



2016年12月31日 星期六

编辑：诸新民 朱尉 雷军虎
组版：陈鸿燕



网约车曾风靡一时。 记者 徐文杰 摄

【市民感受】

没了补贴，“网约车情结”渐行渐远

张女士从事外联工作，经常要外出办事，单位不派公车，而手头的事情往往又比较紧急，她自然第一时间跳上了出租车。

2008年，张女士家买了私家车，她外出办事还是习惯性地选择打出租车。

当时，宁波市区出租汽车价格实行3.5公里起步价10元，每公里价格是2元。“我工作路程基本在起步价范围内，出租车司机熟悉路线，可以节省时间，打车还不用考虑停车，也不用担心出现交通违章，所以还是相对合算的……”张女士说。

从2015年起，优步、滴滴、神州、曹操各类网约车如雨后春笋般出现，并有各类优惠补贴，同样在出行3公里左右的范围内，打网约车车费比出租车可以便宜一半左右。精打细算一番后，张女士“义无反顾”地爱上了网约车。

“而且网约车都比较新，车况好，车主往往将自己的爱车打理得干干净净的，会摆放一些养眼的饰物，还会播放一些优美的抒情音乐。”张女士说，有一次她还打到了一辆宾

利，里面铺着羊毛垫子，车厢里散发着迷人的DIOR香水味。车主是一名长相俊美的小伙子，一开始她还不相信这车是来接自己的。后来在聊天中才得知，车主只是顺道来接她，小伙子有过留学经历，崇尚“绿色出行”，认为在方便的时候顺便捎带一些乘客，也算是为节能减排做些贡献。

香车、俊男、知性、环保……网约车将出租车以往沉闷、单调的用户体验彻底颠覆了。有了这段“甜美”的经历，张女士便沉浸在一种说不出的美妙情趣里，甚至将打车看成是专车接送的待遇。“有时，出门逛个街，看场电影，除了选择地铁外，就会毫不犹豫地选择网约车。”

可是三几个月后，她在享受完一段网约车的旅程后，被计价结果惊呆了。“各种优惠突然就不见了，车费立马直线上升，如果不选择拼车的话，几乎与打出租车的费用持平……”真金白银的付出，比任何虚幻的想象都来得现实，一番权衡后，张女士的“网约车情结”也渐行渐远了……



这个冬天，共享单车无疑是公共出行领域最热门和时尚的话题。

至12月14日，上线3年的宁波公共自行车累计租用量突破1亿次，已建成公共自行车网点1282个，投入公共自行车3.5万余辆。参照这个数字就不难发现共享单车投放的疯狂：本月登陆宁波的摩拜单车目前已完成投放1万多辆，而上个月来宁波的HelloBike则宣布要在年底前完成宁波区域2万辆投放……

■共享单车 VS 公共自行车

疯狂的

【大事记】

●9月19日，发展3年的宁波公共自行车推出手机租还服务，APP上线试运行，市民只要将手机绑定银行卡后，就可以通过桩位上四位验证码租还车，无须再办实体卡。

●11月16日，HelloBike登陆宁波，成为宁波首个共享单车平台，并宣布到年底前将完成2万辆投放。

●12月7日，摩拜单车登陆宁波，宁波也成了摩拜单车入驻的第六座城市。

●12月14日，宁波公共自行车租用量突破1亿次。目前，公共自行车网点在市区范围内基本实现全覆盖。



小伙在扫码租用共享单车。

【市民感受】

没有最好的选择，只有更好的追求

“共享单车最初来的时候，我还有些不屑，觉得跟几乎免费的公共自行车相比，这种共享单车除了样子酷一点，没什么太大优势。”在天一广场附近上班的余小姐说，她每天乘地铁上下班，从地铁站到公司约1公里，她一直以公共自行车代步，当时觉得很方便，而且还可以免费使用。

在共享单车来到宁波后，余小姐仍坚持骑公共自行车，但渐渐地，她发现身边的许多同事都在骑外形更为时尚的共

享单车。有一次，她和同事去附近银行办事，她租了一辆公共自行车，同事则骑了辆共享单车，到了银行门口，同事直接把车一锁，就完成了还车。而她则要在附近找可以还车的网点，可找到最近的网点，桩位却满了，她准备锁车办事，又发现这辆自行车的钥匙没了……

这件事以后，余小姐试着下载了共享单车的APP，免费试骑了一圈后，她便喜欢上了。“APP不仅有自己的骑行轨迹，还可以算自己消耗了多

少大卡的热量，而且随借随还，不用找桩位……”余小姐赞不绝口。

随借随还是共享单车的最大优势，但这也带来了许多社会治理方面的新问题，由此造成的无序停放便成为人们对它的最大诟病。

共享单车模式下，公共自行车还有哪些提升空间？两者如何实现取长补短、共生发展？这或许是业内人士需要认真思考的问题。

记者 范洪 王元卓