

小区内不时冒出地锁占车位

城管部门每年要拆除数百个,但还是有人在安装

前天,石碶城管部门对某小区车库门口私设的地锁进行拆除,恢复了道路原貌。据市智慧城管中心统计,私设地锁已经成为城管投诉热点,城管执法部门每年都要拆除数百个商家和个人私装的地锁,但依然挡不住其“疯狂生长”的势头。



城管队员在拆除违法地锁。

地锁变成“地雷”

据石碶城管队员介绍,上周,智慧城管中心接到居民投诉,称有人在某小区车库门口私设地锁,影响周边行人、车辆通行。接到投诉后,他们立即赶往现场。经查看及询问附近居民后得知,地锁系小区内一居民未经允许私自安装。城管队员当即拍照取证,并联系设置该地锁的居民,但未成功。城管队员与其邻居说明情况,并让邻居告知设置地锁的居民限期拆除,以免影响小区居民通行。

截至前天,此事已经过去4天,当城管队员巡查到该处时,发现地锁仍然存在。因地锁对小区内人员、车辆造成阻碍,城管队员对其进行拆除。

记者了解到,类似的违法地锁主要设置在一些店铺门口或者小区内,主要是为了私占停车位,给

自己提供方便。其中,街头私设的地锁占相当大一部分。

近日,北仑城管小港中队巡查中发现,渡口路某网吧门口有多个违法地锁,执法人员当即向网吧负责人了解情况。网吧负责人称,安装地锁是为了营业时供网吧工作人员或顾客停车,晚上关店后支起地锁防止其他人停车挡住门面。

附近的群众向执法人员反映:“地锁相当危险。前阵子就有路过的市民被升起的地锁绊倒了,腿和胳膊都磕破了。商户不能为了方便自己,不顾行人的安全。”随后,执法人员向网吧负责人指出,其行为不但涉嫌破坏人行道,而且地锁紧邻消防通道存在安全隐患。现场取证后,执法人员向该网吧下达了《责令限期改

正通知书》,但当事人逾期并未改正。

随后,小港城管中队组织人员对该处3个地锁进行了集中强制拆除。

小区内的地锁也野蛮“生长”,北仑城管执法局相关负责人告诉记者,因为停车位紧张,一些小区居民就设地锁将公共用地变成私家停车位。还有一些小区内的店铺,也纷纷在小区的道路或者绿地上安装地锁,阻止别人停车。

朱雀社区物业办工作人员在接受记者采访时表示,小区居民与商家私装地锁,他们只能劝阻,因为没有执法权,最终要向城管部门报告,由他们来拆除。小区装地锁,不但破坏了小区绿化等设施,也影响了车辆与人员通行,夜里容易绊到人,存在较大的安全隐患,甚至还会影响邻里关系。

城管部门将严查

向城管部门投诉。

记者从宁波市城管局了解到,根据相关法律规定,任何单位和个人不允许在公共场所及人行道等设置障碍,以免影响道路通行功能,如果障碍物对他人财物造成损害的,设置者还将被追究相关的法律责任。

采访中,也有居民认为,对于地锁光靠强拆只能治标不治本,违法地锁还会时不时地出现反弹。治理的关键还是要设置更多的停车位,最大可能地满足居民停车需要。

记者 边城雨
通讯员 朱娇娇 文/摄

光纤早已到户,上网为何还龟速?

宁诺女教授的“中国芯”将破解这一难题

不少人或许有过这样的体验:交着20兆(M)的网费,看网络电视剧仍不断卡壳;工作到一半,网络不给力,干着急却无可奈何……这样的烦恼不久后就会成为历史。

日前,浙江千人特聘专家、宁波诺丁汉大学博士生导师章雅平教授带领团队在经济型可调激光器的商业开发方面取得突破性进展,实现了半导体可调激光器芯片的商业化规模生产能力,能有效解决网络拥堵问题,真正地让网速飞起来。

在今年深圳光博会上,该可调激光器芯片与封装器件受到全球知名光通信公司华为、中兴和海信的极大关注与好评,并引起光传感企业的广泛关注。

光纤到户了,上网为何还龟速?

光纤早已到户,但上网还是龟速,为什么?“这就好比多车道高速公路建好了,但车辆还是只能在一个通道上顺序排队行驶。”章雅平教授说,

“目前全球的光纤到户接入网是多个用户共享一个波长,每个上网用户都在不知情的情况下等待着系统分配给自己的时间间隔进行上网,所以常常会感觉网络卡住了。”

全面解决光网络瓶颈问题、实现接入网网速的几百倍增长的唯一途径,就是在接入网光网络中引入波分复用乃至密集波分复用模式,最大可能地引入众多传输波长,类似于让汽车在多个车道上并行行驶。实现这一宏伟目标的关键是,在升级的全新接入网光网络中全面采用波长可调的半导体激光器。然而,可调激光器的技术性能和成本问题一直推迟和阻碍着这一进程。

“中国芯”填补相关领域空白

2011年9月,在英国多个国际著名光电子器件公司和一流大学学习与工作了15年之后,章雅平博士抱着为国家服务、让中国的高端光电子芯片的商业开发实现零突破的愿

望回国工作,受聘于宁波诺丁汉大学。她希望把自己在国外高科技公司里多年积累的第一手光电子芯片设计与商业化生产的先进技术带回中国,加以创新与提升,实现国内高端光电子芯片商业研发的国产化。

今年,章雅平教授的团队终于取得突破,研发出商业化量产可调激光器芯片。别看这个芯片只有300微米宽、1.3毫米长,它的问世填补了中国在商用高端光电子芯片领域的空白,让我国不仅拥有了高端光电子“中国芯”,还在同类技术发展方面达到、甚至超过国际先进水平。

这一重大创新研究成果不仅为全新一代高速接入网光网络的建设提供了技术基础、铺平了道路,还将极大地推动我国乃至全球高速接入网光网络的发展与整体升级,推动数据中心、云计算、移动通讯、物联网等相关领域的快速发展。

通讯员 胡敏
记者 李臻

“我用师傅的停车尺练了100多天”

商报讯(记者 王元卓 通讯员 毛敏尔文/摄)昨天,在市公交总公司举行的“导师带徒,我行我秀”竞赛活动现场,永平公司305路公交车司机吕前杰拿出两把锃亮的尺子,讲述了一段感人的故事。

这两把尺子是师傅陈亮为了帮助徒弟吕前杰提高靠站技术特地预备的。

市公交总公司为了提升服务品质,今年7月推出了“导师带徒”活动,473名徒弟找到了各自的师傅。永平公司305路班组长陈亮与小吕结对。

按照规定,为保障乘客安全,公交车在前面没有阻挡的情况下,靠站距离最远不能超过1米,最



师傅陈亮(中)和徒弟小吕(左)。

好控制在五六十厘米甚至更小。

在停靠站时停靠距离最难掌控,为此,陈亮为小吕准备了一根30厘米长和一根1米长的尺子。一有空陈亮就带着小吕去练

习。经过100多天的练习,小吕也练就了停靠的好技术。

据宁波公交总公司相关负责人介绍,通过3个多月的师带徒活动,有77名徒弟摘掉了无星级的帽子。

宁波古玩城,新零售模式下的艺术品收藏市场

艺术品收藏市场是一个需要上手、需要体验的消费模式,在此基础上还有氛围的打造,只有一个特定的环境才能去吸引一批特定的消费者、爱好者。

宁波古玩城在2016年4月完成新加坡外资收购之后,在坚持原有艺术品收藏

市场经营模式的同时,努力总结艺术品收藏市场的消费特点,通过先做繁荣,再做氛围的方式,慢慢地把更多收藏爱好者聚集到市场中来。与此同时在互联网领域不断学习,开展以实体店为基础,以互联网为翅膀的经营模式,利用实体市场

数字化的经营管理,聚集更多全国收藏爱好者,值此宁波古玩城第五届全国秋季文博会开展之际,希望能够给全国收藏爱好者提供一个沟通与交流的平台,更希望众多收藏爱好者都能通过这次文博会淘到自己喜欢的宝贝。

■行业资讯

工行宁波市分行“智能银行”超百家

近年来,工行宁波市分行不断创新服务模式,提升客户智能化服务。目前在辖内已陆续投产“智能银行”网点102家,并加快自助渠道建设进度,延伸网点辐射功能,投放的自助设备总数达到1900台。

与传统银行网点不同,工行宁波市分行“智能银行”改变了传统银行客户与柜员、柜员与设备互动的服务模式,实现了客户与设备的直接友好互动,可提供个人开卡、注册电子银行、查询类、转账汇款、

挂失解密、结售汇(预填单)、账户管理类、理财、贵金属、5万元以上大额转账等90%以上的个人业务,通过智能设备直观的画面、简单的操作、快速的处理,极大地提升了客户的服务体验。业务处理的综合效率比柜面提升70%,办新卡和电子银行注册平均只需3分钟到5分钟,挂失和改密只需1分钟到2分钟,大大节省了客户的时间和精力。同时,该行“智能银行”中的智能终端屏幕采用的都是“防偷窥屏”,只有站

在面前才能看到,其他角度完全看不到,可以保障操作的安全。办理业务只有机器“看得见”,减少了人为环节,也减少了泄密的可能。

工行宁波市分行的“智能银行”,客户可以自助办理业务,银行人员负责咨询等服务,客户在指定的区域就能一站式办完业务。对于需要审核的业务,客户不需要移动,工行的员工会手持PAD,在“移动”中为客户提供服务,真正实现了以客户为中心。

沈颖俊

中国银行宁波市分行与东方航空浙江分公司签署战略合作协议

近日,中国银行宁波市分行与中国东方航空股份有限公司浙江分公司签署战略合作协议。根据协议,双方以自愿、平等、互利、守信为前提,建立战略性合作伙伴关系,在总对总联合发行中银

东航联名卡基础上,中行宁波市分行与东方航空浙江分公司通过客户资源、服务资源、渠道资源、宣传资源的共享,做好产品落地和客户推广工作,促进银企共同发展和长远合作。

此次合作协议的签署,为中行宁波市分行与东方航空浙江分公司的深化合作奠定了基础,未来双方将充分发挥自身优势资源,培育中高端核心客户群体,并共同推进双方在航空、金融领域的品牌知名度。