

交通银行宁波分行

助力小微企业成长 增强实体经济活力

近年来,交通银行宁波分行不断加大小微企业倾斜性支持,积极推进改革创新,完善体制,优化业务流程,为小微企业量身定制金融服务方案,助力小微企业转型发展。通过团队建设、产品创新和合作方式创新等,着力普助小微、惠及民生,确保金融服务小微企业力度持续推进,为宁波实体经济发展作出贡献。截至5月末,该分行小微企业贷款余额比年初净增5亿元,完成总行年度目标任务任务的143%。

一、强化金融创新,丰富小微产品体系

该分行一直致力于发展和完善小微企业金融服务,全力扶持小微企业发展壮大,同时,为解决小微企业融资难问题,不断加强外部合作,强化主动对接意识,紧跟市场融资模式的变化趋势,以金融产品创新为先导,运用大数据原理推出了“快捷抵押贷”、“优贷通”、“沃易贷”、“烟户贷”、“商圈贷”、“应收流转贷款”、“履约保险贷”、“POS贷”等一系列具有针对性的创新产品,有效满足小微企业及个体工商户融资需求。

二、推动外部合作,拓宽服务渠道

2017年,该分行将进一步加强小微客户集约化拓展,一是借助当地政府、行业协会、政府背景第三方机构提供的财税风险补偿、风险共担、小微服务项目支持等政策,深入挖掘政府资源,筛选优质小微客户,做大做好小微业务。二是以项目制模式推动供应链、快捷融资项下创新产品,批量有效发展小微客户。根据小微企业集群化发展的特征,建立以“圈、链、园”为目标客群的项目制批量营销模式。三是积极研究与担保、保险、证券、互联网公司等机构合作方案,探索各类平台资源对接机制,利用电子化信息交互和数据挖掘技术,推动业务服务模式创新。

三、加强专业团队建设,提高小微业务质效

为更好地服务小微企业,该分行结合现有条件打造了一支高素质的小微专业团队。在分行层面,成立了小企业金融部,主要负责分行小微金融业务市场

规划,业务创新、市场组织推广等工作,并指导、协助各经营单位发展小微业务,完成“三个不低于”的政策目标。其次,在经营单位设立小微专营团队,配备专职小微客户经理。负责小微业务拓展,项目制落地,小微企业日常金融服务等。逐步实现小企业金融部统筹化管理、专职团队区域化推进、专营机构特色化经营、基层网点日常化拓展的小微企业展业模式。

“百年交行——您的财富管理银行”,在新的发展时期,交行宁波分行将继续不懈努力,为小微客户提供更好的金融服务!

小微企业主要产品介绍:

展业通:为适应小企业生产经营特点、扶持和服务小企业发展壮大,推出的专项信贷和结算系列金融服务产品,最高融资可达2000万。

优贷通:依据小微企业销售回笼,以及企业关键人个人账户资金归集情况,实行优先安排额度(含信用授信额度)、优先放款、利率定价优惠的“三优”政策,最高可享500万元信用贷款额度。

税融通:践行“银税互动”,进一步支持优质小微企业健康发展,以税务机关直接或间接、线上或线下提供企业实际纳税信息为授信参考,为符合授信条件、纳税信用好且持续稳定经营的小微企业提供满足其日常经营所需的流动资金贷款,单户最高信用额度200万元。

挂牌贷:挂牌企业以自身股东拥有的本企业股权进行质押担保向我行申请融资,用于满足企业生产经营过程中正常资金需求,最高额度300万元,有效拓宽小企业的融资渠道,帮助具有高成长价值的小企业快速成长。

快捷抵押贷:以自然人或公司法人作为借款主体,基于住宅、办公楼、商铺等易估值、易处置类不动产的足额有效抵押担保,通过标准化授信流程,采取授信年审制,实现优化客户体验,有效控制风险、免去重复办理抵押手续,提高抵押质押覆盖率等目标。

浙商银行宁波分行
拥抱新经济 触发新活力
助推小微企业成长

浙商银行是唯一一家总部在浙江的全国性股份制商业银行,2006年伊始,浙商银行就根据小企业资金需求“短、小、频、急”的特点,实行了小企业专业化经营模式,形成了“专业化经营、近距离设点、高效率审批、多方式服务”的小企业业务经营理念。

浙商银行围绕担保方式、贷款期限、办理效率、特定客户对象、增值服务,研发推出了涵盖30多个品种、全方位的产品服务体系,能有效满足各类小微企业的多元化融资需求。其中许多产品如“房屋抵押一日贷”、“村民保证一日贷”、“三年贷”等均获得过全国及浙江省“服务小企业及三农十佳特优(色)金融产品”称号。2016年我分行获评宁波市“2016年金融机构小微企业贷款考评一等奖”,是唯一一家第一组一等奖的全国性股份制商业银行,此前已连续三年荣获宁波市政府“金融机构小微企业贷款考评二等奖”,在宁波地区形成了独特的小微企业品牌“金名片”。主要特色产品有:

一、“房屋抵押一日贷”——贷款像存款一样方便

产品概述:房屋抵押一日贷,是本行向可提供划定范围内自有住宅作抵押的小企业(包括个人经营者、微型企业、仅申请“便利贷”的小型企)以柜面化操作,当天受理、当天审批、当天发放的小企业贷款。

产品特点:

办理高效:为客户提供“当天受理、当天审批、当天放款(担保手续办妥后1个工作日内)”的优质服务;

手续简便:采用柜面受理、一站式作业,实现了业务快速、高效的办理;

标准流程:业务开办前,对经办人员进行专项培训,并配备专项硬件设备,采用标准化流程,提高办理效率。

二、“三年贷”——手续办一次、贷款

用3年

产品概述:三年贷是我行向能提供房地产抵押的小企业、小企业主、个体工商户发放的,按月(季)付息,到期一次还本的小企业贷款,金额最高可达2000万元,期限最长可达3年。

产品特点:

期限长:根据客户资金周转需要,合理设置贷款期限,最长可达三年;

成本低:按月(季)付息、到期一次还本,节省以往您每年贷款到期需要进行临时性资金调度的成本;

手续简:申请3年期贷款,只需办理一次手续,免除您以往每年贷款到期需要重新申请、审批、抵押物评估等繁琐手续。

三、“便利贷”——企业贷款像个人贷款一样便利

产品概述:便利贷是指本行向能提供自有房地产抵押的微型企业,对其贷款申请采用简化资料提供、贷款审批采用简化流程操作的一种小企业贷款。

产品特点:

手续简:申请资料简化,无需财务报表,公司章程等资料;

效率高:简化贷款申请、审批流程,办理效率大大提高;

循环用:在合同规定额度和期限内,贷款资金可循环使用(一般800万元,特定区域1000万元),最长期限3年。

四、“双创”系列——创业者专享产品

产品概述:“双创”系列产品“创业助力贷”、“双创菁英贷”、“圆梦创客贷”、“小微贷”、“电商贷”等新产品。

产品特点:“双创”系列产品担保方式灵活,除抵质押外,可接受知识产权质押、股权质押、“道义保证”等多种担保方式,且贷款期限最长可贷款5年,贷款申请资料简单,有创业计划、创业园区租赁协议等有效材料即可提出申请,可以为创新创业小微企业提供覆盖成长各阶段的个性化、全过程融资服务。

宁波银行快审快贷
助力小微，携手共赢

宁波银行坚持“门当户对、服务中小”的经营策略,持续创新产品,完善业务流程,积极拓宽小微企业融资渠道,不断提升金融服务品质。

在小微企业金融服务领域,宁波银行致力于提供“简单、便捷、高效”的金融产品和服务。通过市场实践,宁波银行深刻了解到,小微企业所需的融资产品具有自身的特点:一是规模适配,中小企业生产规模小,融资最好是额度类产品,做到随借随还;二是放款要快,小企业所需资金往往是临时性的,对贷款产品的时效性要求较高;三是手续要简单,小企业需要贷款手续简单,这样能降低企业融资成本。

宁波银行零售公司部为小微企业量身定制的“快审快贷”产品,以住宅为抵押物,提供评估、审批、签约、放款各环节限时服务。这款产品具备三项优势:一是额度高,“快审快贷”最高额度可达500万元,基本可满足宁波地区中小企业的融资需求;二是放款速度快,1天评估,1天审批,1天签约,1天出账;三是授信期限长,授信最长可达5年,额

度使用方便灵活。

不仅如此,“快审快贷”申请流程便捷:一是在线云评估,通过微信云评估在线完成房产预估,简化了评估流程,并且支持在线申请融资额度;二是实地走访,银行客户经理通过在线申请信息,实地走访企业,收集客户资料,根据实际情况确定授信额度;三、系统出账快,宁波银行为“快审快贷”业务提供审批绿色通道。

宁波银行通过“快审快贷”,建立起银企双方沟通平台,深入了解小微企业需求,助力小微企业健康快速发展。

案例一:
快审快贷化解融资之困

宁波一家从事窗帘锁扣生产的企业,其生产模式是从上游厂商进口钢材原料,然后生产家用窗帘锁扣,再出口到美国、加拿大等地,年营业额约1000万元,日常运营以自有资金为主,是一家较为典型的小微企业。

今年春节前夕,恰逢钢材涨价,上游供货商要求年底前必须付清贷

款,而下游国外客户的应收款还未到账,加上年底支付工资量较大,企业自有资金马上捉襟见肘。

企业老板陈总多方寻求资金,但银行年底授信紧张,而且距离春节不到一周,很难这么快批出贷款,他为此焦头烂额。

一次偶然的机会,陈总在微信朋友圈看到宁波银行“快审快贷”的宣传,他抱着“试试看”的心态,提交了在线申请房产评估。他没想到,5分钟后,就接到宁波银行客户经理的电话。

经过详细咨询,陈总了解到,宁波银行“快审快贷”产品不仅授信额度高,而且最快2天完成贷款审批,当即达成合作意向。

案例二:
快审快贷助力企业发展

王总经营的是一家小型家电制造公司。对于传统中小型企业而言,竞争都在细微处,尤其是小家电行业,产品上水平相差不大,竞争主要体现在资源、成本控制等方面。

按王总的经验,企业缺少资金时,向亲戚朋友借,不找银行,因为银行更愿意贷款给规模比较大的企业,而且贷款光评估、审批时间较长,即使贷款额度审批通过了,资金能使用的时间也很短。

今年王总公司的财务人员关注到宁波银行推出了“快审快贷”产品,并明确是为扶持中小型企业而设,在自有房地产抵押项下,能实现快速审批、快速贷款。

王总仔细研究了宁波银行这一产品,发现快审快贷的产品优势很明显。恰逢近阶段原材料市场价格稳定,王总计划融资200多万元资金备料,于是向宁波银行申请了“快审快贷”。

宁波银行根据实际情况,用不到半天的时间评估了王总的房产,2天内即获得额度200万元。这笔资金让王总抢得发展先机,不仅完成了下半年的订单量,而且提前锁定了利润。

王总表示,有了宁波银行的快审快贷,资金也完全跟得上,所以扩大生产完全没有任何问题,今年下半年要把公司做大做强。