

天天与腾讯相伴,却未享受到它成长所带来的财富

从烧钱到赚钱,你只差这几步

“ 腾讯上周市值达3000亿美元,12年上涨351倍,甩出深圳房价涨幅几十条街。许多《王者荣耀》的重度沦陷者不由感慨:你每天和它朝夕相处,消耗了金钱和时间,成就了它伟业却完全没有享受到它成长所带来的财富…… ”

除了腾讯,有许多苦苦追寻的投资机会,其实就在身边!

时机

游戏玩家瞅准了逆袭的机会

易杭 男 41岁 18年股龄,网游玩了12年

“开局只有一条狗和一把刀”——如今这样的游戏推广台词仍会让我有热血的冲动。2005年,正是“风雪中,一杆枪一头大白熊”揭开了《魔兽世界》在中国的恢宏巨制,也开启了我网游世界的探险。

只是我没有想到,我在《魔兽世界》7年时间的投入还抵不上日后我在腾讯页游上的2个月消费。这一新认识让我开始尝试在游戏上市公司中寻找投资机会。

免费永远是最贵的

2012年,因工作变动,我再也没时间在晚上玩《魔兽世界》了。告别时,我整理出半抽屉的点卡,非常地不舍。倒不是舍不得上万元花费,而是缅怀一段平行世界的时光。

接下来无事时,我会上QQ游戏厅下下棋。那时QQ游戏大厅中除了棋牌,慢慢将我们读书时最熟悉

的端游题材搬了进来:CS、红警、大航海等。有一次,无意间点开了一个三国塔防游戏。这些游戏和《魔兽世界》不一样,你无需买点卡就能玩,但事实证明,免费的永远是最贵的。

《魔兽世界》讲究的是对个人和团队操作的挑战。像猎人史诗任务,得单枪匹马杀四个任务怪,

多数人花一个星期都不能完成。

免费游戏则可以轻松挂机升级,而且只要肯花钱,没有过不去的坎。游戏商深谙消费者心理,只要你投了第一个硬币,接下来就是无穷无尽的坑。系统随时更新,道具层出不穷——没有库存,没有应收账款,还有比这更好的生意吗?

玩网游发现市场机会

等我和几个朋友相约玩传奇页游时,腾讯端口已开了200多个服务器,如今这个数目已达2000多个。

《传奇》以大型城战闻名,由于装备可掉落,它更是一个销金窟。我们这群老顽童每人每月均花费1万元;又在同一个公会,很快城战无敌,惟有合服才能在江湖上掀起一阵血雨腥风。

我们这样的人民币玩家,在数百个服务器中并不少见。一天,朋友几个边做任务边闲聊,我提议

说,大家都这么舍得往里砸钱,为什么我们不买点游戏公司的股票?

买游戏公司股票并不是突发奇想,市面上只要题材好、对抗性强的游戏就会很赚钱,但这类平台有一个特点:买不到,譬如腾讯、网易(在境外上市);而A股类似的上市公司,也有一个特点:贵!

说话时,正是2015年的2.0股灾,我惊讶地发现两轮杀跌丝毫没有影响游戏里人民币玩家的花费,也就是说,游戏公司

股价在下,赢利却没有受太大影响。

很快昆仑万维进入视野:新上市有钱、行业排名前十;刚获得《愤怒的小鸟》手游开发权(大IP);年内股价已回落一半(安全垫厚)……作为一个经历三轮牛熊转换的老股民,估算一只股票进场资金算是基本功,观察一段时间后,我趁昆仑万维一次下杀的机会73.79元进场,三个月后,带着一倍的利润涨停离场,仅剩1000股看家。

每个人都有独特经历

卖股票时剩一点,其实不是一个好习惯,因为我有些年份大部分损失都是由这些看似很小的头寸产生。但也有一个好处,提醒我在做功课课时更好地观察曾经投资过的公司。

有一些苦苦追寻的投资机会,确实就在我们身边。

有朋友也做港股,今年买了中升控股,现在有接近一倍的收益。他的投资逻辑很简单:周围的同事、朋友换好车有好几例,而中升控股正是进口车经销商。

有朋友喜欢旅游,看

上了A股机场上市中估值较低的白云机场,很好地躲过了最近的大跌。他的逻辑也很简单,他所到之处,机场人满为患,旅游消费的机会越来越多。

有朋友看见房子这么好卖,于是买了房产股,结果,没赚钱!我想说的是,房地产股的投资逻辑和消费品不是一回事。

身边熟悉的场景,可以让我们对机会有个感性的认识。但真正要赢钱,需要在时机上作理性决策。

彼特·林奇曾说,每个人独特的生活经历,是投资理财中最大的优势。

我的理解是,风险来自于你不知道自己做什么,而身边的机会至少可以帮我们消除一半的不确定性。

现在A股市场出现了一批投资者,在选定目标后,会将这家公司的产品买来进行体验,并帮上市公司进行市场调查,真正算得上是边消费边投资。他们把自己真正当作股东,而不仅仅只想赚点微薄的差价。

投资的初心很重要。当然,我也一直盼望着能重回魔兽世界,回到最初的美好……

记者 张寅 徐文燕



漫画 严勇杰

价格

越买越贵方知升值潜力

方珀 男 35岁 崖柏收藏者

我既未买过股票,也没购过基金,连最简单的银行理财产品都未曾想过尝试。但四年前的“购木”冲动,却让我获得了意外的收获。

2013年,因为错买到一串假的小叶紫檀手串,我开始尝试购买各种木材的原材料,自己打磨、琢磨、闻香、辨纹理,乐在其中。一次偶然的机会,我从一位木友那儿以4000元的价格收来了几个叫做“崖柏”的新木种树根,而这正是此后成为占据我全年开支大半的消费品。

在我的家人看来,花几千元买段名贵红木或许还可以理解,但买几个毫不知名的“破树根”不仅没用途,还占地方,简直就是“乱花钱”。起初,我也只是想多认识一些新的木种,在我还未深入了解崖柏之前,颇有些后悔花这笔钱。谁曾想,一年后,越来越多的爱好者瞄准了这种“破树根”的木性、稀缺性、观赏性以及养生保健等特质,一时间,崖柏异军突起,关注度和升值力度一度赶超正处价格低洼的大红酸枝、小叶紫檀,成为2014年最热门的名贵

木种。

2014年,我第一次购入的那4000元崖柏,市价已有6000元至7000元,我的“乱花钱”竟有了最为迅速的“赚钱效应”。之后的购买,我也开始不由自主地用投资的眼光看待崖柏。

我在这一名目上的开销越来越大。为了能够买到物美价廉的崖柏,我开始前往太行山、大巴山一带的原产地农户处收料。不过,崖柏的价格已今非昔比,崖柏根农坐地起价。一线收料的朋友都知道,能淘到一块好的崖柏料子已不容易了。2015年下半年一个没舍得花钱收的料子,2016年一开年就涨了超三成;2016年下半年的价格与上半年相比又是一个新的水平线,每每回望,总是悔不当初。

崖柏无法人工种植,采集艰难;再加上有神奇药用养生价值,有心的商家开始将其制成首饰、雕件、

把件甚至香料等日用品,大量囤货让崖柏市价越发疯涨,火爆程度仍一路飙升,极品把件、手串价格动辄上万元。

而我,一方面因为对这一木种的长期了解,越发欲罢不能,遇到造型奇特、料质上佳的料子,根本无法自控;另一方面,也因为继续看好崖柏的升值潜力,所以还在购买。相信大多数人一有积蓄,不是买理财就是去炒股,以达到财富增值的效果,我则是一有钱就全数用来购买崖柏,遇到资金周转不过时,甚至贷款买。我不知道2013年5月到现在,股市究竟是赢家多还是输家甚,而赢家的收获能有多少。而我陆续购买的崖柏增值幅度至少在100%,个别造型料价格一翻就是数倍,甚至数十倍。可以肯定的是,我的“买买买”换来的是财富增值。

记者 崔凌琳