

# 越来越硬的宁波“软”实力 软件和信息服务业高速发展 助力宁波驶入“2025”快车道

## 依托外贸优势 宁波在外贸软件服务领域优势明显

去年,全市纳入统计的软件和信息服务企业达到798家,软件业务收入超过380亿元,同比增长28%,持续十年保持了近30%的高速增长。目前,全市软件和信息服务业上市企业达到26家,世贸通就是其中之一。

宁波世贸通网络科技有限公司成立于2011年,是国内首家专业研发外贸综合服务平台系统的科技公司,提供平台软件与专业运营咨询。依托宁波的港口与外贸进出口企业集群优势,公司旗下的平台每年进出口额翻番增长,成为了长三角建设最早、规模最大的外贸综合服务平台之一。

成立不到四年就强势崛起,成为我市外贸综合服务平台“NO.1”,其中的原因有两点,一是创新,二是专业。早在2011年9月,公司创始人就看中了外贸综合服务平台的巨大市场潜力并着手调研。他们发现,尽管阿里巴巴、环球资源网、易趣网等外贸B2B平台做得非常出色,但这些平台以促成订单为使命,一旦订单完成,平台就退出双方的实际交易环节,而围绕外贸订单的一站式服务仍是市场空白。

如何从“找订单”到“做订单”,让外贸变得更轻松?世贸通选择的途径是“互联网+外贸”,集成国际贸易各环节的纵向服务。

而针对近年来赊账贸易激增的新情况,“世贸通”在2014年与中国银行总行实现银企数据直连,联合推出“无抵押进出口订单融资服务”,让中小企业敢于接大单。首期市场投放融资额度达5亿元,注册会员只要在线申请,3个工作日就可完成放贷。

商务部部长助理王炳南说,世贸通平台在服务中小外贸企业方面走在了全国前列,其经验值得推广。

除了世贸通,宁波在外贸软件服务领域,也新崛起了一批如大道商诚网、畅想软件等企业,形成了宁波在此领域的优势地位。

## 企业8月份医保额度减了吗? 若发现“应减未减”,请联系市8718平台

今年5月,省人社厅、省财政厅、省地税局、省经信委四部门联合发布了《关于阶段性降低社会保险费有关问题的通知》,其中一项重要措施,即7月下浮基本医疗保险单位缴费部分1个月额度。

8月初,市人社局、市财政局、市地税局、市经信委四部门终于联合发布了《关于临时性下浮医疗保险缴费比例的通知》(甬人社发[2016]98号):除了烟草加工、电力生产和供应、石油化工、采矿、水泥、造纸等六大行业及淘汰类企业外,依法参保的企业,缴纳的

8月份的基本医疗保险单位缴费部分实行临时性下浮。

以企业基本医疗保险最低基数2878元测算,每人可减259元,100人的企业,可节省2.6万元。据了解,仅市统筹区可享受此次“福利”的企业就达7.7万家,涉及人数146万人,预计可减负4.6亿元。

医疗保险减征一个月的操作期限将至,请各企业于9月初记得通过社保系统或银行托收记录核实,若发现“应减未减”的,可及时联系市8718平台。

记者 乐晓立

## 扎根软件服务 成为中小企业转型升级的助推器

在宁波,如果一家中小微企业在转型升级过程中,需要通过云服务方式来提升企业内部信息化管理水平,按照以前的传统做法,需要投入30万至40万元。采用中之杰的“一云通”平台,费用则可以降低80%左右。基于这点,浙江中之杰软件技术有限公司执行总裁苏玉学对“一云通”的市场前景信心满满。

“一云通”是由中之杰

公司开发的中小企业信息化云服务平台,用于对中小企业进行内部的资金流、物流、信息流、事务流的高度集成管理。截至2015年年底,全市已有380多家中小微企业使用“一云通”平台,外地客户也已有140多家。

实际上,在“互联网+”时代的商业环境中,越来越多的企业管理者已经认识到,中小企业必须及时“触

网”,在产业互联网的生态系统中抢占一席之地,增强自己的核心竞争力。

“以更接地气的方式来做供应链金融,这是我们目前正在思考和实践的。”苏玉学介绍,依据对“一云通”平台企业的应收、应付、库存、订单等业务数据的分析评估,商业银行给予中小微企业一定额度的信用贷款,解决了融资难的问题。

## 宁波高端冲床设备远销墨西哥

上周,由宁波镇海企业金丰(中国)机械工业有限公司自主设计生产的大型冲压线顺利通过国外客户出厂前预验收。该设备主要用于冲制高档轿车的车门、前引擎盖、侧围等外覆盖件。

据金丰公司负责人曾盛明介绍,这条冲压线有三大特点,即大型化、智能化、自动化,其由五台大型冲床及自动化系统组成,高达15米,总冲

压吨位7200吨,设备自重3000吨,设计生产节拍可以达到每分钟18次,比以前的生产能力翻了一番。

据了解,这条冲压线设备的使用方为德国戴姆勒-奔驰公司和日本日产公司在墨西哥阿瓜斯卡连特斯州设立的合资工厂,这也是该厂向金丰(中国)订购的第二条冲压线。

记者 乐晓立  
通讯员 储昭节

## “网游排头兵”玩跨界 从“二次元”走进真实世界

在兴宁路一家汽车4S店内,25岁的白领程菲将轿车驶入车辆清洗处,她打开微信,熟练地点进“轿辰会”微信服务号,选择免费洗车服务。只要手机号与平台绑定,就能免费洗车5次。与程菲一样,目前宁波已有5万“轿辰会”粉丝享受着这项福利。

这款软件是浙江宣逸网络科技有限公司与宁波轿辰集团合作的线上车友俱乐部。在平台上,车主能够一手掌控诸如车

辆预约保养、维修、免费洗车、违章查询、道路救援等一站式的养车生活服务。这是原本以网游打出一片天的宣逸,跨界进军同城服务领域的一个成功案例。

作为宁波最早的一批网游研发运营商,宣逸在游戏行业的业绩有目共睹:大型战争策略类网游《帝国重生》是宁波第一款出口海外的游戏产品,并成功登陆日本、韩国及东南亚各国的游戏市场。近年来,利用开发网游成熟的思维和技术力量,宣

逸投身同城服务。

宣逸创始人、总裁徐毅说,比起内容,宣逸更关注与用户的互动。当宣逸向服务平台转型后,虽然经历了短时间的阵痛期,但之后用户活跃度迅速增加,并产生了极大的用户粘性。

“游戏创造了一个虚拟世界,里面也有虚拟商城、电子货币等映射现实需求的设定。做服务型平台,正是发挥了宣逸注重用户体验的长处,并用做游戏的思维和技术来运营。”徐毅说。

## 一甬企入选2016年 省管理创新示范企业名单

近日,省经信委公布了2016年浙江省管理创新示范企业8家名单,我市企业浙江万冠电机有限公司名列其中。

评选省管理创新示范企业目的在于加快企业管理创新,全面提升企业管理水平,促进企业提质增效转型发展。近年来,我市高度重视该项工作,积极开展“百家中小企业管理创新辅导活动”,用政策和示范引领的形式,鼓励和引导中小企业开展管理咨询和创新,“十二五”

期间共有400余家企业共获财政专项资金补助5000余万元。企业通过导入管理咨询和自主创新,绩效显著。据统计,去年企业通过管理创新项目,生产效率提升近21.7%,生产成本降低16.11%,产品合格率提高5.22%,生产周期缩短14.68%,库存下降20.49%,订单达成率提高9.88%,客户验厂通过率大大提高。

记者 乐晓立  
通讯员 储昭节

2004年,当IBM将PC(个人计算机)业务出售给联想,成为全球最大的信息技术和业务解决方案公司,中国的IT人开始明白,软件业的生产内容已经由开发制作软件逐渐变为提供服务与解决方案;3年前,阿里巴巴创始人马云提出,阿里要做的是创造一个基于电子商务的生态系统,而不是仅仅提供一个平台。在实体经济与虚拟经济融合的今天,软件和信息服务业网络化、服务化、体系化、融合化的趋势已经不可逆转,宁波的软件与信息服务业又一次站在时代的风口上,其中有不少企业借助宁波的资本、人才、政策优势走出了一条适合自身发展的道路,助力宁波“软”实力越来越硬。

记者 乐晓立  
通讯员 屠炯  
廖小琴