



我和孩子是最忠实的种子用户

杨小可 女 31岁 母婴店主

尽管现在比原来上班要辛苦很多，但是我很开心，做自己的老板跟给别人打工是两种感觉。

从自己的需求中窥见商机

我在打算怀孕的时候就开始关注母婴用品了，听说有的家庭一个月光尿不湿就要花费一两千元时，就想批发点，放在淘宝上卖。我当时在外贸公司做单证，有机会接触一些做跨境电商业务的外贸公司。

我考察了保税仓的母婴用品，又留心淘

宝一些母婴大店的商品门类，发现还是尿不湿的性价比高，而且需求量大。于是2012年就在淘宝开店卖一些品牌的尿不湿。刚开始没生意，来咨询的客人还没有要求做刷单生意的人多。我一包赚十来块钱，即便有客人半夜来问，我也赶紧回复。纵使如此，生意也

不太好。

我怀孕以后去产检，发现许多孕妇对未来要用到的各类商品都很关心。于是我印了很多我淘宝店的宣传页，动员老公去各个妇保所及妇儿医院的产科发放。慢慢生意有了起色，但从公司辞职时，还是有点为未来担心。

根据消费体验调整经营品种

2013年10月，大宝出生了。除了月子里我妈管制我用电脑和手机的时间外，我基本上没耽误过生意。

这个时候，我经营的品类，已经从单一的尿不湿扩大到一些初生婴儿会用到的D3、DHA、奶瓶，还有孕产妇可以用到的一些用品。这都是结合我自己的消费体验选出来的经营品种。因为尿不湿销量虽然不

错，但是单价低，囤货的时候又非常占地方。所以我以尿不湿聚拢人气后，也向回头客推荐体积小、单价高、利润相对大一些的商品。

我老公说，我和大宝是我店里最忠实的种子用户。而我们的这种体验在与客户交流中也很有发言权。

现在，尿不湿只是我经营的一个小品类了。我家大宝已经三

周岁多了，不再用尿不湿了，也不用奶瓶了，他要用水杯，要玩一些智力开发类的玩具，还要一些绘本。我最早一批客户的孩子差不多也这么大了，他们同样需要这些。而我们当妈妈的，也更有时间关注自己的需求了。所以，眼下，我在经营品类上除增加了水杯、益智玩具外，还增加了减肥茶、修身衣、日韩化妆品护肤品等等。

参考生活经验开拓销售渠道

头两年，我一直在淘宝上做生意。2014年初，我开始在朋友圈发布我的产品，并有意识地把淘宝上积累的客户一一发展为微信好友。不久以后，我的月收入平均达到4000多元了。要知道，这已超过了我上班时的收入。我内心是有点小激动的。此后我把大部分精力放在做微商上面。

在朋友圈做生意，主要靠的还是老客户。随着全面两孩政策的放开，母婴类商品的需求市场会越来越大。如何让更多

的人加入我的朋友圈成为客户？如何让新加入的客户能在最短时间内相信我的商品？我想到了开实体店。

2016年上半年，我在鼓楼租下了一个小店面，年租金6万元。这个实体店是一个窗口，来的客户无论是不是有成交，我都尽力把他们拉进我的朋友圈。因为有实体店，新客户的信任度也相对容易获得。年底一盘点，这一年净利润毛十万元。

生娃前打算带大宝几年后等他不那么

依赖妈妈了，我就出来上班。开母婴用品店，不过是权宜之计。但是随着我在这条路上越走越顺，最初的想法发生了改变。我已经完全把这个当成事业来干啦。

现在我每天上午出来，晚上九点关店，十点回到家里。从开头贴补开销为目的的小打小闹，到现在经营越来越上轨道的店铺，我很有成就感，也许有人会觉得自己挣的钱并不多，但是我相信这个市场很大，越努力越会有收获。

记者 周静



漫画 严勇杰



从奇葩投资哲学说开去

可乐、冰淇淋、巧克力……巴菲特对甜的饮料食品简直没有任何抵抗力，1988年买入可口可乐、1997年收购DQ公司、买下加州著名的巧克力糖 See's candy……有人由此引申出一种奇葩投资哲学：嘴放哪里，钱就放哪里！喜欢吃什么，就投资什么。

大头菜觉得，巴菲特爱喝可乐是真的，买入可口可乐股票大赚也是真的，但是两者并不存在绝对的因果关系。巴菲特喜欢喝可乐50多年，一直到1987年可口可乐陷入了困境，他才认为到了合适的投资时机。只能说，巴菲特留心于身边的事物，并在合适的时候做了合适的投资。

还有一个挖掘身边投资机会的例子

是，2012年，一群买了特斯拉车的车主，发现这辆车远超预期，于是不断推荐给朋友并建议买特斯拉的股票。结果，从2012年至今，特斯拉股价涨了五六倍。从花钱的用户到赚钱的股东，只因他们比其他人用心了那么一点。

投资股票如此，投资其它亦是如此。消费商品和服务，贯穿着我们的一生。我们在买买买的同时，稍微转变一下思维，从那些自己非常喜爱和有忠诚度的品牌中挖掘投资机会，要比到处听消息，盲目攀时下热点，可靠得多。

好的投资对象大多数来源于日常生活。就是说投资机会就在我们每个投资者日常生活中。投资者

只要对身边的衣食住行等各方面多加用心，就能从中发现一些好的投资机会。你要相信，生活中充斥着这种能带来投资机会的东西，有可能是电动车、智能手机等比较贵的东西，也有可能是便宜的东西，比如饮料、护肤品、尿不湿等。当你非常喜欢或者需要一种产品或者服务并发现喜欢和需要的人很多时，这或许是投资机会。也许你并不能因此变为富翁，但至少可以更加开心的从中获利，从而更加自如的去追逐自己的兴趣和爱好。

所以，做个有心人，从日常生活的点点滴滴中获得投资的灵感，然后付诸实践，品味投资所带来的满足感吧。

记者 周静



五月特惠：超值599元青岛游！

五月青岛醉美的季节，达人特惠带您超低价游青岛：来回高铁舒适享受，升级1晚准五星酒店；全程赠送670元景点门票，免费游八大景区；独家升级饺子宴、海鲜餐、面点宴，赠送价值214元山东特色美食餐；现报名即送价值158元红酒一瓶！

线路：青岛、宿迁、日照、威海、蓬莱、连云港双高6日游
发团：5月14/21/28日起

特惠：599元/人(不含380元自费)
精选：198方特、499九华山、599青岛、750桂林双卧、1890云贵、2180张家界、2999日本
报名及投诉电话：87651111
QQ群：411030887
地址：海曙区新典路536号新海蓝钻5楼(地铁2号线丽园南路D出口)
达人旅游网：www.57676.com
浙江达人旅业股份有限公司(L-ZJ-CJ00079)