

入行20多年总在琢磨创新

坚持用手工肉馅,食客的挑剔成就了郑师傅的包子

近日,有美女吃货专程从溪 口带回几十个郑师傅包子,被好 友一抢而空; 一位溪口的同事则 认为,这家包子店名气很大,不 过口味一般般。究竟如何?记者 特意前去探店。

漫画头像 给这家寻常早餐店 平添几分文艺气息

郑师傅包子店就在奉化区溪口 镇中兴中路上, 离蒋氏故居只需步 行十几分钟,周边都是小店铺,是 很典型的小城商业生态。

和很多小城镇老店类似,门面 简朴而陈旧, 店门口的燃气灶上, 蒸笼叠得高高的, 一看就很有年代 感。不过店面郑师傅头像漫画给这 家寻常早餐店平添几分文艺气息。

记者事先了解到,上午九点半 以后,包子基本售罄,然后要等到 下午2点半再开卖。不想记者探店 当天,才早上九点多,包子就一个 不剩。老板娘解释,最近天气太 热, 因此做得不多, 当天生意又特 别好,收摊也提早了。只能等下午 的热包子了。

从仙居到奉化 已经做了25年 早餐生意

中午是这家人最悠闲的时光, 于是老郑夫妇和记者聊了起来。

现在这家店共有4人在打理, 郑师傅夫妇和他们的女儿女婿。每 天凌晨两三点钟就要开始各项准备 工作,中午则是休闲时间。老板娘 王春花告诉记者,她老家在江西三 清山,老公郑卫友是台州仙居人。

仙居堪称早餐之乡, 当地不少 人在各个城市做早点生意。上世纪 90年代初, 郑卫友21岁时就跟着 堂兄弟去上海开早餐店学手艺。 年后,又到张家港去做早餐生意。 1993年,夫妻俩来到奉化卖早 点,一直至今。

刚到奉化时,郑师傅夫妇在裘 村卖早点, 主打大饼油条。生意很 不错,是当地的人气店。大饼油条 都是现做现卖,生意做不大,于是 改卖包子。2001年,两口子的店 搬到了溪口经堂北路,开了11 年,然后又搬到现在的位置-兴中路,已经开了6年。店址多次 搬迁, 名气也越来越大。



郑卫友的女儿小郑是店里的颜值担 当,负责售卖。









这是小郑 给父亲设计的 漫画。

孚泰号游论屯元双卧7日游, 仅需1580元起!

9月长江三峡游轮特惠,带您 畅游沿途经典景点:登黄鹤楼远 眺,感受天下第一楼之魅力;游览 三峡大坝,观赏双线五级船闸;船 游神女溪,欣赏秀美巫峡及雄伟 瞿塘峡风光;游览仙女山,在天生 三桥景区体验唐朝古驿站;游览 洪崖洞,观巴渝特色吊脚楼;漫步 古镇磁器口,品地道重庆美食;宁 波导游全程陪同,游轮阳台房尽 览三峡美景;全程无购物,品质纯

玩,纵享休闲之旅! 线路:三峡、武汉、重庆双卧7日游 发团:9月10日、10月10日(仅此两班) 价格:1580元/人 报名及投诉电话:87651111 QQ群:411030887 地址:海曙区新典路536号新海蓝 钻5楼(地铁2号线丽园南路D出口) 达人旅游网:www.57676.com 浙江达人旅业股份有限公司(L-ZJ-CJ00079)

入行20多年总在琢磨创新 坚持用手工肉馅从未改变

郑卫友因为在各个地方做过生 意,了解各地吃客的口味。上海人明 显偏爱甜味,台州人喜欢微辣,而宁 波人喜欢清淡。他觉得自家包子最大 的优势在于,口味较为大众,适合各 地吃客。自从做餐饮业后,老郑喜欢 琢磨,并经常看看美食杂志和电视上 的美食节目。

除了肉包,红糖馒头也是店里的 主打品。王春花快人快语, 小枕头大 小的红糖馒头是仙居的特色点心, 他 们春节回老家过年, 带来送给奉化的 亲友, 品尝后一片叫好声。于是, 他 们进行良,缩小"身形",做成每个 50 克左右的红糖馒头,适合小家庭 食用。推出后,很受顾客的喜爱。

老郑言语不多,他的女儿小郑笑 着在一边"补刀":"爸爸调制新的口 味总让我们试吃。"老郑解释,搬到 溪口后, 肉包的口味基本固定, 用纯 腿肉手工剁馅儿,然后加点葱花及酱 油、盐和少量味精。宁波人做肉菜喜 欢添加黄酒,对此,老郑坚决拒绝。 他解释,加了黄酒容易发酸。一般每 天要消耗30多公斤猪肉,全部坚持 用手工剁碎。至于手工剁和机器绞的 肉馅的区别, 王春花笑着说:"老顾 客都是吃得出的, 机器绞的肉馅更为 细腻、均匀,不过鲜度比不上手工剁 的。很多老顾客就是认准手工馅儿。"

一天卖出两三千只 有顾客一次性打包上百只

午饭后,一家人开始做包子。记 者在旁边观察,感觉肉馅较多,包子 的个头偏小,老郑解释:"我们是用 老面和酵母一起发面的, 属于包好后 再发酵,一两个小时后再蒸。蒸熟后 包子的个头会增大。总体来说,皮薄 馅多,包子不大,一般每500克肉馅 也就包二十几个。"

老郑夫妇和女婿三人做包子,他 们手法纯熟,转眼就包满一屉,看得 人眼花缭乱。王春花笑着说:"我一 分钟包六七个,他们可以包五六个。 以前人手少,特别赶,包得还要 快。"以前,老郑夫妇两人打理,更 为忙碌。现在老郑夫妇和女婿负责做 包子, 而女儿小郑是这家店的颜值担 当,主要负责售卖。

这一家人在店里忙碌, 电风扇快

速转动,外面高大的行道树挡住了强 烈的午间阳光,不过店里还是很热。 包子一屉一屉叠得很高,记者数了 数,每屉30只,至少三四十屉。

王春花说,一般每天上午要卖 2000 只,以肉包和红糖馒头为主, 再搭配些菜包、奶黄包等, 最近天 气热,做得较少,上午9点多就卖完 了。下午只做肉包,一般做1000多 只。如果有人定购,就会多做些。 有些居民家里做装修、办婚宴等都 会买点包子作为点心。小郑负责售 卖,对此最为了解,她接过话头, "双休日有些顾客开着车来,一买就 是一大包,最多的一位买走100 只。说是带回去分给亲友的。有时候 路过的游客看到顾客排队也会顺便买 上几只。"

老顾客是最严格的质量监督员

午后,一家人在店里忙乎,时不 时有老顾客来问:"包子蒸熟了没?" 他们统一答复,要到下午2点半才开 卖。原来,这些一屉一屉的包子还要 再发酵一两个小时才可以隔水蒸。

看到记者在店里拍照,一位邻居 边比划边告诉记者,"现在天气热, 顾客不算多。到了冬天的午后,顾客 排队要排到马路边上。"

下午2点半,热腾腾的包子准时 出笼,老顾客如期到来。小郑拿起一 卷食品袋,每份两只分装后再打包递 给顾客,她说:"两只一小袋,吃起来就 很方便。"有时几位顾客一起来,也够 小郑忙乎的。这火热的包子,打包要 快,又不能烫到手,也是个技术活。转

瞬间,三四十屉包子就被卖完了。

对于吃客的不同评价, 小郑解 释:"刚出笼的包子很软,冷后再加 热口味大打折扣。就是蒸熟后保温时 间长了,很多老顾客也会吃出味道的 差异。"原来,新出炉的包子发酵才 刚好完成,松软适口,肉馅散发出新 鲜的肉香。时间放久后,包子不够松 软,肉馅也会变凉,葱花色泽转暗, 葱香味也会变浊。

很多住在附近的老顾客吃惯了热 包子,每天都是现买现吃。一次性打 包购买的多数是住在市区的顾客,小 郑提醒说, 买回去后马上冷冻储藏, 想吃时再隔水蒸热,一定记得要蒸 透, 否则口味会差很多。

女儿女婿改行 两代人一起打理早餐店

老郑夫妇1993年到奉化,当时 女儿还小, 儿子是在奉化出生长大, 奉化一中毕业后考上了长春理工大 学。他们的女儿回到台州上大学,学 的是设计专业, 女婿原来做的是机械 类行业, 因为父母的包子店实在忙不 过来,2015年,他们回到溪口和父 母一起打理生意。

现在,老郑的女婿已经熟练掌握 各道工序,而小郑一边带小孩,一边 帮着家里吆喝,还给老郑制作了漫画 呢,作为店面的LOGO。小郑说, 等到孩子稍大些,她会腾出手来,画 画他们家的点心和一家人在奉化的幸 福生活。

记者 谢昭艳 文/摄