

# “正确的下一步”

—2016百度移动时代企业转型大课宁波站圆满落幕

6月27日，“正确的下一步”——2016百度移动时代企业转型大课宁波站于宁波万豪酒店隆重举行。会议共邀请到350余家企业与百度高管及行业专家一同探讨互联网时代下企业的转型与营销解决方案。会上，百度高管及多位资深营销专家以技术创新、管理创新、战略创新为切入点，深度剖析了企业的数字化转型方向，为本地企业的转型升级提供了指导性建议。此外，会议现场，宁波国家高新区软件园副主任王辉女士发表重要讲话。

王辉女士表示，在互联网大数据背景的冲击下，中小企业面临转型难题，感谢百度和宁波国技互联一直给予宁波2000多家中小企业技术上的支持。并祝愿所有到会企业家能够搭乘互联网快车，打开营销渠道，实现企业经济的快速发展。

## 百度技术引领正确的下一步

“在移动互联的今天，用户行为呈碎片化、移动化、即时性等特点，品牌影响消费者的路径愈发复杂化”。会议伊始，百度渠道部区域总经理王毅首先点出了中小企业面临的营销痛点。同时，他也带来了百度的“技术+”解决方案。

所谓“技术+”，包含了“技术+数据”，“技术+场景”，“技术+服务”三个维度。三个维度之中，场景为广告主搭建活动舞台，从而能直接向消费者提供服务，而数据则贯穿其中，成

为提供服务的依据。场景与服务，是载体和客体的关系，数据则成为这一切的源流。未来，百度将把自身的领先技术融入更多的产品中，通过将强大的技术基因注入数据、场景以及服务等无穷生命体，让产品服务化，帮助企业找到用户、洞察用户、与用户互动直至打造交易闭环，爆发出 $1+1>2$ 的能量，用“技术+”来解决更多的商业问题，与更多的合作伙伴一起迈出“正确的下一步”。



## 百度糯米，让O2O更有技术含量

会议现场，百度糯米浙江区渠道经理绳宇先生表示在“懒人经济”的催生下，O2O行业应运而生。百度糯米充分利用百度大数据的优势，结合百度地图，给客户提供了“智能选址”、“智能开店”、“智能管

理”的一站式智能平台。而“免收佣金，赋能商户”的大力度优惠更是让中小企业极大的节约了营销成本。自主创业从此变成一件简单的事情。

此外，大会特邀金瓯传媒总经理任全先生针对

当前网红经济下的企业营销新法则进行了深入浅出的讲解。同时，宁波全城热恋婚纱摄影有限公司周总，现场与350多位企业代表分享企业大数据运用、快速锁定目标客户等方面实战经验。现场抽奖以

及优惠政策公布环节更是引爆全场气氛，赢得在座企业家朋友的阵阵掌声。作为企业信息化建设的领导者，宁波国技互联肩负引领本地中小微企业互联网转型发展的重任，一直致力于以技术创新助推更

多的本地企业实现转型升级，未来，我们将继续深耕市场，帮助更多的各中小企业，在这风云变幻的信息化时代，抓住产业革命的机会，迈出正确的下一步，实现企业新的腾飞。

## 免收佣金+赋能商户 百度糯米“正确的下一步”

2016年6月27日，以“正确的下一步”为主题的移动时代企业转型大课·百度500城市巡讲—宁波站活动在宁波万豪酒店盛大召开。会议现场，宁波国家高新区软件园副主任王辉、百度渠道部区域总经理王毅、百度浙江区渠道经理董焘、百度糯米浙江区渠道经理绳宇、国技互联信息技术有限公司董事长金欧阳、宁波国技互联信息技术有限公司总经理钱叙宇、金瓯网络信息有限公司总经理任全以及各界企业家朋友莅临现场，通过各位行业专家和优秀客户的现身说法，与到场嘉宾分享互联网营销的经营之道。

据悉，百度糯米免收佣金业务品类覆盖3600行绝大部分行业，包括丽人、健康、亲子、结婚和汽车养护、家装等众多大小品类。百度糯米还针对餐饮、KTV、电影等众多行业推出了包含在线服务、自营销、客户管理、金融服务等全面一体化解决方案。

同时，百度糯米还推出了“全民开店”服务，无论是商户、店主还是普通用户均可为通过“免费入驻”入口，为自己或身边的门店便捷地开通线上店铺。百度糯米为商户提供了免费店铺模板，能够让



商户在后台自行“装修”店铺页面，自主设置营销、支付及会员管理方式等。此外百度最新营销推广产品——本地直通车，让本地生活商户可以在手机百度、百度地图和百度糯米三大平台上轻松进行O2O营销推广，获取更多互联网用户资源。

有分析认为，当前，随着我国经济发展进入新常态，消费服务已成为拉动经济增长的新引擎。百度糯米的免佣金政策不仅可以助力商家提高运营效率，推动企业成长，还可以丰富社会就业机会，推动人才创新，助力中国经济的稳定发展。这

是百度技术、生态、责任在移动时代产业升级碰撞融合的必然结果，也是百度更好的连接和服务3600行、践行企业社会责任的重要一步。同时，这也是对O2O行业全新商业模式的一种探索，对O2O产业的良性发展将产生深远的影响。