

## 中国光大银行宁波分行 根植宁波 服务宁波 好渠道 好产品 大力扶持宁波小微企业发展

2017年,光大银行宁波分行继续坚定贯彻落实国务院关于支持小微企业发展的金融政策及各项措施,立足区域经济,秉承“根植宁波,服务宁波”的业务发展理念,不断完善小微金融产品和服务体系,做好中小微企业金融服务工作。

回顾2016年,分行在小微企业业务推动方面成绩显著。尤其是分行开发的“大宗商品中远期交易资金存管系统”荣获中国银行业协会“服务小微五十佳金融产品”荣誉称号,分行成为光大银行系统唯一获此殊荣的单位和宁波银行业两家获此奖项金融机构之一,并受邀作为获奖代表(浙江省内唯一银行业金融机构)到北京现场参会领奖,此荣誉是对光大银行宁波分行扎实推进小微业务的最好诠释。2016年,分行再次荣获宁波财政局和金融办共同颁发的宁波市金融机构小微企业贷款考评“第一组三等奖”,分行已连续六年获得宁波市政府小微企业贷款考核奖励,此奖项是对分行积极助力小微企业发展的力证。

进入2016年以来,中国光大银行宁波分行坚持以支持小微企业发展为己任,进一步加大对小微企业的信贷投入,大力调整信贷结构的同时,积极创新企业融资方式,多渠道多举措帮助小微企业解决融资问题。

### 一、加快结构调整,提升小微金融服务水平

结合国家产业政策导向和宁波当地区域特色,分行从公司和零售两个业务条线出发,继续推进小微战略结构调

整,进一步下沉经营重心,不断加大对小微企业金融服务的力度。

### 二、深化机制建设,完善小微金融服务体系

分行积极探索小微金融发展模式,不断深化小微机制建设。1、通过合理的人员配置、优化的审批流程,实现高效、快捷的贷款审批机制。2、创新推出小额融资贷系列产品,支持单户敞口低于500万元的小微企业发展。3、加强业务培训与考核激励机制。

### 三、坚持创新为先,推进小微金融综合服务

分行始终坚持“创新为先”的理念,密切关注市场需求,不断加强渠道建设,努力提高小微企业融资产品和服务的可获得性,打造标准化小微产品体系,为小微企业提供优质、便捷的综合金融服务。

### 四、积极探索多渠道合作的科技型小微企业融资模式

1、进一步加强与高新区的合作

2、因地制宜开展科技金融产品创新

### 五、坚持渠道营销,大力推动创新产品

分行结合宁波区域特色,以项目为抓手,推动小微企业业务快速发展,增加有效客户群体,开拓更有效率的规模化经营之路。1、深化和推广“阳光设备融资贷”产品。2、创新融资方式,强势推出支票易、网贷易、税贷易项目产品。3、多元化融资渠道,创新推出“银保渠道”、“银担渠道”等一系列产品。

## 鄞州银行秉承初心,鼎力小微

宁波鄞州农村商业银行股份有限公司(简称“鄞州银行”)作为扎根于宁波的本土银行,多年来始终坚持“小额、流动、分散”的经营策略,坚持服务小微企业和区域经济,倡导“不嫌小散、勤于采摘、善于识别、巧于加工、良好治理、乐于共享”的蜜蜂式金融文化,不断推进小微企业信贷产品和服务创新,为区域内小微企业做大做强“贷”入新活力。

针对小微企业融资需求“短、小、频、急”的特点,鄞州银行不断简化流程,提高审批效率,“放款速度快”已经成为了众多小微企业的口碑。更加难能可贵的是,在经济新常态下,始终不忘服务“小、散”初心,努力解决小微企业融资难、担保难的问题,不断打造融资产品40余款,款款产品致力于满足小微企业多元化的融资需求。主要特色产品有:

### 一、“商易贷”一为协会会员量身定制

**产品简介:**“商易贷”是鄞州银行为我市所辖各区的民营企业协会、个体劳动者协会量身定制,经各区协会推荐,对有融资需求的中小企业、个体工商户给予其一定额度信贷资金支持的便捷金融服务。

#### 产品特点:

√针对性强:为我市所辖各区民营企业协会、个体劳动者协会会员量身定制。

√贷款额度高:最高额度可达300万元。

√担保方式广:自然人保证等多种担保方式可供选择。

### 二、“税银通”一良好纳税信用即可贷款

**产品简介:**“税银通”是指鄞州银行与我市所辖各区的国家税务局和地方税务局合作,符合国家产业政策,具有较强创新、盈利能力,产品有市场,发展前景较好的中小企业发放的贷款。

#### 产品特点:

√免抵押:“税银通”产品打破传统贷款担保方式限制,纳税人根据纳税信用

即可申请免抵押信用贷款。

√额度高:最高额度可达300万元。

√受众广:“税银通”产品对于各区国税局和地税局管辖的纳税人均能享受。

### 三、“超级流贷”一无需还本即可续贷

**产品简介:**“超级流贷”是鄞州银行专为缓解小微企业客户还款压力而特别推出的,在借款人授信期限内针对流动资金贷款无需还本即可延长贷款期限的特色金融服务产品。

#### 产品特点:

√贷款期限“活”:借款人只要满足一定条件,无需还本即可延长贷款期限,授信期限内单笔贷款可以办理超级流贷业务多次。

√贷款额度“高”:最高金额可达5000万元。

√贷款办理“简”:无需重新签订借款合同。

### 四、“鼎力贷”一专营小微无“抵”快贷

**产品简介:**“鼎力贷”是鄞州银行针对我市个体工商户和微小企业客户及工薪阶层的各类合理性融资需求,精心设计的特色化贷款产品,意在“鼎力相助,贷赢生意”,致力于为广大客户提供便捷的融资渠道。

#### 产品特点:

√速度“快”:3天即可放款。

√额度“高”:信用贷款最高100万元,房产首次抵押率及二次抵押率最高可达100%。

√担保“活”:信用、保证、联保、抵押多种方式可供选择。

“不忘初心、方得始终”。展望未来,鄞州银行将继续坚持服务小微企业的经营定位,以蜜蜂式金融文化为引领,不断创新金融产品、提升服务品质,为小微企业及宁波经济社会的可持续发展贡献力量、谱写新篇章。

## 宁波通商银行 通商小微金融 拥抱“金”彩明天

宁波通商银行成立于2012年4月16日,是一家具有独立法人资格的股份制城市商业银行,也是国内首家由外资银行成功重组改制的城市商业银行。注册资本52.2亿元,股东实力雄厚,股权主体多元,总部设在宁波。

宁波通商银行顺应国家政策导向和区域经济特点,充分发挥自身优势,坚持走差异化、特色化的发展道路,确立了商贸领域专业银行的战略定位,致力于为中小企业提供专业化金融服务,打造国内行业金融专家。

宁波通商银行的商贸金融,以企业真实的生产经营活动为基础,以贸易融资产品为依托,融合了行业金融和供应链金融的理念,为客户在其商贸经营活动环节提供一系列金融服务,用以满足商贸领域的金融需求。在业务拓展方式上以“群”和“链”为切入点,为客户提供定制的个性化服务。

宁波通商银行小微金融是商贸金融的重要组成部分,专注服务快递业、运输业、水产业、养殖业、生产制造业等特定细分行业或领域的小微企业,本着差异化、特色化原则,定制服务方案,创新小微产品,为小微客户的发展提供有力支持。

宁波通商银行的“小”贷款,侧重前期的调研与分析,重点掌握小微客户群体的行业特点或共性特征,不唯抵押

唯真实信息、不唯担保唯现金管控,努力降低客户的准入门槛,优化内部流程,提升服务效率,从而更好的服务“草根型”小微客户。如针对物流行业中的特定细分领域——快递加盟商小微企业,虽然其具有“轻资产、投资少、高增长、不易获得贷款”等特点,但宁波通商银行通过掌握快递行业的经营和结算特征后,引入供应链金融理念,借助于快递总公司所提供的快递件数据,侧重于现金流管理,设置合理的贷款期限,从而使得小微快递加盟商凭借应收账款及回款控制为条件,在宁波通商银行轻松获得无需抵押和担保的信用贷款,有力地促进企业自身的发展壮大。又如,宁波通商银行针对养殖业明显的淡旺季特征,走访了当地渔业局、农办等部门进行调研,并派人蹲点养殖户及渔民,研究其生产经营及资金需求规律,创新引入供应链金融理念,历时3个月推出了面向农村养殖户的小微金融服务方案,向符合条件的养殖户发放无抵押信用贷款,并首先在宁海县进行推行,使从事水产养殖承包的养殖户,根据其名下所有的承包亩数确定贷款额度,最高可贷款20万元。该授信方案实现了小微贷款的精准投放,有效缓解了小微水产养殖客户融资难问题,深受农户的青睐。

专业、普惠、便捷,宁波通商银行通过不断提高自身服务能力,加大“商之助”小微系列产品的推广与应用,与宁波小微企业共同携手奋进,一起拥抱“金”彩明天!

## 善小而大成 中信银行宁波分行

中信银行宁波分行秉承以助力宁波经济发展为己任的经营理念,牢牢把握金融服务实体经济的根本,勇于创新,开拓进取,深入了解小微企业的融资需求,形成了“基础融资产品”、“集群服务方案”和“特色增值服务”三大类二十四种产品,并搭建了政府部门、中国制造2025、信用增级、股权投资、供应链等五大业务合作平台,大力推广“政银担”、“买方信贷”、“商票直通车”等产品,专注于帮助小微企业客户获取源源不断的成长动力,切实解决小微企业融资难的问题。分行连年来在宁波市政府、人行、监管部门的综合考评及小微企业金融服务专项活动评选中,多次获得一等奖、A类行、小微企业金融服务宣传月优秀奖等表彰。

### 一、善小而大成,中信银行宁波分行倾力支持小微企业

宁波众多的成长型小微企业是构成宁波经济活力的重要基础,为破解小微企业“融资难、融资贵”等问题,该行切实贯彻市委市政府、人民银行、宁波银监局各项工作要求,将小微企业业务作为业务转型的引擎,积极依托中信综合金融平台创新金融产品,并积极为小微企业拓宽融资渠道,搭建小微企业信用增级平台,开发多种小微企业增信模式,依托平台实现对小微企业的批量开发、集约化经营,提升服务效率和质量,与成长型小微企业同舟共济、共克时艰。

### 二、围绕“房、链、创、平台”构建“成长贷”产品体系

1、围绕“房”:结合当前经济形势和行业风险偏好,该行进一步升级小企业房产抵押授信产品。在足值抵押的情况下,延长小企业抵押贷款的授信期限,拓宽融资种类,创新还款方式。

2、围绕“链”:该行围绕辖内的优质

核心客户,推广商票直通车业务,批量带动上下游小微客户的拓展;紧抓宁波建设“中国制造2025”试点城市的契机,借助总行与宁波市政府签署战略合作的政策优势,推广买方信贷、卖方融通、买方融通等产品,重点营销制造业核心客户,通过对产业链、资金链、产品链上的延伸,开展“生态圈”关联有效户营销。

3、围绕“创”:紧跟银监会支持银行业开展投贷联动的政策导向,积极探索围绕成长型科创类企业的金融服务模式。打造投贷联动的“中信联合舰队”,借助政府平台获取高成长型优质企业,制定科技、文创等细分市场规划和营销指引,引导支行营销科创、文化产业园和孵化器内优质企业。

4、围绕“平台”:积极推动政银担模式,该行结合成功中标宁波市融资担保代偿基金存款项目,积极营销小微企业再担保融资业务。依托医药批发平台,推广医疗贷业务,推动医药行业小企业集群业务发展,通过银企直联和现金管理系统,以在线融资、资金归集管理为营销切入点,批量营销医药类核心企业及其下游小微客户。

### 三、构建小微企业专营体系

坚持开展小微业务是当前环境下的根本要求和必然选择,专营化发展也是中信银行宁波分行对小微业务发展的探索,结合宁波市场和行业内现状,中信银行宁波分行以专营机构为主,非专营机构为辅,深化“专营机构、专业队伍、专有流程、专属产品、专门系统、专项资源”的一体化“六专”服务体系。同时公司零售联动,积极开展小贷法人贷款和个人经营性贷款,延伸金融服务领域,加强金融消费者权益保护工作,为宁波试点建设全国首个普惠金融综合示范区作出积极努力。