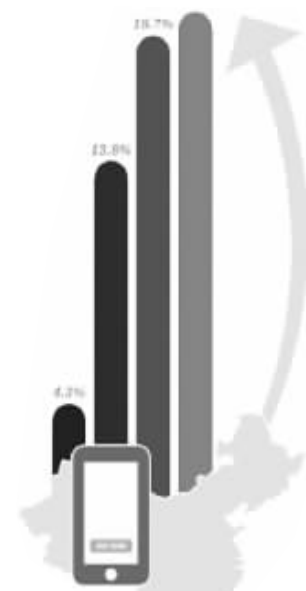
中国的“剁手族”, 绝对是全球领先的一种存在。在刚刚过去的“6·18”, 京东订单量接近去年的“双11”。难怪有网友戏称: 年中一个“6·18”, 年底一个“双11”, 分分钟剁手没商量。

据统计, 中国人每花出去10元钱, 至少有1.3元是在网上花掉的; 但对网购达人来说, 这个数字显然还太小, 因为国际有调查显示约有五分之一的中国消费者天天网购, 他们才是真正的“剁手族”。

天天网购, 自然是更败家, 但“剁手族”们在历经千百次“真金白银”尝试之后, 也有一些省钱心得和大家分享——

记者 徐文燕
周 静
顾嘉懿

2015年全球每天
网购人数占7.1%
中国: 19.6%



(据普华永道)