

虎斑乌贼实现全人工培育

填补国内外空白 我市养殖乌贼有望7月批量销售



我市培育的大批虎斑乌贼鱼苗。记者 王元卓 摄

商报讯(记者 王元卓 通讯员 王虎羽)目前正处于禁渔期,照理宁波人是很难吃到透骨新鲜的活海鲜的,但是记者从市科技局获悉,宁波大学的虎斑乌贼产业化养殖项目取得了历史性突破,现已培育出大量小乌贼,有望7月向市民供应大批鲜活的虎斑乌贼。

日前,记者随专家团队来到象山来发水产育苗场,一进育苗车间被眼前20多只小乌贼所吸引,这些小乌贼有的静静地伏在水底,有的争先恐后地抢食。这是宁波大学蒋霞敏教授带领团队培育成功的

虎斑乌贼苗种。

蒋霞敏教授团队于2014年起承担了宁波市科技计划农业重大专项“虎斑乌贼产业化养殖技术与示范”项目。通过一系列技术攻关,突破了规模化育苗技术。今年更是首次实现了让虎斑乌贼母本在宁波越冬,产卵并培育出30余万只胴体长约3厘米的小乌贼。

在此之前,虎斑乌贼的受精卵只能在南海海域获取,再经长途运输至宁波。且受精卵的孵化率不足10%,造成育成率低,严重制约了虎

斑乌贼规模化养殖发展。这也使东海海域近40年来虎斑乌贼枯竭的状况一直没法改变,而老百姓餐桌上的乌贼大多为冷冻外来运入。

蒋霞敏团队在象山来发水产育苗场通过调节光照、温度、饵料等措施,想方设法让乌贼母本首次在宁波成功越冬。经过精心培育的乌贼母本终于在今年3月开始产卵。上月27日,30余万只胴体超过3厘米长的虎斑乌贼苗种通过省市专家团队验收。这标志着我市虎斑乌贼全人工育苗实现了零的突破。这一技术

在国内外均填补了空白。

这一科研突破也为虎斑乌贼规模化养殖打开了大门。今年年底,我市虎斑乌贼有望批量上市。

记者了解到,今年我市培育的虎斑乌贼苗种已发往象山黄皮岙、宁海湖陈港和奉化湖头渡等地的养殖户手中。据蒋霞敏教授介绍,这些虎斑乌贼苗种经过两个月的养殖就可长到成人巴掌大小,7月份就可陆续上市。因为实现了虎斑乌贼母本的全人工培育,今后宁波人吃活乌贼将不再难,而且价格也有望降低近一半。

第三届中国—中东欧博览会
6月8日举行

“舌尖上的中东欧” 等您来品味

商报讯(记者 劳育聪 北京报道)昨天,商务部在京举行新闻发布会,宣布第三届中国—中东欧博览会定于6月8日举行,同期还将举办第十九届中国浙江投资贸易洽谈会和第十六届中国国际日用消费品博览会。本届博览会顺应“一带一路”合作倡议,以“释放合作潜力,促进互利共赢”为主题,将安排会议论坛、投资洽谈、贸易展览、人文交流等15项活动。

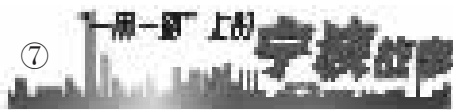
据悉,此次盛会在会议论坛方面将举办第二届中国—中东欧国家合作发展论坛、中国—中东欧国家城市市长峰会、中国—中东欧国家海关合作论坛、第二届中国—中东欧国家质检合作对话会、2017中东欧国家华侨华人宁波峰会等活动;投资洽谈方面将推出第三届中国—中东欧国家投资合作洽谈会和第四届中国—中东欧国家商协会商务合作大会;贸易展览方面将举办第四届中东欧国家特色产品展、中国—中东欧国家贸易(跨境电商)对接会及中国茧丝绸行业创新发展成果展等活动;人文交流活动涵盖“捷克日”主宾国

系列活动、第四次中国—中东欧国家教育合作交流活动、2017中国(宁波)—中东欧国家旅游交流周以及“舌尖上的中东欧”“行走新丝路”邮票展等活动。

随着中东欧国家商品在国内知名度的不断提升和市场的进一步拓展,本届中东欧国家特色产品展企业报名踊跃。今年,中东欧国家更加重视展位装饰,特装展出的团组较往年大幅增加。目前,招商招展工作已全部结束。另外,今年中东欧展品物流清关工作出现海陆空齐发的新情况,除了常规的空运和海运,今年还有不少展品通过中欧班列运输。

值得一提的是,今年新增了中国—中东欧国家城市市长峰会、中国—中东欧国家海关合作论坛、舌尖上的中东欧等。本届博览会由9项活动由国家有关部委、协会牵头,除商务部牵头的5项活动之外,全国对外友协、国家质检总局、海关总署、国侨办各牵头举办一场活动。这进一步体现了博览会国家级平台的作用,对促进中国与中东欧国家全方位合作有积极的促进作用。

赴波兰交流2个月带回10多个项目



为了加深对波兰的了解,宁波市国际投资促进局副局长杨益于去年到波兰彼得哥什市进行了为期2个月的交流学习。其间,他带领团队对当地的经贸环境进行了深度调研。

“认真踏实”融入了波兰人的骨髓

“国内习惯了快节奏和熬夜加班,到彼得哥什后一直不太适应波兰人的工作效率。”杨益介绍道,“到点准时下班、周末极少加班,家庭观念极强,是政府官员和企业雇员的共同特征。”

不过,他很快发现波兰人骨子里有一股认真的劲头,并且在每一个细节中体

现得淋漓尽致。有一件事令杨益至今回想起来仍然非常感动:“一次周末要去华沙考察,我把一件脱线的旧衬衣扔在房间,以为清洁工会帮我扔掉。结果等我们回来,发现衬衣竟然已经洗净缝好熨好,放在我房间里了。那一刻,真的被清洁工阿姨的认真劲打动了!”

波兰商贸环境带来多元思考

在当地,机械精工、化工、农副产品加工等传统行业一直保持强势。在外资融入的情况下,汽车及零部件、家用电器、航空航天等也已形成产业优势,波兰的经济特区、工业园区遍布全国,厂房建设如火如荼。

其间,杨益等人拜访了波兰信息与外国投资局局长皮苏拉、彼得哥什市长布鲁斯基、分管经济的

副市长科洛维奇。还走访了库亚维滨海省地区出口和投资服务中心,了解该省投资政策和欧盟基金补助情况。此外,他们还与仓储物流、垃圾发电、化工设备方面的30多家实力企业深入交流。

无论是ProNatura公司成熟的垃圾焚烧发电制热技术、管理控制等方面的成功经验,还是物流企业集

波兰的人口、国土面积、经济体量均居欧盟第六位,一直是极具投资和贸易潜力的国家。据宁波海关统计,1~4月我市与中东欧十六国进出口额达57.9亿元,与去年同期相比增长26.6%。其中与波兰的进出口额就达23.2亿元。

在比得哥什工业科技园调研时,杨益跟投资服务中心总监罗伯特说想召集两三家企业了解一下经营管理情况和与中国合作意愿,结果罗伯特就发给企业家的电子邮件内容与他们讨论了4个小时,“不仅提出园区企业家对中国投资经贸的关注点,希望

我们在邮件中列明会议议程和具体内容,还要求制作完整的介绍幻灯片,对举办时间进行反复推敲,整个过程极为严谨。”

杨益发现,波兰的贸易之所以欣欣向荣,不仅在于其优质的产品,也与当地人民踏实认真的劲头密切相关。

调研结束带回10多个合作项目

在波兰调研结束后,杨益带回了跨境并购、投资等10多个项目,目前正在积极地接洽中。

“如波兰无人机公司DRONHOUSE正在寻求发展,计划在国内寻找一家无人机生产商合作。”杨益介绍道,这家公司提供无人机生产、服务、使

用培训、顾问业务,自身开发的BIELIK无人机可做全自动飞行。再如AIRON绿色能源公司正在与国内企业洽谈合作,并将针对中国和东南亚小型风能设备市场进行战略性布局。

此外,杨益还发现波兰农产品具有较高的竞争

力和发展潜力。“波兰当地的猪肉、牛肉、鸡肉品质比较好,而且价格相比我们国内来说,便宜30%~50%,如果把那里的肉类进口到国内,相信一定具有很大的市场。”他分析道。

他在波兰考察时发现华为、中兴、中国港湾等发展比较成功的企业,往往能够与波兰政府、本地企业有良好的协作关

系,而且积极雇佣波兰员工来拓展业务。由此,他感受到:“中国资本走出去不能只靠买买买,要对法律和政治监管风险、战略和管理风险有精准把握,要因制宜、本土化运营,化风险为受益。”

通过两个月的深入调研,杨益更加肯定:波兰已经成为中国与中东欧合作的战略重心。

波港冷链物流合作,双方首先设立一家供应链公司,从欧洲进口鲜肉及水果进行国内销售和转口贸易,同时启动冷链仓库建设。目前,波兰鸡肉协会正在积极与PAGO公司合作推动鸡肉出口中国。

记者 劳育聪
通讯员 姚 珏