

汽车贷款新政明年1月1日起正式实施 新能源车贷款比例 最高可达85%



途众好车平台 更新到3.0版本 车源真实可靠实时更新 为消费者提供精准服务

央行8日公布，为落实国务院调整经济结构的政策，释放多元化消费潜力，推动绿色环保产业经济发展，提升汽车消费信贷市场供给质效，将对汽车贷款政策有所调整。自用传统动力汽车贷款最高发放比例为80%，商用传统动力汽车贷款最高发放比例为70%；自用新能源汽车贷款最高发放比例为85%，商用新能源汽车贷款最高发放比例为75%；二手车贷款最高发放比例为70%。

通知称，对于实施新能源汽车贷款政策的车型范围，各金融机构可在《汽车贷款管理办法》基础上，根据自愿、审慎和风险可控原则，参考工业和信息化部发布的《新能源汽车推广应用推荐车型目录》执行。

由于新政是明年1月1日起正式实施，所以多家商业银行汽车贷款业务的负责人在接受记者采访时表示，具体还要等总行下发执行文件。

农行市分行相关人士告诉记者，从公布的新政策来看，主要是新能源这块放贷比例有所提高。“目前我们在做的，新车最高八成贷款，单车贷款上限为100万元”。

建行市分行相关人士表示，这项政策对银行、消费者和车商都有利好。“首先是贷款比例提高了。在我印象当中，原来新车是七成，二手车是五成，新车贷款比例提高到八成也是近一两年的事情。新政策规定新能源车最高可以到85%，二手车最高到70%，都有了明显的提高。贷款的变化，会对汽车交易带来一些促进作用。汽车贷款，由于交易的真实性比较容易查，不良率比较低，也是银行比较看好的一块业务”。

另一家银行的相关人士也认同上述说法。不过这位人士透露，目前新能源车这块做的不多。“主要是新能源车二手交易不太活跃，使我们有一层顾虑，万一出现坏账，要处置抵押物，二手新能源车不太容易找到买家。不过这个情况，应该会随着新能源汽车的推广而得到改善”。

据银行业内人士透露，目前银行在做的汽车贷款中，汽车抵押贷款相对较少，通过信用卡分期这种形式比较多。相对来说，新车更容易获得贷款，而二手车的贷款比例会低一些。一般在总量中，新车贷款会占到七成的比例。“主要是新车价格透明，而二手车价格要评估，我们还要审核估价是否真实。另外，新车购置价格相对来说会高一点，消费者对贷款的需求也多一些”。

当然，新政中提到的贷款比例都是上限，在具体发放的时候贷款比例的确定还将参考借款人资信等因素。在8日公布的信息中，央行也表示，各金融机构应结合本机构汽车贷款投放政策、风险防控等因素，根据借款人信用状况、还款能力等合理确定汽车贷款具体发放比例；切实加强汽车贷款全流程管理，强化贷前审查，不断完善客户资信评估体系，保证贷款第一还款来源能充分覆盖相应本金利息；不断加强残值经验数据积累，落实抵押品、质押品价值审慎评估政策，完善抵押品、质押品价值评估体系；完善贷款分类制度，加强不良贷款监控，足额计提相应拨备。

同时，人民银行各分支机构、银监会各派出机构应强化对汽车贷款资产质量、机构稳健性的监测、分析和评估，及时发现、有效应对潜在风险，促进金融机构汽车贷款业务稳健运行。各金融机构在具体业务中遇到重大问题应及时向人民银行及其分支机构、银监会及其派出机构反映。 记者 周静

■业内观点

经销商和二手车商： 新政对汽车销售有促进作用

汽车贷款新政即将实施的消息公布后，引发经销商和二手车商的关注。他们普遍认为新政的实行将更加有利于消费者，对市场有一定促进作用，但是具体还要看实际操作情况，更多的是市场导向作用。

宁波兴欣别克的销售经理告诉记者，目前新车销售的贷款比例最高一般在70%左右，基本上客户是三成首付。但是目前很多4S店执行的是厂家金融方案，给出的具体免息政策都是主机厂定的，商业银行参与车贷的比例并不高。现在新政出来之后，客户的贷款比例会提升，总体利好，可能会使商业银行占据车贷市场的更多份额，也给了消费者更多选择。

宁波洛兹比亚迪销售经理陈先生表示，目前传统能源车和新能源车的贷款没有什么区别，新政出来，可以看作新能源车的利好，会

鼓励更多消费者购买新能源车。除了厂家金融之外，现在有不少4S店是通过第三方金融公司来操作车贷的，费用比起商业银行要高一些。提高贷款比例，将有助于让更多消费者选择费用相对较低的传统商业银行。

对于新政，二手车从业者似乎更加关注。宁波卡卡易车行总经理郁松健告诉记者，由于二手车不同于新车，属于非标产品，而且购买者很多是非本地户籍，因此传统的商业银行贷款比较难审批，给了第三方金融机构和担保公司很大的市场空间。实际上，二手车市场上80%的贷款都有担保公司在做，只是年利率很高，费用要远远大于银行。新政实施，可以让更多消费者选择商业银行贷款，意味着二手车的成交量将更高。比起新车销售来，新政对于二手车行业的利好要更大一些。 记者 毛雷君

现在买卖二手车的渠道很多，不少人喜欢到网上寻找车源或者比价。网络扩大了选车的范围，但也存在信息不公开、不透明，甚至存在不少恶意虚假信息，使消费者上当受骗，由此引发的消费纠纷也屡见不鲜。途众汽车商城依托市场实体车商和自身实力建立的途众好车网，搭建了真实可靠的二手车营销平台，目前该平台经过两次大的架构变化，已升级到3.0版本。

所有车源真实可信

途众好车（www.tuzhong.cn）是浙江途众汽车控股有限公司旗下二手车相关产业综合服务平台，成立于2015年，是二手车行业中提供二手车交易、车辆检测及后市场服务的平台之一。

据途众好车负责人钱善芳介绍，目前各种网站上二手车信息良莠不齐，不少网吧式中介大量发布虚假信息，利用低价吸引外地客户来到宁波，再以各种方式诱导甚至欺骗消费者，对宁波二手车市场造成很大负面影响。而途众好车的所有车源都来自于市场内实体车商的自有车辆，保证每一辆车都真实可靠，从根本上杜绝了车源造假的问题。

钱善芳告诉记者，目前途众好车网后台车源超过1000辆，基本上覆盖了商城内绝大部分的车商。基本上在展厅能看到的车，在途众好车平台上都有展示，车辆信息保持一致。由于网站实行严格的准入制度，只为商城内的商家提供服务，由此杜绝了网吧式中介的虚假信息。

服务更加精准细致

记者在平台看到，消费者要在途众汽车商城购车有5个流程：网上查询（特指途众好车网）、电话确认、到店实地查看、免费检测、成交过户。当然，消费者可以跳过前两步，直接到途众汽车商城实地看车。平台上有我要买车、我要卖车、汽车金融、车辆保险、爱车估价、车况查询等服务。

而爱车估价是很有特色的服务：通过输入车型、上牌时间、所在地以及里程数，系统将测算出车辆目前的价格。同时，网站将根据测算的价格和车型，自动匹配合适的车商，如若需要卖出，则直接联系该车商或者联系平台，以最快的速度 and 最高的价格协助卖车。

下一步将推出APP

钱善芳表示，目前途众好车的车源不是特别多，比起众多全国性电商平台的海量车源还有很大差距，但平台上的每一辆车都是真实可靠，经过第三方认证评估的，这是途众的最大优势。

为了更好地服务消费者，该平台从建立以来已进行了2次大规模的架构调整，目前刚刚升级为3.0版本，这也是为了配合重装上阵的全新途众汽车商城，更好地进行线上线下的整合。

自全新的途众汽车商城开业以来，途众好车日均点击量持续上升，平均访问时间基本维持在5分钟左右。另外根据商户最近2个月的数据表现来看，更新车辆数大致维持在100辆/天。下一步途众将继续研发商城APP客户端，力争打造移动端的好车平台。 记者 毛雷君

途众汽车商城
TUZHONG CAR MALL

