

# 逼着日本同行降价80%

## 宁波装备紧跟产业升级,从装备宁波到装备世界

近日,2016义乌国际装备博览会(装博会)举行,在展会现场有30余家甬企组成的“宁波智造”展区在整个展馆内尤为引人注目。尽管慈星海天、菲仕、精达等装备业巨头并没有参展,但宁波装备第二梯队表现出的创新能力与强大潜力让不少采购商眼前一亮。

### 打破垄断,逼着日本产品售价跳水

中大电机是一家位于杭州湾新区专业电机驱动及减速机制造企业。本次装博会,他们所展示的产品是其自主研发的精密行星减速机。

“所谓减速机,就是将电机创造的动能扭矩可控地传输到具体执行操作的机械上,而行星减速机工作原理就像行星围着太阳转一样,利用多个同心齿轮协同工作,让动能传输性能达到军品级水平,而价格却能适用于工业领域。”公司销售经理沈欢杰介绍。“目前,

大量的自动化机械设备,如机器人、机械臂等都必须使用这个核心零部件。因此公司的产能每年以15%的速度稳健增长,去年完成了3.6亿元的销售总额。”

在中大开发出这款产品之前,国内在这个领域处于空白,日本、德国企业牢牢掌握着核心技术和定价权。当时,日本同类产品在国内市场的单价为4000元。中大的产品出现后,客户发现其无论稳定性还是精度都不输进口产品,并且售价

仅为五六百元,逼得日本产品的市场占有率直线下降,最后无奈降到相同的价格。

“现在我们研发出一款,日本人就得降价一款,否则不仅原先的暴利不复存在,还有可能失去整个市场。”沈欢杰说。

中大的成功源于其对技术的卓越追求,2008年全球金融危机使全球的消费需求降低,制造业增速逐步下滑。中大管理层意识到,在市场总量不变的情况下,唯有依靠技术与品质才

能杀出一条血路。公司不断与各个科研院所、高校进行对接,投入大量资金进行技术研发,目前已获得国家专利81项,其填补国内空白的行星减速机产品获中国科技部颁发的“国家重点新产品证书”。

随着“工业4.0”时代的来临,机器人成为全球的投资热点,中大的技术红利进一步转化为规模红利。“我们预计在未来几年,我们的产能还将迎来一次井喷。”沈欢杰说。

### 紧跟产业升级,瞄准中高端领域

目前,中大的产品成为许多机器人制造企业的“座上宾”,宁波北仑的帮手机器人就是其中之一。在帮手的展位上,主推的S系列轻型机器人正在飞速运转,其“稳、准、快”的操作引来了不少中外采购商的“围观”。

“我们产品的伺服电机全部由德国原装进口,而数控等软件则为自主研发。目前,产品不仅

被比亚迪等国内工业巨头采用,还得到了ABB、日立等世界500强企业的青睐,成了他们在华工厂的供应商。”帮手机器人公司的总经理孙平波说。

他表示,目前机器人产业如火如荼,但大伙一哄而上也造成了行业比较乱,鱼目混珠,非理性价格战等情况频发。在一年前,其公司

某款售价10万元的机器人上市后,同行使用国产电机组装了功能类似的产品,售价仅为他的一半。

“虽然初期使用效果差不多,但时间一长,便宜的机器就故障频发。不过许多采购商却过不了价格这一关。最终的结果就是,维修成本与故障所带来的损失远远大于产品最初的差价。”他说。

尽管遇到了种种困难,但帮手依然相信,随着产业逐步向中高端升级,他们的产品必然会受到市场的欢迎。

宁波易捷环卫设备有限公司也紧跟市场,不断升级产品,其根据目前城市道路清洁的需求,自主研发了城市精灵系列的多功能户外作业车,一经上市便获得好评。

### 宁波装备,从装备宁波到装备世界

许多宁波装备企业的起步阶段都是通过本地市场获得了原始积累,进一步获得资金、组建团队,并由此扩大规模,从而将产品卖到了全国甚至全球市场。

德曼变频空气压缩机将德国技术与自主研发的软件操作系统结合,迅速形成优势。成熟的

产品首先就被宁波的企业认可,订单接踵而至。

“宁波拥有大量的制造业企业,门类齐全,而企业又有迫切的自动化升级需求,因此我们很快就在宁波打下了一块坚实的根据地。”公司销售部经理王雄杰说。“下一步,德曼着眼于华东。”

著名经济学家林毅夫上月在宁波演讲时曾指出,国内企业应更加重视国内广阔的市场,内贸能使初创型企业迅速取得效益、积累资源、扩大规模。德曼正是敏锐地捕捉到了这一商机。

而中大依靠其强大的研发能力与过硬的技术,已经使产品从全国脱颖而出,

并开始扩大出口。

“目前公司的内外贸比例为7:3,但我想出口比例在短期内将会迅速提高。通过外国客户的需求判断产品趋势,通过内贸积累市场口碑,两条腿走路的模式应是最为健康合理的。”沈欢杰说。

记者 乐晓立

### 印包企业海外市场介绍会举行

商报讯(记者 劳育聪 实习生 张珂)11月18日下午,宁波我要印商务有限公司联合香港贸易发展局、华港国际展览有限公司,在宁波雷迪森广场酒店举行了“宁波印包企业拓展海外市场介绍会”。本次会议吸引了50余位宁波各区县主要的印刷包装业企业代表参与,旨在帮助宁波印刷包装企业认清当前经济形势,充分利用国家各项拓展海外市场扶持政策、与国际竞争,走出行业困境。

去年宁波地区从事印刷生产经营的企业达

到2906家,印刷行业的从业人数高达8.8万,按照企业年产值计算,去年全宁波市印刷企业年产值超过5000万规模以上的重点企业达到了70家。宁波印刷行业协会副秘书长高海燕向记者介绍,今年下半年,全球及国内实体经济总体放缓,我市印刷及包装企业也面临了订单减少、环保等方面的压力,原材料成本上升、用工环境严峻等因素接踵而至。“这就更加要求我们的印刷包装企业充分利用国家的扶持政策,积极走出去开拓海外市场。”

### 代开专票网上申请便利小微企业

商报讯(通讯员 潘丽卡)“以往代开10多张发票可能要等半天,不但要排队等号,叫到号了开也要好一会,没想到今天这么快,一来就可以直接取票了,实在太方便了!”慈溪市周巷梅英五金配件厂的会计开心地对接办大厅窗口人员说道。原来这户纳税人在管理层的上门辅导下首次尝试了代开增值税专票网上申请,大大缩短了办税时间。

为全面提升纳税服务质效,有效缓解办税大厅拥堵现象,慈溪国税周

巷税务分局借“互联网+”东风,大力推广代开专票网上申请,将代开增值税专票这一涉税业务从“实体办税厅”向“网上办税厅”转移,并设置专人专岗负责网厅业务受理。为确保纳税人能正确操作网上代开申请,充分享受这一便民举措的福利,分局不但安排工作人员在自助办税区对纳税人进行一对一辅导,同时由管理组对辖区内的小规模纳税人开展“线上+线下”全方位辅导。截至目前,分局共受理符合规定的代开申请86笔。

### 2016中国投资论坛举行

商报讯(记者 劳育聪 实习生 张珂 通讯员 姚珏)记者了解到,2016中国投资论坛于11月14日~16日在捷克首都布拉格举行。本次论坛的主题为借力“一带一路”-助推“16+1”合作,来自中国、捷克和中东欧其他国家的嘉宾就金融领域合作、工业及科研产业合作、电子商务、旅游、物流、体育文化领域合作等方面展开了讨论。

其间,浙江省人民政府和捷中友好合作协会

共同主办了中东欧(捷克)经贸合作对接会。宁波市商务委和捷克工贸部签署了第三届中国-中东欧国家投资贸易博览会主宾国协议,捷克将以主宾国身份参加明年6月在宁波举办的中国-中东欧国家投资贸易博览会。另外,宁波西铁供应链有限公司代表在基础设施、物流和运输领域合作分论坛上作主题为《跨境贸易物流服务平台如何帮助中东欧发展贸易》的推介。

# 裸眼3D、永磁吸盘等“甬字号”新材料在“国赛”上火了

商报讯(记者 王元卓 通讯员 王虎羽 秦羽)在11月19日落幕的第五届中国创新创业大赛新材料行业总决赛上,宁波两家企业一个团队斩获大赛前三名,裸眼3D、永磁吸盘等“甬字号”新材料在“国赛”上火了。宁波维真显示科技有限公司获得了企业组的最高分,甬电磁力团队

获得了团队组的第二名。用现场评委的话来说,“国赛”上最炫的还是与百姓生活息息相关的民生项目。

作为裸眼立体领域的新兴企业,宁波维真公司主要提供高精度、高质量6大系列52个品种的光学器件产品,他们的每个品类的产品都离不开人们的生活体验,他们现已与海信、长虹、

香港万科数码、TCL、京东方等企业合作。“国赛”上吸引人眼球的是前沿科技,但真正打动人心的还是科技背后的转化力,能让科技真正接“地气”的产品。

来自深圳的氟表面活性剂新型材料团队获得团队组第一。该团队核心成员是5位毕业于清华大学的博士生。该项目通过在膜

中添加一种表面活性材料,能有效解决温室大棚起雾问题,从而增加光照,缩短作物生长周期,帮助农民创收。他们胜出的关键也在于科技转化找到了非常高的契合点。

据了解,此次“国赛”上进入终极PK的项目,涉及先进陶瓷、液态金属、共振片、光学材料、LED透明发

光面板、激光光电安全照明等材料领域的研发创新。在“国赛”上闪耀的不光是高精尖的新材料技术,而贴近民生的新材料项目更加获得评委和投资机构的青睐。

比如宁波的甬电磁力团队的“电永磁吸盘及控制系统”项目,其产品经济环保,可应用于机器换人、物流运输等制造业行业。该项

目最终获得了团队组第二名。而从事声磁防盗标签研发、生产和销售的国家级高新技术企业宁波讯强电子科技有限公司,获得企业组第三名,因为该公司研发出声磁防盗软标签、不可解码声磁防盗标签等一系列产品,已打入沃尔玛全中国门店、德国Muller、百联集团等国内外大型超市。