

将棉胎做得薄如蝉翼? 59岁阿姨17年的研究获得专利 她研发的“生态被”卖火了

创富吧

59岁的博泰家纺总经理应菊翠研究了17年的千层棉生态被获得国家专利。天气一冷,千层棉生态被就卖“火”了。



应菊翠在“千层生态棉”生产车间。

想生产出透气轻暖的棉花被

从1999年至今,应菊翠的工作始终没有离开过“被子”。应菊翠虽然只有高中文化,但对生意的理解,对事物的敏锐却让人刮目相看。她说自己天生是块做生意的料,生意经只有简单的两个词——一个是“真”,一个是“薄利多销”。

上世纪末,她在开明街卖服装,25元进的羊毛衫,别人卖68元,她只卖38元,一天能卖几百件;40元进的织锦缎被面,人家要卖上百元,她只卖68元,一天就卖几百条;别人家的围巾是一条一条卖,她的围巾是论尺卖,进来一大筒,她三尺三尺撕扯

着卖。在做生意的过程中,应菊翠说,她也不是很会招揽生意,但她坚持假货不卖,高价不卖,所以生意从来都是红红火火。

在开明街做小生意的过程中,她发现传统的棉花被被各种各样的化纤被取代了。1999年,开明街拆迁,她开始办厂,并决定要将老式棉花被弹压的传统工艺进行改良。她梦想着能生产出像蚕丝被一般轻薄柔滑又保暖的生态棉花被。而且棉花被的成本只有蚕丝被的一半还不到,这样家家户户就能用上透气轻暖而经济实惠的棉花被了。

千层生态棉工艺获国家专利

应菊翠空闲时,一直想着怎样将棉花被的棉胎做薄。有一次,她梦见自己做了三条薄胎棉被,棉胎像绢丝一样轻薄。她从梦中惊醒后突然有了一个想法:将几毫米的薄棉胎层层叠加,形成千层棉,中间有许多自然的空隙显得篷松柔软,避免了老棉被传统加工带来的厚重。她的想法得到了几位从事棉产品加工的朋友的认可。

她邀几位朋友去外地一些棉加工企业考察,发现千层生态棉的设想可行。2012年,应菊翠将千层生态棉工艺申请了国家实用新型专利。

千层生态棉被的生产工艺有了创新,但要真正将其产业化,必须

有专门的机器来生产。应菊翠辗转找到了一家生产烘箱设备的企业帮她量身定制了生产设备。2013,她的千层生态被首次亮相。2015年年底正式投入量产。一位80多岁的老太太闻讯找到博泰,说盖了大半辈子的棉花被因为老重被儿孙们换掉扔到了角落里,现在有这么轻软的全棉花被子,她一定要买回去试试。老人最后买了一条588元的千层生态被。前几天,这位老太太又来了,她说博泰的全棉被盖了3年了,还是松松软软的,这次孙子要结婚,她带着家人来采购床上用品,家人一眼看中了一条手绘生态被,还采购了全棉套件床上用品。

“千层生态被”被市场肯定

应菊翠说她对棉花有着特殊情缘,因为她喜欢纯真的东西。她在日记里这样写道:棉花被作为中国最古老、最传统的产品,如今却默默地被冷落。我一定要想法子让它重现辉煌,经过17年的研发,我的千层生态被让棉花又重登大雅之堂……

记者走进博泰家纺位于高桥江南工业区的棉花生产车间,看到机器上“吐”出的生态棉胎厚

度只有两三毫米,而且色泽雪白,这是染色了么?应菊翠指着另一台机器说,虽然他们公司采用的棉胎100%用的是新疆原棉,原棉也难免有棉籽、角料、老棉、黑棉,但他们有清花机进行专门清理,所以纯白如雪的棉胎绝非染色。

说到博泰家纺的全棉产品,应菊翠说,她真的采用全棉。现在宁波250余家幼儿园,还有几十家中学校以及一些

大学的学生寝室都长期采用博泰的全棉制品。记者前去采访那天,有一些幼儿园的家长和附近的村民,以及市区的居民也陆续前来定制。原来博泰还有一个与众不同的营销方式是,他们就在自己的工厂开出直营店,博泰的产品走直销渠道,没有任何中间环节,市民可以直接

到工厂里进行定制,应菊翠就是想将货品的价格压到最低。她走的还是当年在开明街设摊的“薄利多销”原则,即便现在成了身家千万的公司老总,仍不忘当年做小本生意时用的返利给民的微利原则。应菊翠说自己的同类产品一般的市场供应价可以降低30%至50%。

上海北京等地都有客户来订货

应菊翠说自己不是文化人,也不是大商人,靠做小贩起家。2012年,她用辛苦积累的1100多万元在高桥江南工业区买下8亩多土地,建了8000多平方米的厂房,现在博泰家纺的年销售额在千万元左右。她最自豪的是,现在十里八乡的人都知道她的生态被是100%的真棉,而且篷松轻软,连上海、杭州、北京等地都有客户来订货。

应菊翠的大女儿现在怀上了二孩已有6个多月了,她在欣喜的同

时,研发了一种“婴儿蜡烛包”。她说她专门请教了一些妇产科的专家,专家建议宝宝贴身衣物最好采用全棉产品,因为有些婴儿对真丝产品过敏,一些化纤混纺产品就因不透气等原因更加不适合婴幼儿。应菊翠就动手设计了“婴幼儿生态棉十件套”。该“十件套”在刚刚举办过的中国宁波第二十届服装节上被准妈妈抢购一空,不少二胎家庭都下了定单,工厂这段时间正在赶制。

记者 王元卓 文/摄



市民在博泰工厂直营店里选购产品。

宁波鄞州农村商业银行股份有限公司正式挂牌

11月28日,经中国银行业监督管理委员会批准,宁波鄞州农村商业银行股份有限公司(以下简称鄞州银行)正式挂牌开业,标志着鄞州银行股份制改革工作的圆满成功。这也是鄞州银行改革发展的一个历史性的时刻,从此,宁波鄞州农村合作银行改革成为宁波鄞州农村商业银行股份有限公司。作为鄞州区首家地方法人银行业金融机构,宁波鄞州农村合作银行长期以来,围绕区委、区政府经济社会发展战略,扎根城乡,服务区域经济发展,服务小微企业,服务三农,为鄞州经济社会可持续发展作出了突出的贡献。

金融是现代经济的“血脉”和“源头活水”,近年来,鄞州区高度重视

金融业的改革与发展,把发展现代金融服务业放到经济社会发展全局工作中统筹考虑,出台实施了一系列政策措施,着力推动金融与实体经济良性互动。目前全区共有金融机构97家,1月~10月实现本外币各类存款余额2087亿元,贷款余额1878亿元,金融业增加值占区域GDP的比重达到9%。金融业规模和能级的快速提升,有力支撑了全区经济社会平稳健康发展,去年全区实现地区生产总值1350亿元,财政总收入312.7亿元,各项主要经济指标位居全省前列,综合实力位列全国百强区第四位。

鄞州银行是一家由辖内自然人、企业法人和其他经济组织发起设立的具有独立企业法人资格的地

方性银行机构。该行的前身为宁波鄞州农村合作银行。该行长期以来为“三农”、小微企业和区域经济发展服务,积极支持社会主义新农村建设,促进城乡经济协调发展。该行注重合规经营、可持续发展,加快实现当地区域金融网点和金融全覆盖。

截至2016年10月末,资产总额1083亿元,各项存款余额为755.86亿元,各项贷款余额524.75亿元,均居宁波市农村金融机构之首,不良贷款率低于全市银行业平均水平,获得了“中国银行业100强”“中国服务业500强”“全国资产规模500亿元~1000亿元农村金融机构竞争力第一名”“浙江省模范集体”“浙江省服务业百强企业”等诸多荣誉称号。



市委常委、鄞州区委书记胡军和宁波银监局局长吉明为鄞州银行揭牌。

鄞州银行现有在职员工2157人,其中具有本科以上学历员工占78.86%。总部按前中后台设置21个部室,全行下辖37家支行、1家营业部、122家分理处,

共有营业网点160个。

鄞州银行董事长周建斌在接受记者采访时表示,未来鄞州银行将不忘初心,砥砺前行,坚持服务三农,服务小微,坚持普惠金融

发展道路,加快科技创新、渠道转型、信贷结构调整、智慧网点建设,继续为宁波经济社会的可持续发展作出应有的贡献。

记者 周静