



■人物名片

姓名: 于霄
职务: 宁波知微瑞驰信息科技有限公司创始人兼 CEO
荣誉: 宁波“3315人才计划”创业团队带头人



于霄： 专注数据服务领域研究

大数据时代，信息纷繁庞杂，人们往往需要更高效的分析工具，才能理出头绪。“很多时候，对于企业而言，数据处理与分析能力直接涉及企业未来的竞争力。”于霄凭借一份热爱与坚持，扎根宁波，潜心数据服务领域研究，建立起了具有一定知名度的数据挖掘品牌——知微数据。在浩如烟海的信息中，“知微数据”就像一名“信息捕猎者”，通过抽丝剥茧的方式，总是能在第一时间为企业和政府有关部门，提供做出明智决策所需要的确切信息和有价值情报。

1 “宁波让我的梦想开花结果”

“大数据分析是我的爱好所在，也是我的梦想。”于霄说，能和一群志同道合的伙伴把爱好当成事业来做，共同实现梦想，是人生最大的幸福。

于霄出生于1981年，曾就读于哈尔滨工业大学，早在2012年读博时期，就组织团队，开始探索大数据挖掘方向的创

业之路。毕业后曾在中科院专攻网络突发事件管理方向，在信息传播领域拥有多项发明专利。

数据网络挖掘是一个新兴产业，在选择去何处筑巢的时候，于霄经过反复调研和再三考虑，最终选定在宁波大展拳脚。

“宁波的创业创新环境非常优良和成熟，不

是政策还是资金的扶持力度都很大，最重要的是宁波引进人才的诚意打动了我。”最终在2014年，于霄携整个创业团队落户鄞州区科技信息孵化园，成立了宁波知微瑞驰信息科技有限公司，主要从事大数据情报服务和网络数据挖掘业务。

“目前看来，当初我

们做出了正确的决定，宁波的这片创业热土很适合我们成长和发展。”于霄说，“宁波让我的梦想不仅开出了美丽的花朵，也结出了果实。”

于霄告诉记者，同他一起来宁波创业的团队

2 打造多元产品体系

1.00与0.99只相差0.01，但当这两个数字乘以365次方，便呈现出非常巨大的差距。

谈到知微数据挖掘技术的核心部分与竞争力，于霄阐述了自己独到的观点。他将数据挖掘技术分割为一个一个微小的工程点，如果从单一的某个算法、某个工艺来讲，并不是旁人难以达到的技术，但研发者们将大量的工艺汇聚起来，就需要非常高的技术含量加成，去铸造别人难以超越的伟大工程。

“差之毫厘，谬以千

里。”对于知微来说，最重要的是技术积累的时间与努力，每一个构筑工程点的过程都是综合、立体的竞争，它们在无形中为企业的下一个未来奠定了坚实的基础，即便现在只超越竞争对手一点点，在日积月累之下，二者相差的距离必会远远拉大。

创业以来，于霄带领团队打造了多个数据挖掘产品。现在，知微与国内不少一线电商品牌，比如阿里巴巴、腾讯、京东等都建立起了合作关系。其研发的社交媒体分析产品——知微传播

分析，被人民日报、优酷网、小米手机等多家媒体、视频网站、传播载体使用，掀起研究新媒体传播的热潮。

公司还研发了知微事件分析、情报大数据平台等产品。短短三年时间，已迅速成为国内知名的大数据情报服务商，为诸多世界500强企业、国家重要部门、知名媒体机构提供信息监测、事件深度数据分析、新媒体运营效果评估、人物画像等服务。

去年，凤凰卫视解读的反腐大数据地图，就是由知微独家打造的。公

司还为南京青奥会大数据指挥中心建设中央数据大屏，是青奥会数据监控系统——“国家脉动”的主供应商。

此外，知微还和国家电影管理局建立了合作，获取到影视领域的独家数据库，并为电影管理局提供票房分析服务。

目前，公司对知微全平台情报监测系统、互联网热点事件平台系统，分别申请了软件著作权。

值得一提的是，知微目前已经取得了不俗的业绩，营业收入突破千万大关。

3 争做行业的领先者

于霄告诉记者，知微挖掘数据的目标始终很明确：让自己的客户在第一时间获取对自身行业最有帮助的新闻与知识。在竞争激烈的互联网时代，最有价值的新闻淹没在数据海洋中，人们很难在第一时间准确获取。对于一定程度依赖于信息的企业来说，更需要时刻关注与自身相关的方方面面的消息。

比如业界知名的财新网，其发布的消息在国内政商界拥有不容忽视的影响力。一年前财新曾独家报道过恒大将购买万科股票的新闻，报道当天，万科股票的股价便被直线拉升。这期间，恒大一再发声辟谣，强调报道不实。

可是待股市收盘后，恒大当晚便发布消息承认财新报道属实，随后3个交易日，万科股价连续大涨。对于很多人来说，这便是有价值的投资机会和重大的战略情报。

“知微的数据挖掘争取的是从几天到几小时甚

至于几秒时差内能捕捉到的重要消息，可不能小看这区区几秒的差别。”于霄说，有时候，类似于“万科收购恒大股票”的宝贵消息就会在几秒内从手中溜走。

“将错误的知识装进人的头脑，比将钱包里的钱偷出来更过分，因为它污染的是你的认知、价值观和方法论。”于霄认为，人短暂的一生不能将自己的时间浪费在大量无用的方向与策略上，也盼有朝一日，身边的长辈都能汲取真正的医学养生知识，年轻人能获取更多益于个人成长与发展的知识，而不是轻信骗人的谣言，被“毒鸡汤”扭曲和污染。

“知微深知自己身上背负的重大责任，我们力争成为国内真正优秀和领先的数据分析机构，筛选出更多真实而有价值的内容，让更多的人受益是我们的目标。”于霄说，下一步，知微将涉足金融等更多数据服务分析领域。

记者 王婧
实习生 姚叶倩

宁波苏宁开启“年度盛典9·8超级团购日”

8月22日下午，宁波苏宁举办了“2017宁波苏宁年度盛典9·8超级团购日”媒体通报会。

发布会上，苏宁宁波地区管理中心总经理任伟表示：“1至7月份，宁波大区整体销售同比增长了24.51%，12场大型促销活动，累计销售超7亿，同比增长了47%，这离不开供应商伙伴的支持和各位苏宁员工的付出。今年的年度盛典，我们宁波苏宁更是准备了1.5亿备货总量、3000万元让利总额，通过全城联动发挥规模效应，使货源优势、让利优势、服务优势得以全面凸显，进一步刺激消费，全面引爆甬城家电消费市场。”

9·8超级团购日，作为本次“宁波苏宁年度盛典”的重头戏，当然少不了海量资源的投入，得到了如：三星、索尼、夏普、海信、创维、海尔、美的、格力、奥克斯、长虹、大金、三菱电机、方太、老板、帅康、能率、AO史密斯、林内、欧琳、华为等各大品牌厂商的鼎力支持。一方面准备充足的备货总量，保证畅销产品不断货；另一方面准备充足的让利资源，让顾客买到超高性价比商品。

海量产品以及巨额让利资源的推出，宁波苏宁将为宁波地区的消费者带来超

值的的价格，让消费者真正地享受到苏宁的福利。即日起至9月7日，到宁波地区各苏宁门店参与预存20元抵200元，购套餐实付满10000元返650元，满20000元返1300元，以此类推，上不封顶，购物满额还送精美礼品、抽奖等，更有98款爆款产品，限时限量抢购！

宁波苏宁拥有宁波、舟山、温州、台州、丽水超100家线下门店，苏宁门店作为线下服务于消费者的载体，充分发挥线下主场作用，同时，我们也会引入越来越多原本线上专属的品牌，彻底发挥O2O的优势。今年，宁波苏宁又在原来的云店基础上，增加了“YOUQU优越体验区”，为消费者提供国际前沿的新奇产品，享受到智能科技带来的快乐。宁波万达店、温州联合广场店、舟山岱山店也将陆续升级，同时，9月还会在温州龙湾万达广场，11月在镇海吾悦广场新开2家门店，为消费者提供了全方位的服务和更好的购物体验！

无论在过去、还是将来，宁波苏宁坚持为消费者创造价值、为供应商创造价值、为行业创造价值，这也是苏宁的价值所在；苏宁人诚挚希望，与业界厂商一同创新超越、协同增效、共赢未来！

鄞州3000余幢房屋有了“保护伞” “城房险”成功处置30余处安全隐患

本报讯（记者 徐文燕 通讯员 张文胜 张珍）“到目前为止，鄞州区城镇住房综合保险已承保城镇房屋3000余幢，总保险金额约163亿元。”记者昨天获悉，自2016年2月落地至今，鄞州区城镇住房综合保险（以下简称“城房险”）服务项目已涵盖了鄞州区内所有竣工年限在2000年及以前的三层及以上城镇居民住宅，被保险的这些房屋一旦发生因房屋倒塌造成的人身伤亡、房屋损失及临时安置费用等，都可按规定获得相应赔偿，为城镇居民撑起了一把坚实的安全“保护伞”。

据了解，鄞州区以创

建宁波国家保险创新综合试验区核心区为契机，区政府委托住建局同保险公司创新推出“城房险”的新模式，利用保险机制分散化解老旧住房倒房风险。这一险种采用了“保险+服务”举措，在商业保险的基础上，增加了房屋安全动态监测服务，由保险公司一揽子承保，主动介入风控，及时发现并排除城镇房屋安全隐患。目前，人保财险宁波分公司已经研发了专业的“城镇住房安全监测系统”。通过该系统平台，将房屋、监测公司、网格化安全管理员、属地政府、监管部门和保险公司整合在一个平台内，利用“互联网+

全方位的立体监管。

去年5月，监测系统发现某老小区一幢5层房屋裂缝有扩大的趋势，立即上报区住建部门。之后，属地政府部门督促该房屋责任人采取了加固措施，及时排除了安全隐患。

鄞州区住建局相关负责人表示，“通过‘保险+服务’的一年半来，人保财险投入近30万元，已成功处置30余处公共部位的房屋结构安全隐患，保障房屋使用和住户的人身安全。”

记者了解到，作为宁波创建国家保险创新综合试验区的一项重大成果，目前，鄞州区城镇住房综合保险的经验已推广到其他地区。