

“双12”来袭，超市餐饮疯狂折扣

继“双11”后，今天“双12”全面启动。记者了解到，今年参与支付宝双12的宁波本地商家近2万家，活动从之前的1天延长到了3天（12月10日至12日）。不过，根据往年挤爆超市、排队排到天黑的经验，揣“马云的油”也不容易，“买买买”姿势怎么样才能“快很准”？记者为你呈上攻略。



“双12”宁波多家超市超级折扣

在去年“双12”购物狂欢节中，宁波各大超市购物场面堪比春运，今年又有什么最新玩法？记者昨日从华润万家、欧尚、世纪联华等超市了解到，今年“双12”，不仅活动时间提前并延长为12月10日~12月12日，促销玩法也更加多样。

今年，华润万家“双12”力度赶超去年，早早就推出了2.5折购物攻略。华润万家印象城店店长林科兴介绍，今天在华润万家购物使用支付宝结算，实付满50元送50元代金券。与此同时，“双12”期间（12月10日-12月12日），超市备货大量热门

应季商品参与“买一赠一”或“5折会员日”活动，如2.5升规格葵花籽油两桶装5折售价49.8元，260克规格肥牛卷/羔羊肉片售价5折售价17.95元。“我们重点针对秋冬家纺、厨具、油米、生鲜等畅销民生品类的备货加强了3-5倍，‘双12’期间单店

备货量在100万元左右。”华润万家印象城店店长林科兴表示。

此外，世纪联华、沃尔玛、家乐福、三江等多家大型超市在“双12”期间，也推出支付宝结算实付满50元送50元代金券。结合海报优惠商品，折扣力度也相当惊人。

餐饮美食依旧是重头戏

餐饮美食依旧是今年“双12”的主力军。记者从支付宝方面获悉，今年宁波本地有近2万商家参与“双12”活动，其中近一半是餐饮类商户。记者根据清单搜索，参与商家既有涌上外婆桥、缸鸭狗、老屋印象等宁波本土餐饮、也有肯德基、必胜客、麦当劳等全球连锁餐

饮。“双12”期间，消费者早上可以去绿姿、拉那巴米、司丹尔西饼买早点；正餐去外婆家、辣得叫、西贝、黄记煌、水锦堂等用餐；夜宵可以选择丁丁烧烤、蚝翅烧烤、小金牛烤肉等吃，吃完饭去大通冰室、DQ、贡茶等喝杯奶茶。

整整3天的用餐，都可以用支付宝解决。优惠力度根据商家不同，正餐满100元返100元券；轻餐、快餐、烘焙糕点、小吃5折随机立减最高20元；奶茶、零食5折随机立减最高10元。

除此之外，与往年相比，场景多样化成为今年“双12”最大的特色。

和以往纯消费场景不同，随着“互联网+”的渗透，市民生活的方方面面都已经被支付宝覆盖。除原有的餐厅、超市、便利店、电影KTV、美容美发之外，包括药店、加油站、运营商、停车场等场景也都加入了今年“双12”。

线下商业看中精准营销

“双12”对于实体消费确实有不小的拉动作用。与此同时，对于一些宁波本土商家来说，参与“双12”，筹备“双12”都是一场硬仗，但他们看重的却是“双12”背后的一些东西。支付宝口碑便利的“支付即会员”以及大

数据支持的“用户画像”功能，作为有效的互联网工具，让商家们更易聚焦于精准营销。

也有不少商家借这样一次线下大促的机会，通过会员优惠来增加顾客黏性。记者从银泰百货了解到，为了“笼络

会员们”，“双12”期间，会员卡积分翻倍可当钱花，按照活动标准，比如一张会员卡内有41747积分，翻倍后可当834元现金抵用。对一些单价不高的商品来说，积分抵扣后相当于免费了。

线下商业占据了社会

消费零售品总额的90%，线下商业反映出了整体国民经济的脉搏。业内人士认为，“双12”就像一场浩大的大练兵。线下商业借助互联网究竟能实现怎样的升级，“双12”会是一个最佳的观察窗口。

记者 史妮超

老板娘新光大酒店易主

近日，一则看似平常的拍卖信息引起了不少北仑人的关注：宁波老板娘新光大酒店以1.2亿元的价格拍卖成功。这令很多老顾客唏嘘不已。

昨天，记者了解到，目前该酒店除了老板换了之外，其他一切经营照旧，包括团队也都还是原班人马。

酒店1.2亿元易主

记者在宁波市北仑区人民法院淘宝网司法拍卖网络平台上看到，此次拍卖对象是宁波市北仑区明州路789号1幢1号，2幢2.3号，3幢4号，4幢1-1号的房地产及动产，也就是老板娘新光大酒店的物业。

这已经是该地产第三次拍卖，拍卖页面显

示7个人报名参加，近万网友围观，此前两次拍卖均流拍。起拍价85228280元，最终以120928280元成交。

就是这则简单的拍卖信息，引发了当地不少网友的猜测，觉得这个酒店可能将不复存在，也有人借物抒意，不胜唏嘘。

经营团队不变

王女士算是该酒店的元老之一，她在酒店开业初期就来这里上班，一做就是10几年。“当年的老板娘新光大酒店在北仑当地人心目中一直很有地位的，这里也是很多人办婚宴的地方。往年的国际女排赛事，基本都是这个酒店接待的。酒店的生意一直不错的，比如7-8年前，每年的营业额都破亿元。”

对于酒店被拍卖，王女士透露说，应该是酒店之前的老板在资金

链方面出现了问题。她告诉记者，资金链断裂的传闻早在2012年年底就有了，当时酒店上下都传得沸沸扬扬，人心也不太稳定。后来她在2013年离开了酒店。

记者随后采访了该酒店现任副总经理翁女士，她也在这个酒店工作了十来年。翁女士告诉记者，公司除了老板换了，目前其他一切经营照旧，酒店的团队也还是以前的。

记者 朱锦华

1.2万多只暖手器被查封

近日，市质监局公布了地产冬令产品质量专项监督抽查结果，涉及储热式电暖手器、快热式水龙头、足浴按摩器、室内加热、羊毛（绒）衫、羽绒服、棉衣、床上用品（被褥、羽绒被）等8类产品，共计209批次，发现有75批次不合格，其中问题最严重的是储热式电暖手器，共有41批次不合格。

抽查结果显示，电暖手器不合格项目主要是结构（二极式）、对触及带电部件防护、输入功率和电流、电源连接线和外部软线、电气间隙、爬电距离和固体绝缘等。不合格企业绝大多数集中在慈溪，如慈溪北奥电器厂、慈溪雅量电器厂、慈溪启菱电器有限公司、慈溪市富洋电器实业有限公司、慈溪市新浦慈宝电器厂、

慈溪晨畅电器厂等。

据市质监局专家介绍，目前市场上暖手器大多是软壳电热水袋，俗称电暖袋。买电热水袋要买已注好液的产品，不要使用需自己加液的产品。使用时也要注意，充电时暖手器（电热水袋）电线插座口朝上平放于台面，远离高档电子电器产品2米以外的安全地方。

暖手器（电热水袋）的寿命一般在一至两年左右，超过这个时间最好更换。

还有一种电极式暖手器要引起注意。专家特别提醒，电极式暖手器是目前国家明令禁止销售的，千万不要买。判断是否是电极式，可以通过手摸感觉。电热线和电热丝的暖手器内部部件都比较大，电极式的内部部件比较小。

记者 朱锦华

中国加入WTO迎来15周年 宁波外贸年均增幅超10倍

昨天，宁波市商务委员会、宁波日报报业集团、中国出口信用保险公司宁波分公司联合主办“中国人世15周年 宁波外贸再起航”论坛，回顾总结宁波外贸15年的发展，研讨宁波外贸扬帆再远航的可持续发展途径和转型升级方向。

中国加入WTO15年来，宁波进出口总额从2001年的88.9亿美元增长到2015年的1004.6亿美元，出口额从62.4亿美元增长到714.3亿美元，进口额从26.5亿美元增长到290.4亿美元，增幅均超过10倍，外贸成为拉动宁波经济增长的重要源动力。宁波外贸发展到今天，已连续三年超过千亿美元，规模稳

居全省第一，出口居全国各城市第八位。

值得注意的是，加入WTO15年期间，宁波外贸每年都以净增长100亿美元左右的总量增长。但到了2009年受到亚洲金融危机影响，外贸出现了下滑。而且，宁波GDP的增速与外贸进出口的增速直接呈正相关。

作为加入WTO15周年宁波外贸从弱到强发展历程的见证者，市商务委员会副书记、副主任孙义为说，2002年时宁波外贸跨越上百亿的台阶，到2013年已经上了一千亿美元的台阶。

孙义为坦言：“尽管宁波外贸取得了辉煌的成绩，但面临新情况新形势，外贸发展遇到了瓶

颈，规模扩张碰到了天花板，大而不强的问题凸显，已经到了生死攸关的转换时期。”

当然，也欣喜地看到，宁波的远大物产、野马电池、申洲针织、世贸通等外贸企业，或通过技术更新、供应链优化、提供优质产品，或整合线上线下资源、提供增值服务，或利用资本市场和研发团队，与国际市场大渠道进行合作，实现了销售模式的创新。

市发展规划研究院副院长刘兴景博士说，宁波外贸要再启航，最重要的是跳出外贸看外贸，把外贸发展放在城市宏观定位的谋划高度上，开创开放新优势。刘兴景认为：

“宁波外贸企业应积极布局海外，合作抱团‘走出去’，重点选择若干贸易量大、辐射力强、交通便利的境外城市，设立境外贸易营销基地、交易中心、展示中心、分拨中心或商品市场，形成集商品展示、贸易洽谈、物流仓储等功能于一体的国际贸易营销集聚平台。”

中国出口信用保险公司高级研究员、博士后王东建议宁波企业对接“一带一路”，抢抓中东欧市场新机遇。以中东欧16国为主要突破口，争创中国-中东欧国家投资贸易综合试验区，将宁波打造成为中东欧商品进入中国市场的首选之地。

记者 陈旭钦