



订单多了，工作量大了， 这半年来，宁波人

编者按

不知不觉，2017年已经过半。国家统计局和全国各地本周陆续发布了经济运行半年报数据，总体呈现乐观态势。那么，宁波经济运行情况如何呢？经济增长的动力有没有复苏，新经济新动能表现如何？普通员工对经济运行冷暖感受如何？今天，本报推出《经济年中报——宁波实体经济微观运行调查特别报道》，从普通员工的感受、企业对市场变化的感知、创新产品和创新企业对经济新动能的培育等多个角度，以故事来描述这半年经济运行的变化。

员工感知经济冷暖

车间工人：订单多了，工资涨了

烈日似火，走在宁波的大街小巷热得让人喘不过气来，而在宁波凹凸重工有限公司车间里，工人们正热火朝天地忙着工作。

凹凸重工是一家专业从事欧式起重装备的研发、制造、维修保养的公司。“一般情况下，车间需要承担起起重机设备制造的大部分工序，然后至现场安装、试验。”凹凸重工生产车间一班班长魏平说。

魏平是四川人，在凹凸重工工作11年了。

“今年随着订单量增加，我们比往年要忙碌很多。”魏平说，凹凸重工今年上半订单同比增长36%，产值同比增长48%，销售额同比增长

56%。

“虽然订单量增加了，却丝毫不影响工作进度和生产周期。我们公司在今年年初对车间部分关键设备进行了更新换代，淘汰了不少旧机器。”魏平说，更新设备后，不仅减轻了工人的工作强度和工作量，提高了生产效率，也给工人提供了安全保障。

订单增加了，公司效益好了，员工的收入自然多了。“订单多的时候，工人会争前恐后主动要求加班。”据魏平介绍，一般车间工人月薪5000元~6000元。今年上半年，车间一线员工月人均工资比去年同期增长46%，最高月工资达10000元左右。

集卡车司机：一个月最高可挣2万元

“和去年相比，今年每个月的收入平均增加了两三千元，做得好一个月也可以挣到2万元。”集卡车司机王延平说，不过有时候也挺辛苦的。

王延平从2015年8月加入卡哥科技有限公司，常常往返于浙江各地工厂和宁波港之间。

卡哥科技是一家专注于跨境贸易的集装箱运输一站式服务平台，也是国内领先的“集装箱运输无车承运人”服务提供者。

据王延平介绍，订单是公司在平台上接的，必须按时到厂装货，否则会受处罚，因此他往往在凌晨2点左右就要出发去装货，路上基本要花费五六个小时。

“一般配货在早上9点左右，装好货再返回北仑，进入宁波境内基本是晚上了，货物进仓经常要到次日凌晨，再马上准备下一个订单作业，提箱后再回去休息。”王延平说，日复一日，这样连轴转，工作强度还是蛮大的。

因为货运业处于产业链的末端，货车司机几乎没有议价的话语权。据王延平反映，宁波港集卡车运价水平从2012年以后几乎就没有涨过，而生活成本却在逐年增加。因此，他常常感叹：“幸亏今年的订单增加不少，收入有所增加，不然真要考虑改行了。”

记者 王婧
实习生 吕梦昀

市场行情不断走暖

上半年，宁波全市共实现规上工业总产值7832.9亿元，同比增长16.1%。全市规上企业累计完成工业增加值1612.2亿元，同比增长9.0%。与此相对应，上半年工业用电量同比增长12.5%，其中制造业用电量同比增长13.2%。

案例一

订单像夏天一样火热



纪鸿团队在工作。

“就如这大热天一样，订单排到了几个月以后，光是7月份的单月产值已经破千万元……”昨日，“生意帮”CEO纪鸿聪接受了记者采访，说起今年的公司业绩，他笑逐颜开。

纪鸿聪这位毕业于北大的80后“才子”打造了互联网领域的另一块宝地。他的平台集纳了1.5万余家中小制造企业的大数据，并拥有20余人的专业工程师团队，为制造业企业穿针引线，让小工厂也能实现定制化，大大节约成本并提高产能。

“如果说富士康做的是大订单，我们的目标则是以小博大，从小订单着力。”在纪鸿聪看来，互联网技术已将整个制造业产业链条打碎，传统订单式生产正经历颠覆性变革。“过去制造业讲究规模和标准化，以后必然走向个性化、定制化。拿洗衣机这样的家用电器产品来说吧，过去一个订单至少上百万台，现在最多一二十万台，产品迭代速度大幅加快，大企业生产小批量产品的成本优势消失殆尽，与此同时，不少创业企业也需要将好点子快速落地，这就给了我们机会。”

“生意帮”正在着手为一大型共享单车平台的供应链服务。纪鸿聪介绍，该共享单车的自行车市场存量已经超过250万辆，这些车的车牌普遍存在污损、褪色等问题，他们需要在两个月内对存量车进行车牌升级更换，为此他们紧急定制车牌，要求每天交货10万个。一般工厂接到这样的订单，需要扩产能、添设备、招工人，产能建设就需要3个月以上，这样漫长的等待等于让共享单车平台眼睁睁失去市场。“生

意帮”利用1.5万家云工厂的优势，两天就完成了新车牌打样，五天完成新车牌的批量生产工程验证，半个月就组织了10家精雕厂、6家UV打印厂和3家装配厂，通过“生意帮”云工厂平台进行网络化协同生产，仅用18天就达到了日产十万个车牌的产能要求，有效地满足该共享单车平台的需求。

这种服务模式可以复制到“生意帮”所有客户的需求上。

“订单来了，要有适配的、现成的产能去生产，因此前几年，我们大部分时间是在一个一个地跑工厂，摸产能。”纪鸿聪说，如今在“生意帮”平台聚集了2400多家模具厂、6500多家机械加工和注塑厂、2700家表面处理工厂……客户通过手机界面就可以清晰地看到其产品、设备明细、产能、工期、资信评估等信息。需求商在平台上喊一声，拥有相应生产能力的供应商便会第一时间收到信息。

“除对接中小订单收取一定比例服务费外，‘生意帮’重点向大厂商提供全程服务——将生产的任务总包过来，再利用自己的大数据资源，分包给合适的小型工厂。发单、验厂、签协议，最快只需3天就能找到匹配工厂实现下料生产。”纪鸿聪说。

纪鸿聪充满信心地告诉记者，今年“生意帮”的产值目标是超过6000万元，力争2020年前上市创业板。

记者 王元卓
通讯员 王虎羽
实习生 傅天力 毕瑾

“信达杯”宁波市青少年 “一带一路”书画大赛报名火热进行中！



笔墨传情，续写丝路伟梦，自从7月12日新闻发布会之后，“信达杯”宁波市青少年“一带一路”书画大赛初赛正式启动，家长和青少年们踊跃参与，火热异常。

责任社会 一“笔”寄厚望

作为上市央企，浙江信达地产在房产开发之余，始终不忘初心。举办此次书画大赛，是一次感恩社会的信达公益行，关爱青少年成长则是本次公益行的核心使命。

权威组织机构 权威认证

此次书法大赛是一次较为权威的活动，由宁波日报报业集团、宁波市教育局

关心下一代工作委员会主办，宁报集团都市报系承办，并获宁波市精神文明建设委员会办公室、宁波市书法家协会的大力支持。入围复赛的50名作品将在宁报知名艺术场所展出。

权威书法大师 亲临授业

7月23日，三大线下报名点第一场公开课即将启幕，书画界权威老师莅临，现场授课。公开课邀请的老师都是书画界的权威，在书画领域占有一席之地。他们会现场讲解自己对于书画艺术的独到见解以及自己的创作习惯、创作技巧，并对现场参赛的青少年给予专业的指导。

详情请咨询：
格兰郡庭售楼处
电话：0574-83038877
信达·万科澜湖郡售楼处
电话：0574-26936666
融创信达·宁波府售楼处
电话：0574-87552888