

有的给买家排号 有的干脆停工

纸板厂提价限产应对涨价潮

涨价效应已经逐渐向下游端传递

近日,宁波海风纸业有限公司发布公告,在原价格的基础上,调整纸板价格,三层板、四层板、五层板、七层板每平方米分别上调0.3元、0.5元、0.5元、0.7元。

这并不是孤立事件。自今年年初以来,宁波多家纸板厂发出涨价函。

纸价大幅上涨,也直接影响了下游众多行业。

2 宁波多家纸厂调价

慈溪福山纸业橡塑有限公司始创于1987年,是当地挺有规模的一家企业,近日公司发布公告,在2017年6月22日的销售价格基础上,所有纸板价格上调8%,单张牛卡切纸价格上调5%。

记者了解到,自今年8月以来,宁波多家纸板厂发出涨价函,提涨瓦楞纸、纱管纸、双灰纸板、白板纸的出厂价,涨幅在100-400元/吨不等。

奉化祥顺包装有限公司也对纸价作出了调整,宣布三层板上调0.15元每平方米,另外公司

还发布了一个看似很霸气的条款,到期贷款未清的客户,该公司将暂停接单。

宁波和欣包装制品有限公司,称公司将限量接单,单一价格最高接单5000平方米,虽然现在接单已经恢复,但这一看似霸气的行为却从另一个侧面印证了纸张行情的火爆。

慈溪福山纸业橡塑有限公司相关负责人告诉记者,近期纸价暴涨,主要是原辅材料价格攀升、环保力度加大、市场需求增加等多重因素导致。

3 纸张涨价潮向下游电商传递

原料纸价如果继续上涨,企业难以消化成本上涨压力,最终可能会向消费端传递。快递业常用的包裹材料主要是纸质品,是否受到纸价上涨影响?记者致电几家快递公司了解到,包裹所需纸箱尚未受到纸价上涨影响,仍维持原来的价格。

顺丰速运宁波分公司相关负责人告诉记者,虽然纸张涨价,但他们的快递费目前还没有涨,纸箱也还是原先的价格,“这个成本我们公司内

部消化掉了。”她对记者说。

至于双十一期间价格会不会涨,该负责人表示,目前尚未接到相关通知。

而一些网店业主已经开始吃不消了。宁波一家卖箱包的淘宝店主,近期就将产品单价略微提高了0.5至1元钱不等。“竞争非常激烈,不得已根本不会提价,实在是最近纸箱太贵了。”她说。

4 生活用纸悄然提价

近期,不少敏感的市民已经发现了超市的生活用纸在悄然提价。“上次看好像是4元多,不到5元,怎么今天涨到6块9了。”昨天下午,在中山东路一家大型超市,范女士对着一款常用纸的价格,不满地说。

范女士告诉记者,比如一款250抽一袋,三袋一包装的洁云牌卫生纸,她们家里经常用,以前记得是12元多,13元多都有卖过,而最新的价格则是14.5元。

纸张价格上涨也直接影响到印刷行业。在中山东路一家24小时打印店,工作人员告诉记者:“从年初到现在,一箱(10包)A4纸的价格从150元涨到200元。”

业内人士表示,临近“双十一”和年末,各类瓦楞纸、生活用纸等将迎来需求旺季,到年底价格还将继续看涨。

记者 朱锦华

相关链接

多重因素推高纸价 不少中小企业可能“出局”

万德数据显示,今年上半年,沪深A股造纸企业大部分净利润翻番增长,如山东太阳纸业同比增长150%,山鹰纸业同比增长450.95%,岳阳林纸同比增长496.61%,山东博汇纸业同比增长516.88%。而下游企业则不堪重负。以包装行业为例,主营纸箱包装的上市公司上海界龙实业集团,2016年净利润同比减少92.92%,2017年上半年净利润下跌495.61%。中小型包装厂的日子就更难过了。

中国造纸协会理事长赵伟介绍说,今年以来,纸浆市场量价齐升,目前国内已经涨到2200至2700元每吨,而去年年底才1700至1800元每吨。究其原因,一是商品纸浆货源偏紧;二是由于我国加强了对造纸主要原材料之一的进口废纸的管理,导致进口量减少,价格大幅上扬。

环保力度加大也是纸企涨价的重要原因。一家年生产能力20万吨的造纸企业负责人坦言:“这几年环保要求提高,一批中小型造纸厂关停或者整合改产,纸厂开工率较低,库存减少、供应量下降,纸价自然会提高。”

业内人士预测,伴随行业兼并重组的加快,不少中小企业可能会“出局”,“大型纸企牢牢掌握了定价话语权。龙头企业提价,地方造纸厂紧跟其后。”业内人士称。

据《新华每日电讯》

宁波银行专栏

永赢租赁

发挥融资租赁优势 服务“宁波制造”

注册在宁波市鄞州区的一家清洁能源组件生产、出口制造企业,因生产经营需要,需购入4台生产加工设备,但由于企业应收账款周期较长,面临资金不足的难题。

永赢金融租赁有限公司(以下简称“永赢租赁”)得知该企业需求后,为其量身定制了专项设备采购“融资租赁”方案——企业仅需支付首付款60万元,即可通过“融资租赁”的方式,获得合计300万元的4台设备使用权,余款将通过租金的方式,在几年内分期支付,并在租赁期满后,获得设备所有权,大大缓解了企业更新设备的资金压力。

通过“融资租赁”,这家企业提前更新了设备,实现了“机器换人”,在提升产能和生产效率的同时,进一步减少了人工操作环节,降低用工近20人,预计每年减少人力成本支出约100万元。

这是永赢租赁依托“融资租赁”优势,支持宁波企业“机器换人”的合作案例之一。截至2017年6月末,永赢租赁已在宁波地区“融资租赁”项目上累计投放21亿元,拥有多达160余台高端装备和智能制造设备,租赁给50多家中小制造企业用于设备更新和产能升级。

据永赢租赁许继朋总裁介绍,作为宁波首家本土金融租赁公司,永赢租赁依托“融资租赁”的特点和优势,主动融入国家和地方战略,积极助力宁波制造

业转型发展。

“融资租赁”是与实体经济结合最紧密的新兴融资模式,与传统的信贷方式相比,具有操作简便、方式灵活、适应面广等优势,近几年发展非常迅速。尤其是在经济新常态下,“融资租赁”独特的“融资+融物”方式,更有利于激发优秀企业的发展潜力,实现逆势发展。

作为宁波银行全资子公司,永赢租赁传承宁波银行的优良传统和经验,顺应时势,紧贴市场,聚焦工业机器人、高端数控机床、新能源等智能装备和大型高端设备,推出了“微租保”、“智租盈”、“厂租赢”等符合企业需求的特色金融产品,通过厂商租赁和直接租赁模式,为处于不同生命周期的制造企业提供“融资租赁”服务。例如今年以来,永赢租赁分别在宁海县、北仑区举办“金鸡报晓”、“金融盛夏”、“赢在金秋”等专场推介会,累计支持宁波地区50余家中小制造企业实现装备更新和转型发展。

许继朋总裁表示,永赢租赁将持续创新金融产品,提升服务水平,努力打造成为特色鲜明、业绩优良、风控严密的专业化金融租赁公司,为宁波制造业升级和经济发展发挥应有的推动作用。

 宁波银行

