



一场温馨浪漫的婚礼，是每对新人梦寐以求的。有了更多见识和个性化主张的甬城年轻恋人们，越来越愿意为这个人生中的盛典付出更多。

然而，婚礼盛典较以往越发工程浩大，挑婚纱、买喜糖、婚礼当天的行程安排、婚宴布置等等，每个环节都需要投入大量时间和精力。这让不少工作繁忙而又经验匮乏的新人们急需专业人士的帮助。于是，请人来帮忙打理各种婚礼琐事，成为越来越多新人们的选择。在这种情形下，“婚礼管家”应运而生，并逐渐走热甬城。

记者 朱一丹

新人只需负责幸福浪漫，其他的事都交给TA……

婚礼管家走俏甬城

1 一场婚礼要准备半年

徐小姐和男友异地恋三年，打算在今年10月份结婚。在银行工作的她平时休息时间少，男友又不在身边，一个人筹备婚礼，忙得她焦头烂额。因此，婚庆公司给她推荐了一名“婚礼管家”。

“她叫灵灵，30岁左右，别看她年纪不大，但对婚礼的各个流程相当熟悉，上周六上午刚陪我去婚纱店租了婚纱，式样我很满意，还去二号桥市场买了喜糖。要是我自己弄，一天都忙不完。”徐小姐兴奋地说，“我的婚礼打包给她办了。”

记者在婚庆公司见到了灵灵，她正和公司的设计师帮徐小姐设计婚宴布景。“我是一名婚礼策划师，但人们更愿意通俗地称呼为‘婚礼管家’或者‘新娘管家’。”灵灵说，2006年前后，婚庆市场火

爆起来，随着新人对婚礼的要求越来越高，婚庆的各项前期准备工作越来越繁琐，有的新人为了准备一场婚礼，需要花费半年甚至更多时间。

为了帮助新人打点婚礼各个环节的琐事，减少新人在筹备婚礼上花费的时间和精力，婚庆公司推出了一条龙服务，婚礼管家应运而生。“比如新娘有需要的话，我会陪她去购买或者租借婚纱，并根据她的身材特点、气质等提供专业建议；帮新人订购喜糖、请柬，租赁婚车，帮忙联系酒店、司仪、跟妆、摄影摄像，还有帮新人规划结婚当天的行程时间表，设计婚宴布景，在婚礼当天我也会全程跟着新娘，配合化妆师给新娘在不同场合换装，为新娘清点和管理物品，为新娘提供贴身服务。”灵灵说。

2 私人定制是最大卖点

王群是余姚皇家婚庆传媒有限公司的一名婚礼管家。他说，既然被称为管家，就要替新人考虑周全，筹备每场婚礼时，他都需要根据新人的实际情况，来定制出最合适的专属婚礼方案。而个性化方案乃至应急方案，就是婚礼管家需要提供的重要服务。

“比如之前有一对新人，女方娘家是奉化的，而新郎家在余姚，我就安排早上5点半装饰婚车，6点从余姚出发去奉化接新娘，在奉化吃了午饭后，下午1点车队再返回余姚，然后下午4点出发去酒店。”王群说，每个环节的时间都要算好，不然一个环节时间打乱了，会影响到后面全部环节。



王群在和新人讨论婚礼设计方案。

帮新娘选择合适的婚纱也是婚礼管家的一项重要工作。他们会根据新娘的预算，带她到不同的婚纱店去租赁或者定制婚纱，也会根据新娘的身材特点给出一些意见。“如果新娘手臂看起来有点粗，我会建

议穿一字肩的婚纱，这样可以把上臂遮起来；如果身材比较娇小而腿部线条比较漂亮的，我会建议穿短款型婚纱，展现新娘俏皮可爱的一面，又不失女人味，或者高腰设计的蓬蓬裙型，拉长腿部的线条。”王群说。

3 突发状况要会补台

筹备一场婚礼，会遇到不少烦心事。有时，确定了方案也会有新人临时提出新要求，或者有突发状况打乱原计划，这个时候就凸显了婚礼管家服务的价值——他们必须及时应变，让婚礼平稳、喜庆地继续下去。

有一次，一位新娘和婆婆一起来看婚宴布景方案。新娘追求时尚，希望方案能做成森林系风格，以绿色为主打；而婆婆认为婚礼就该按照传统的来，要大红大紫才能显得喜庆。当时，新娘认为婚礼一辈子只有一次，一定要满足自己的喜好心愿。而婆婆认为摆酒是自己出的钱，有提出意见的权利，双方僵持不下，气氛一时比较尴尬。

“这种情况下，我要

做好和事佬的角色，一方面劝新娘要尊重、讨好老人家，一方面劝婆婆，尽量给晚辈留下一个难忘的称心的婚礼。等双方心情好点了，我再和她们一起讨论。”

“后来我给出了一个折中的方案。在T台布景上，总体用了比较明亮鲜艳的红色，这样看着喜庆又不会显得太俗。在手捧花、喜糖盒、签到台、糕点台等小细节的布置上，以新娘偏爱的浅绿色为主打。这个折中方案得到了新娘和婆婆的认同，两个人都觉得满意。”

还有一次，一位新郎称自己有朋友开花店，会提供新娘的手捧花，不需要婚庆公司准备。可到了婚礼当天，朋友送来的手捧花不合新娘

心意，新娘闹起了脾气，执意要求更换。“当时已经下午4点多了，还有一个多小时婚礼就将开始，而重新制作手捧花，还要联系花艺师，时间非常紧。”

“看着尴尬的新郎，我赶紧上前安抚。”王群说，“我一边叫熟悉的花艺师赶制，一边从现场布置的花台上挑选鲜花，对原先的手捧花进行改造，以备不测。好在后来新的花束及时送到，新娘心情舒畅了，婚礼也照常进行。”

婚礼管家尽管事务繁杂，不过王群说，当一场婚礼完美落幕时，他会很有成就感，新人及家属对婚礼效果的肯定，会让他觉得一切辛苦都是值得的。

4 婚礼管家渐成高端标配

“其实好些年前婚庆公司已经在提供一条龙服务，比如推荐酒店、联系司仪等，但基本以提供信息为主。现在的婚礼管家服务更细致，比如为新人制定婚礼当天的行程表，帮新人跟司仪等进行沟通，配合跟妆师给新人修改设计发型，提醒新人在婚宴上的礼节讲究等。”王群说，随着个性化婚礼的流行，今后对婚礼管家的需求会越来越大。

“现在，来我们公司的新人中，有一两成会把

婚礼托给婚礼管家来打理。今后，对婚礼管家的能力要求也会不断提升。像现在很多新人热衷主题婚礼，这就要求婚礼管家了解相关主题，并设计出与之相符的婚礼方案。”

王群说，目前婚礼管家群体越来越庞大，在一些中高档的婚庆公司，都会有一到两个婚礼管家，主要接待那些收入比较高的、筹备婚礼时间比较少的白领。

对于婚礼管家的性别，王群称并没有太大限

制，“女生有女生的优势，比如和新娘比较容易沟通，处理事务时考虑得更细致周到。而男生在婚宴布置、舞台设计等方面更具灵感优势。”

在收入方面，王群称，在他们公司，婚礼管家主要是按底薪加业绩提成。一般的婚礼管家，平时月薪在三四千元，而到了五月、十月等婚礼旺季，月薪可达到七八千元。资历深、能力强一些的，月入过万也是常有的。

Bank 中国光大银行

客户经理 刘光人

国有银行 理财银行

七夕专属 为爱定制



每周③周④发行高收益稳健型理财

热销产品 倾情推荐

产品名称	期限	认购起点	预期年化收益率	募集时间
财富专享	3个月	200万元	4.50%	8月12日
	6个月	200万元	4.70%	8月12日
周三专享 (每周一期)	182天	5万元	4.20%	8月10日-8月14日
	32天			8月3日-8月9日
	86天			30万元
周四专享	33天	100万元	4.23%	8月4日-8月10日
同利尊享	92天	100万元	4.10%	8月9日-8月15日
同利计划	82天/153天	5万元	3.90%/3.95%	8月5日-8月10日

温馨提示：理财非存款，产品有风险，投资须谨慎。

多款安全可信赖理财产品 理财热线：87296111 87295456

