



创业不分贵贱,也不分学历高低,重要的是要持之以恒。

中专毕业的CEO乐忠波做到了这一点,他也因此走上成功之路。“像钉子一样的坚持,像疯子一样的热情”是乐忠波创业成功的法宝。前几天,记者请他讲述这10年来的创业心得。
记者 王元卓
通讯员 王虎羽



一个卖软件的中专生把智能家居生意做到了全国 他是怎么做到的?



乐忠波在工作

人物名片

姓名: 乐忠波
职位: “创智人生”科技集团副总裁
籍贯: 北仑人
出生: 1983年10月
创业格言: 钉子一般的坚持, 疯子一般的热情, 是创业成功的不二法门。

迎难而上 被“晾”2小时打动对方

初见乐忠波,他清瘦瘦,行动很敏捷,近视镜片后的目光炯炯有神,透着睿智和坚定。

乐忠波2002年中专毕业,做过行政助理、外贸跟单、系统管理员。工作伊始,他就表现出一种不怕困难的劲头。

2005年,乐忠波在一家外贸企业做跟单员,公司接了一个大单,可客户指定要订某供应商的沐浴套装,而当时这家供应商与乐忠波所在的公司有货款纠纷。几个跟单员去要样品都碰了一鼻子灰,后来公司让乐忠波去试试。

乐忠波硬着头皮去了。当时他找到这家供应商的总经理,恳切地说明了来意,可对方一直以抽不出空为由,把他晾在一边。乐忠波便恭恭敬敬地等在办公室门口,直到2个多小时过去了,公司员工都下班去吃饭了,他依然不离开。那名总经理终于被他的认真劲打动了,公司的大订单得以顺利落实。

“这就是坚持的力量!”乐忠波说,在待人处事上以诚为先,就一定能找到突破口;不要轻言放弃,成功就会与你握手。

白手起家 靠圈内口碑站稳脚跟

2006年,他与好朋友开始创业,成立凯特信息技术有限公司,主要从事企业管理软件、电脑硬件销售并提供电脑组装、维修等相关服务。

刚开始时公司只有3个人,几乎白手起家。经过两年打拼,他们逐渐积累了一定的人脉,可2008年全球金融危机波及宁波,不少企业原有的计算机网络系统建设、

网络维护计划全部撤销。

“这对我们的业务影响非常大,我们只靠朋友的介绍勉强接几个单子。”乐忠波回忆说,2009年的除夕,人们都在合家团聚,他们却吃着盒饭,凑在一起研究来年的出路。

“当时我们业务急剧萎缩,真的是到了山穷水尽的地步,光靠传统的软硬件业

务肯定要被市场淘汰。”乐忠波说,经过讨论,他们决定在春节后做智能一卡通业务。

功夫不负有心人,他们获得了西部某城市一个总价值300万元的智能公交系统项目。这个项目的完成让他们赚到了真正意义上的第一桶金,也坚定了他们进军智能化领域的信心。

转型升级 打造智慧大健康运营平台

随后,公司逐渐发展壮大,先是北仑搬迁到高新区软件园,随后进驻宁波大学科技园。而2014年结识摩米创新工场,又让他们迎来了新的机遇。

摩米创新工场是以电子科技专业技术团队为依托,整合全国高校科研团队,进行产业升级转型的创新创业孵化器。借助这个平台,乐忠波决定转型做智能家居。

“相对于年轻人来说,老年人更需要智能科技改变生活。”他最为看好的是养老产业市场和社群经济。

“我们打造的是智慧大健康的整体数据运营平台,这也是未来发展的大趋势。比如我们最近研发了一款老年人智能护理床,子女通过下载手机APP客户端就可以远程监控父母在床上的情况,通过床上的各类传感设备,还可轻松了解老人

的睡眠及健康状况等。”

如今,乐忠波和团队已经成立了宁波创智人生科技集团,旗下拥有7家企业,从不同层面占领市场。目前,该公司智能家居产品市场已涉及浙江、四川、安徽、广东、海南、北京等省市,月产值500万元。其中,智能护理床已与省内外8家疗养机构及医院达成合作意向,正式开启智慧大健康的平台化运营。

不断学习 从中专生到清华EMBA总裁班毕业

在这个知识层出不穷和不断创新的时代,学习是创业者们前进道路上必备的能力。而乐忠波正是勤奋的好学生,这也让他在创业路上更具发展的眼光。

“我最初只是一名职高中专生,各种原因没有去上大学,这对我确实是

一个很大的遗憾。但从创业第一天开始,奋斗的心从未停止,人生的遗憾可以用后天的努力来弥补。”乐忠波通过自学考上了哈工大,获得本科文凭。后来他又进修了清华大学的EMBA总裁班。

对于学习,乐忠波如饥似渴般追求。他说,

“作为一个80后,这些年来我很少像同龄人一样夜晚守着电脑打游戏,或者看着电视剧消磨时间,又或者经常闲着到外面去泡吧。我平时都看着各类专业书,研究着最新的智能领域的话题,我的创业风向标就是学习,进步!再学习,再进步!”

创业导师点评

点评人: 宁波摩米创新工场电子科技有限公司董事长刘霖

智能家居产业沸沸扬扬炒了多年,但无一知名企业脱颖而出。但乐忠波紧抓健康养老产业将有非常广阔的前景。创业需要激情,在创新创业领域有“钉子”一般的韧性和“疯子”一样的热情,是事业起程的第一步。

拍卖公告栏

刊登热线: 87685722
13884469746 姚

本栏目信息同步在“中国宁波网”(www.cnnb.com.cn)发布!

宁波精华拍卖有限公司 车辆拍卖公告

受委托,本公司将于2016年6月30日上午10时在宁波人保大厦(宁波市海曙区大来街50号)五楼黄山厅举行车辆拍卖会。

序号	车辆牌号	注册日期	起拍价(元)
1	浙B·23536	2000.11.09	5000
2	浙B·1J890	2005.3.04	8000
3	浙B·1J841	2005.3.04	8000
4	浙B·1J871	2005.3.04	8000
5	浙B·33881	2002.6.24	6000
6	浙B·2R186	2001.8.14	5500
7	浙B·1J879	2005.3.04	8000
8	浙B·25052	2001.02.13	5000
9	浙B·1J843	2005.3.04	8000
10	浙B·1J873	2005.3.04	8000
11	浙B·56181	2002.12.19	6000
12	浙B·56139	2002.12	6000

一、拍卖标的:桑塔纳SVW7180CEI小型轿车一批,车辆信息及起拍价见表格:

二、标的咨询、看样:即日起接受咨询、预约,看样时间定于2016年6月27日、28日两天,由本公司安排统一看样。

三、保证金交纳及竞买登记:竞买人须于2016年6月29日下午3时前将拍卖保证金1万元/辆汇入到本公司指定账户,以实际到账为准。竞买人本人于2016年6月29日下午4时前随带银行缴款凭证及有效身份证明原件及复印件到本公司办理拍卖登记手续。

四、咨询电话:0574-87271029、87343175、13566544551

五、公司地址:宁波市中山东路93号中山大厦7楼(上电梯左手第一间)

未尽事宜详见本次拍卖会资料或本公司网站http://www.jh-auction.com.cn

千人疯抢,都市阳光首开狂销超八成



认筹不到两周,都市阳光众望开盘

售楼处开放仅一个多月,认筹不到两周,客户量远超预期!今天早上,都市阳光在万千期待中盛大开盘!

早上7点,已经有客户陆续到场;8点全场座无虚

席;8点半准时到场的客户只能站着;9点正式开始摇号,还有客户不断涌入!

2小时火爆劲销超80%

从客户到访量到成交量以及惊人的成交速度,客户的热情让我们大为震撼。现场,被摇中的李先生抑制不住兴奋激动的心情:“实在是太火爆了,我从早上8点等到现在,终于买到了。”在不断的唱号声

中,销控板已全线飘红,短短两小时,创下鄞南热盘销售新高度。

品质&价值双重吸引,首开热销意料之内

都市阳光是真正的城市稀缺洋房,一直以“高性价比,改善4房”自居,客户真正认的还是雅戈尔的品质,万科的物业,以及至高的性价比。此次开盘,不少客户遗憾没有抢到心仪的房源,纷纷追问下次开盘的时间。在此提醒下,我们加推预约已同步启动,有意向的客户赶紧联系业务员登记哦。