

五博士宁波创业“魔法秀”

记者 王婧

如果没有遇见孙正义，马云会在哪里？历史不能假设，但有一点可以肯定的是，抽离掉1999年那个神奇的“6分钟”，“马云爸爸”的名号将无人知晓。

宁波被誉为“创业之城”与“天使之城”，创业企业正像物种大爆发一样不断涌现，投资人也在通过创新自我迭代。在这场创业者与投资者的“连接”中，又会发生怎样的聚合与裂变？

一流技术让他们后来居上

宁波酶赛生物工程有限公司的创始人是五名博士，阵容强大。

董事长黄勇开是马来西亚人，托马斯是德国人，还有来自中国、澳大利亚与新加坡的创始人。就是这样一支精细化工领域的“联合国特种部队”，在初创时期频频遇到各种“坑”。

“酶就是神奇的‘魔法兵团’。降血脂药物辛伐他汀用了团队改造过的酶催化后，制药成本能降低三到四成。”然而当时在没有资源，没有项目的情况下，不断的挫败让黄勇开有点怀疑自己的判断。

很多人劝他们何必费心费力去自建技术平台，建议他们用手中本就掌握的国外技术直接生产产品，“这样做是省事很多，等着合作的企业也不少，短期内企业的资本也会快速积累起来。可是我们还是拒绝了，这种‘跟随’战略，只能亦步亦趋，跟在别人后面，不利于企业长期发展。”

在他们最需要帮助的时候，宁波向他们张开了臂膀。

2013年12月宁波酶赛生物工程有限公司正式落户宁波，很快入选“3315计划”，获得了宁波市与鄞州区共800万元的资金支持。

2014年，他们获得了来自宁波东方智创的天使轮融资，同时还有宁波市天使投资引导基金和宁波市创业投资引导基金的跟投。

在宁波股交中心挂牌后，今年又与全国3000多家优质投资机构零距离对接，并已获得了2000万元的融资意向。

从无人问津到各路资金追捧，酶赛生物一下子被宁波的创业“魔法”激活了。自主研发的新型酶催化工艺，已交由合作伙伴进入产业化运用。

基于强大的技术能力，酶赛生物已开展了多个领域的科学研究，其中包括非天然氨基酸、手性化合物等。项目团队已申报多项具有自主知识产权的发明专利，并进行国际专利的申请。

“世界酶制剂市场高达百亿美元。医药业酶制剂的市场份额也相当可观。我们虽然属于后来者，但一流的技术正在让我们后来居上。”黄勇开说，“宁波是他们最正确的选择！”



黄勇开博士在做实验。



创投机构帮企业绕开陷阱

创业从来没有坦途。在“互联网+”最热的时候，酶赛生物差点被“风”刮跑。

“如果我们当时执迷于互联网平台的作用，而不是潜心去做研究，后果将不堪设想。”黄勇开做出了关键性的决定，坚持重组技术平台，研发更有竞争力的产品。

谈起那段往事，黄勇开用“不堪回首”来形容，“投后增值服务考验着一家企业和他的合作伙伴的最终成色。经验丰富的创投机构可以帮助创业企业绕开各种致命陷阱。”

富足的民间资本让宁波不乏投资人，这些投资人确实为初创企业提供过不少资本助力。但像酶赛生物这样的创业公司，需要的是更加全方位的创投服务。

浙江赛创未来创业投资管理有限公司总经理、浙江赛伯乐宁波基金总经理金晖，专注于风投10多年，他感觉宁波的创投梯队虽然还未渐入佳境，但正在形成。

海邦人才基金、创业投资引导基金、天使投资引导基金、“才·富”基金……近年来，通过政策的引导和制度的创新，一批旨在发挥资本“杠杆”作用的资本平台，陆续汇聚宁波，在人才初创企业的成长发展过程中，发挥着重要作用。

君润创投、东元创投、甬港无咖、聚卓资本、伯乐遇马等宁波本土创投机构也正在崛起。与此同时，一批北上广深的创投机构的分部也纷纷进驻宁波，如同创伟业、梅花天使、深创投等，这无疑从外围对宁波创投生态的发展具有带动作用。

另外，美康生物、奥克斯等公司都设有自己的创投基金，专注投资自己所在行业的上下游产业链。其中奥克斯主要专注于三个行业，高端制造、大健康和节能环保，投资体系比较全面，从天使到PE都有，可以为创业者提供不同发展阶段的资本。

“资本虽然是促成整条创投生态链健康运转的基本动力，但创投机构相当于企业成长过程的家庭医生，还要能为创业企业对接各类供应商、客户资源以及其它有用资源如合适的合伙人资源等。”东海兴业基金合伙人、副总经理罗玉明说。

“创业者选择投资机构不仅要看重其提供的资本，某种意义上更重要的是投资机构带来的资源与服务。”宁波创业创新学院副院长赵春来说，投资机构一般除了提供资本接力、财务咨询、战略辅导等外，比如赛创未来还会依托其承办的宁波创业创新学院，邀请国内外知名投资机构合伙人，已经获得B、C轮融资的“企业家”提供培训辅导，让创业者提升对商业社会的认知，在更高维度上思考自己的创业项目。

黄勇开也是宁波创业创新学院的学员，“在学院认识了一群创业的小伙伴，通过小伙伴分享自己的创业历程，我的思维也得以开拓，返观内照，从中学到了很多，这对于初创企业来说，非常有帮助，可以让我们少走不少弯路。”