

世界那么大 遇“建”好风景

“世界那么大,我想去看看。”数据显示,上一年度我国出境游创纪录的达到1.2亿人次。可以预见,国人出境旅游的热情继续高涨。你是否也准备到外面的世界去看看呢?那就带上龙卡信用卡,一起遇“建”好风景吧!

省钱法宝—— 全球热购信用卡

建设银行全球热购卡的所有外币交易均实现自动购汇,折算为人民币记入账户,免收外汇兑换手续费,持卡人仅需按账单以人民币还款。以消费1000英镑为例,如使用全球热购卡,直接归还1000英镑等值的人民币,就能节省这笔约128元人民币的手续费。

全球热购卡可以称为“海外‘血拼’专用信用卡”。客户可在全球热门旅游地的知名百货、品牌专卖店及免税店享受折扣优惠,例如美国梅西百货8折、英国伦敦Bicester购物村9折、日本高岛屋百货95折、韩国乐天免税店5%—15%折扣、台北诚品生活9折等……此外,全球热购卡现正开展WIFI赠送活动,成功办卡并激活,即有机会获赠十天免费全球WIFI。全球热购卡万事达卡持卡人在百程旅行网办理签证服务,还可享18个国家,183种签证免服务费优惠。

赚钱秘笈—— 境外消费最高18%返现

建设银行信用卡“玩转世界”系列境外返现活动已经持续开展了3年,深受广大客户欢迎。今年的返现力度更是大幅度提升至18%,在一些商户甚至还有25%的额外返现,活动诚意满满,出国“买买买”的正确打开方式就在于此。

最高18%返现包括两部分:境外消费8%返现和欧美消费额外10%返现。即日起至12月31日在境外线下商户消费,每卡每月通过同一卡组织消费满8笔每笔满等值100美元,可获当月境外消费金额

8%返现(最高奖励80美元)。

欧美的额外10%返现活动时间是即日起至10月31日,持带有Visa、万事达标识的龙卡信用卡在美国线下商户消费单笔满160美元、或在欧洲线下商户消费单笔满260美元,即可获10%的返现(最高奖励100美元);持带有银联标识的龙卡信用卡在指定全球商户单笔消费满足条件即可获最高10%返现(最高奖励600元人民币)。参加上述活动需短信报名:使用在建行信用卡系统登记的主卡手机号码,发送CCHD#主卡卡号后四位#010至95533。

此外,还有美国精选商户最高25%返现礼遇,可与上述18%返现叠加!持带有万事达标识的龙卡信用卡就能参加,Macy’s(梅西百货)、Saks Fifth Avenue(第五大道百货)、Bloomington’s(布鲁明戴尔百货)等知名百货皆参加活动,特别是在Macy’s,如果再叠加使用全球热购卡的8折优惠,这福利,也可以说是“逆天”了!

缤“分”出游—— 龙卡旅游分期

“龙卡旅游分期”针对建行信用卡持卡人本人及家庭的境内外旅游消费需求,提供消费信贷资金,可用于支付境外跟团游的团费及旅游消费、境外自由行的旅游消费、以及境内跟团游的团费。旅游分期使用的是专属额度,因此,并不会影响日常用卡。而旅游分期的金额最高可达15万元,最长可分48期(即4年)。申请旅游分期所需要的材料也比较简单:境外自由行的客户提供签证、机票或酒店预订证明等材料,境内外跟团游的客户提供参团协议、团费定金缴纳收据等材料。

兴业银行安愉人生借记卡

【产品介绍】

安愉 安者定也,愉者乐也。身安于外,心愉于内,是为身安而心愉。“安愉”是身与心的和谐统一,是对人生美好生活的追求。

安愉卡是“安愉人生”客户的专属卡,是客户享受“安愉人生”养老金融服务的载体。安愉卡以黄山迎客松为主要元素,体现兴业银行以客为尊、真诚服务的理念,以及对老年客户健康长寿的美好祝愿。

【产品特色】

1、暖心的安愉卡

安愉卡是兴业银行根据广大老年客户的金融服务需求,贴心推出的专属理财卡,承载了兴业银行在养老金融领域不懈努力的成果,以及对广大老年客户的关爱和回馈。

2、便捷的安愉卡

安愉卡支持消费支付、转账汇款、存取现金、投资理财等全部结算功能,并且持卡客户还可尊享兴业银行提供的“安愉人生”专属权益和其他优惠活动。

【增值服务】

“安愉人生”养老金融服务权益尊享

“安愉卡”专享优惠

自2016年10月起开始减免“安愉卡”账户管理费,调整后,“安愉卡”持有人可享有以下专享优惠:

- (一)免收“精灵信使”短信服务费;
- (二)免收IC借记卡工本费;
- (三)免收账户管理费。

对于年满50周岁的黄金层级(含)以上层级的客户还可享受以下各类权益:

一、“安愉卡”专属权益

- (一)个人存款资金损失保险:最高享受6万元的赔付保障。
- (二)法律顾问:拨打95561立享免费咨

询服务,包括但不限于社区生活类、消费维权类、少儿保护类等13类法律问题。不限时间,不限次数,法律专家7×24小时实时应答。

二、“安愉卡”特定权益

满足尊享条件的客户可在我行两类保险中任选其一:

(一)人身意外伤害保险:包括普通意外伤害保险、燃气意外伤害保险、乘坐汽车意外保险、意外伤害医疗保险、意外住院补贴等,总保额12.3万元

(二)家庭财产保险:包括主险及附加险,主险为:火灾、爆炸、台风、洪水等保险;附险为:附加盗窃、抢劫保险、附加水渍保险、附加电器损坏保险、附加个人责任保险等,总保额26.3万元。

三、贵宾服务项目

符合不同VIP层级的客户,可享有以下相应的贵宾增值服务:

(一)健康医疗服务

- 1、服务对象:钻石、黑金和白金客户。
- 2、服务内容:2016年健康医疗服务项目包括健康体检、专家挂号预约、全程导医、全天专家电话咨询、保健短信等。

(二)机场贵宾服务

- 1、服务对象:钻石、黑金和白金客户。
- 2、服务内容:提供贵宾厅候机、专检通道、代办登机手续、代办行李托运等事宜的机场贵宾服务。

(三)积分兑换消费券

服务内容:贵宾客户使用积分参加当地分行特色的积分兑换活动。

(四)资费优惠减免:钻石、黑金和白金客户享受柜面和网银渠道存取款、转账手续费免费,ATM渠道存取款部分手续费减免,精灵信使免费;黄金客户享受网银手续费全免,柜面存取款、转账手续费可享五折优惠,ATM渠道存取款部分手续费减免等。

四、还可参加“安愉人生”俱乐部,获取更多权益,详询兴业银行宁波分行各营业网点

理财也能有净值！你，知道吗？

银行理财，一直都是投资者抵御“通胀”的首要选择。但今年以来,在我们熟知的预期收益型理财收益步步走低之时,各家银行又纷纷推出了各式各样的“净值型理财”。乍看这新面孔,竟有点像基金兄弟,那么小编今天就带你轻松看懂它。

1、什么是净值型理财？净值就意味着风险吗？

净值型理财产品在投资者购买时并没有预期收益率。产品净值会随着银行的实际投资运作情况而上下浮动，银行通常会提供净值查询渠道,并按每日、每周、每月等固定周期公布净值。

然而，大部分投资者都会因为净值型理财没有预期收益率,银行也不保本,就对这种产品产生风险很大的错觉。其实银行理财的风险大小最终取决于投资标的,而非计价模式。

2、对比预期收益型理财,它有什么特点呢？

预期收益型理财一般都会有固定投资期限，而净值型理财往往只设置产品开放日，客户可根据自身的资金使用需求在开放期间选择是否赎回。比如宁波银行的“2015银行理财管理计划1号”,每月24日开放(遇节假日顺延),客户可以选择在开放日的交易时间进行赎回,也可以在非开放日做预约赎回操作。由此可见资金的操作相比预期收益型会更加灵活。

另外，银行所承担的对预期收益率型理财的兑付压力，也使得该种理财的投资标的只能选择风险极低的,而净值型理财由于投资标的范围更广，因此获取高收益的可能性也更大。根据日前银行业理财登记托管中心有限公司发布的《中国银行业理财市场报告(2016上半年)》显示,上半年封闭式理财产品的加权平均兑付客户年化收益率分别为净值型

理财4.58%,非净值型理财3.96%。净值型理财产品的表现明显优于非净值型产品。

3、净值型理财怎么算收益率呢？

净值型理财的产品申购、赎回、清算都是以产品净值为计算基础的:

申购确认份额=申购金额÷产品净值(产品确认日公布)

到期确认金额=持有份额×产品净值(产品到期日公布)

举例来说,假设客户于11月1日申购宁波银行惠聚赢-120天产品,本金5万元,11月2日公布净值为1.05元,则客户持有份额为50000/1.05=47619.04份,份额小数点两位后小数采取截位规则。投资周期120天,2017年3月2日到期日公布净值为1.08,则客户到期资金:47619.04×1.08=51428.56元,客户理财收益1428.56元,预期年化收益率=1428.56÷50000×365/120=8.69%

4、净值型理财该怎么选呢？

我们在选择净值型理财时，首先要考虑发行银行的资产管理能力,挑选历史业绩佳、风控能力强的银行;其次是单个产品的具体细节,如开放时间、是否有申购赎回费、赎回是否实时到账等;最后就是投资净值型理财。我们可不能像投资预期收益型理财一样买完之后就当甩手掌柜,只关注何时到期,而是要经常关注银行定期发布的净值型理财产品相关信息,比如产品净值、披露的产品季度报告、年度报告等。

最后,小编还是要温馨提醒大家,无论是做何种类型的投资,都要先充分了解产品的属性,切勿盲目跟风。同时,不要过于集中地去投资一种类型的产品,尽量做到分散投资,如此才能获得稳健的投资收益。

(提示:理财有风险,投资需谨慎)

恒丰银行宁波分行 助力绿色金融 首笔"民居光伏贷"落地慈溪

2016年9月29日，在距离浙江省人民政府9月10日正式发布《关于浙江省百万家庭屋顶光伏工程建设的实施意见》仅19天后,宁波慈溪市民叶女士得到了恒丰银行宁波慈溪支行发放的个人消费贷款2.5万元，该笔贷款专项用于叶女士自住屋顶容量为4.59千瓦的小型分布式光伏电站的建设,是恒丰银行系统内发放的第一笔“民居光伏贷”小额消费贷款。

“这个小型光伏电站不仅节能环保,而且还能为我们普通老百姓创收!”叶女士开心地表示,“光伏站点建成并网发电后,除可享受光伏发电带来的用电便利外,剩余电量还可销售给国家电网,并且每年可获得来自国家、省、市各级的固定补贴。”

近年来国家大力支持推广光伏项目,个人安装家用光伏电站并发电后,每发一度电都可以拿到0.42元的补贴。根据浙江省人民政府办公厅出台的《关于推进浙江省百万家庭屋顶光伏工程建设的实施意见》及省经信委与能源局出台的《关于鼓励企业自投自用分布式光伏发电的意见》,每户还可以获得省财政每度0.1元的补贴;加上居用电平均电价每度0.58元，每度电的价值最高可达1.1元左右。以叶女士家中安装的容量为4.59千瓦光伏电站来计算，按照宁波当地年平均日照时间1400小时，实际发电效率为标准电量的1.1倍计算，该电站年发电量约为5000度左右，每年可产生约5500元左右的收益。

今年的杭州峰会首次把绿色金融纳

入议程，这标志着中国在绿色金融实践上已经走在了前面。近年来,恒丰银行宁波分行将大力推进绿色金融作为对“绿水青山就是金山银山”科学论断和“美丽浙江,美好生活”战略部署的深化落实,将推进绿色信贷作为信贷结构调整和践行企业社会责任的重要抓手。在恒丰银行总行的大力支持下，宁波分行早在2015年初就开始重点研究光伏电站行业,并在2016年7月正式出台了《恒丰银行宁波分行“光伏贷”个人消费贷款业务管理办法》，推广普及民居光伏贷产品。该产品是恒丰银行研发的一款绿色信贷产品,纯信用贷款性质,单户最高授信5万元,贷款期限最长可达5年。

“光伏贷”个人消费贷款产品的推出,一方面为农户提供贷款资金服务,切实解决了农户缺少安装发电设备资金的难题;另一方面为节约传统能源,优化能源结构,推动绿色环保,建设美丽乡村作了贡献，真正践行了普惠金融、服务三农,走“绿色信贷”发展道路的理念。在积极响应各级政府号召的同时，该产品有力帮助农户实现“屋顶生财”梦,为低收入农户和村集体提供长期稳定的增收渠道,实现创新科技扶贫、精准扶贫,更具有显著的生态效益、环保效益和示范价值。

下一步，恒丰银行宁波分行将继续在人力、物力、财力等方面给予高度倾斜,强化相关业务人员的培训,规范客户服务、业务操作流程,为该产品在全行范围内复制推广打下坚实基础。

陶明吉