



漫画 严勇杰



## 老年人理财 求稳甚于求财

老年人理财，宜稳字当头。因为人生的这个阶段，几乎没有劳动性收入了，对风险的抵御能力偏弱，除了退休金以及儿女的孝敬之外，基本要吃“老本”了。老年人应该首先保证自己的财产安全，在这一前提下再来谋求实现资产保值增值。当然，帮助老人理财，身为子女的义不容辞。

老人用来理财的钱最好是闲钱，并且在了解了理财产品之后再下手。比如用买断工龄的钱买投连险急于拿收益，这肯定是不合适的。大多数老年人对理财产品的信息把握相对滞后，这使得老年人容易在理财上出现方向上的偏差，买到不合适自己的产品，造成了自己不能承受的损失。

这可能取决于我们之间良好的沟通。我和弟弟都有习惯，就是每天给妈妈打一个电话。所有的投资信息在家里都是公开的，互相间高度信任。不是说每天赚多少钱都要汇报，而是老人问起，要答得出。每次新买一个理财或股票，都跟她讲一声，拿多少钱买了什么，投资收益也及时返还，让她能看到。

我们也有失败的理财经历。比如2006年基金形势一片大好的时候，我拿15万元给她买了基金，最好的时候，赚了小7万元。她一直说跟我可以抛了、可以抛了，我不听，结果一套十年，到2015年才解套。必要的时候，我也会把收益贴给她，让她不要过于担心。

对老年人投资来说，还是最怕给人忽悠，银行门口、菜场经常能看到有人发传单，专门针对老人。也有一次，她说老年公寓有个人的亲戚在开公司，让她一块儿投资，给两分利。我们劝她还是别参与了，因为不知道钱的去向，不能乱来，投资也不能只看眼前利益。

最终还是那句话，老人投资不在赚钱多少，而在保本求稳，保持良好的沟通最重要的。

曾经为我们撑起一片天的父母老了，如何帮助父母理财，让他们安心、稳当地度过晚年生活？大头菜认为，这是做子女的应尽的责任之一。有的老人有多少钱放着不愿意让子女知道，也有老人被骗了还瞒着子女，这其实跟子女平时与他们交流少、关心不够有关。所以合适时机，不妨多讲故事提醒提醒，防止父母掉入一些理财骗局。看到有新的骗局，你也不妨跟父母聊一下。如果父母对你推荐的理财方式不感兴趣，你也不要越俎代庖，可以慢慢让他们熟悉并参与。投资理财也是一种生活的追求和乐趣，可以提高老人的自尊心，也有助于增加实现自我价值的成就感。

周静

## 买了什么赚了多少，都得让老人清清楚楚

邹昕 女 55周岁



或让他儿子、女婿炒股。她心态比较好，也没什么过分的要求，只要比银行利息高就可以了。

### 理财以稳健型为主

我在银行工作，所以专门负责给妈妈选择一些银行理财产品。她放在股票和银行的钱比例大约是1:1，各30万元的样子。其中15万元为她买了银行短期保本型理财产品，比如宁波银行和稠州银行的理财，投资期限约是30—60天一周期，利率4%左右；另外15万元买了大型国有银行的长期非保本型理财产品，时间约是半年到一年，利率只略高于定期；另外也买一些国债，因为比较可靠。

这样适当分开来存是出于分散风险的考虑，毕竟老年人理财不在于赚很多钱，而是以有保障的稳健型积累为主。前年9月开始，她不知从哪看到股票形势蛮好，就拿了她剩下一半存款交给女婿炒股。当然交之前也是有前提的，我们跟她说好一年保证10%的收益，给她选比较稳定的股票。

在具体交流的过程中，我们是“报喜不报忧”，涨了跟她说说，跌了么也看情

况。如是一年后，把10%的收益部分还给她，本金再接着投入。从今年开始，炒股的部分交给了我弟弟，他给妈妈选了几支传统的绩优蓝筹股，把股票号码也告诉她。

碰巧去年，妈妈的隔壁邻居张阿姨迷上了炒股，每天往证券市场跑。我妈也把儿子给她买的股票告诉了张阿姨，这下好了，张阿姨开始实时汇报，每天涨了、跌了。我妈妈也像担着心事一样，开始时常给我弟弟打电话，涨了三五角就叫他抛，我弟弟一度不甚其烦。

不过我们采取的策略一般是不听她的。劝她说，我们平时要工作，不是天天盯盘的；投资股票要看长远，保证收益即可；有涨有跌是正常状况，行业形势好才最重要。

### 良好沟通很重要

总体来说，我妈妈的心态挺好，“小富即安”。她也从来没有攀比心态，别人赚多赚少跟她一点关系都没有。很多父母可能没那么放心，把自己的钱全部给小孩，自己去炒股，也容易上当。但她比较信任我们，主要资金都在儿女手上。

### 许君波点评：

邹女士也快到了退休的年龄了，她的母亲有一套房子出租，位置不错，也是一个稳定的收入来源，如果每年的房子租金高于那里的房子折现进行的稳健理财收益，则不考虑卖出房子。其实她母亲82岁了，可以有80%左右的资金投资稳健的产品较合适，如：国债、银行存款、保本基金、风险较低的银行理财产品等。其他20%左右的资金可以配点黄金、基金、结构性理财或定增类理财产品等，一般就不要直接投资股市了。基金投资也会根据股市涨跌进行波动，而且我们购买基金也不是一直不动，我们可以通过“分散播种，集中收获”的投资理念进行基金投资。