

难走的路不会拥挤

1953年，吴志光出生在鄞州一个小山村，是家中的第四个孩子。

1975年，浙江许多地方开始有一些乡镇或村办小企业，不少有技术的人在农闲时能外出做些副业。

吴志光抓住了模具这个市场。“我之所以选择了做模具，那是因为模具技术要求高，我是想学一门比较难的手艺，我想将来肯定会更有前途。”在要强的吴志光看来，难走的路才不会拥挤，才值得去尝试。在模具厂里，吴志光夜以继日不停琢磨学习，而且这一学就是3年，精湛的手艺让他获得一些名气，还助他当上了专业的工匠师傅。

1979年，吴志光迎来了人生的关键转折点。

一家制药厂想开发青霉素的瓶盖，但缺少标准的模具，找到了上海模具协会，技术难度高且要求成本低，但没有人愿意接这个烫手山芋。上海模具协会的一位师傅辗转找到了吴志光，他觉得这是个难得的机会，二话没说就把这个单接了下来。

令吴志光没有想到的是，上海模具协会的这位师傅，正好是宁波市鄞江中学校办厂厂长的亲戚。几天后，鄞江中学校办厂就把吴志光作为专家请了去。在这家校办厂，吴志光做技术副厂长，一待就是八年。

怀揣200元成立公司

1986年，改革的春风吹到了沿海城市，各地的民营企业发展生机勃勃，掀起了一股下海创业的风潮。此时，中国的汽车市场刚刚苏醒。

这一年，33岁的吴志光瞄准了这一“初生”行业，拟定了自己的创业计划。他毅然辞了职，放弃了唾手可得的事业编制和市区套房，怀揣仅有的200元，成立了鄞江禅岩胶木厂（宁波帅特龙车辆部件有限公司前身）。

“创业是艰辛的，但是我更害怕贫穷。”一旦创业失败，他无法想象后果会如何，只能放手一搏。

吴志光记得第一个产品是卖给了长春一汽。

有一次为了赶一张订单，熬到凌晨四点多才完工，一大早还得赶火车去上海将成品交给客户；还有一次也是赶工，穿着“的确良”衣服，工作台上是一盏100瓦的灯泡，因为太累迷迷糊糊地睡着了，结果半夜的时候发现身上滚烫无比，原来是衣服被灯烤得着火了；有一次发高烧到41℃，医生让他住院，他偷偷从医院跑了出来，回家抱着模具接着做，因为跟客户签了合同，就算是朝不保夕也要履行承诺，按时将货交到客户手里。后来还是被送到了医院，在迷糊间好像听到医生说，从来没见过这样的人，也就是命大，下次再这么做，命都保不住了。

让吴志光能在这个行业越做越大的，是他承接的第一个大项目，给老红旗汽车做配套。老红旗汽车里的烟灰缸项目，先是放给长春的一个福利企业开发，结果眼看期限就快到了，却始终开发不出来。情急之下找到了名声在外的吴志光，结果三个月就完成了。

“当然是我自己做的。”当客户怀疑吴志光时，他斩钉截铁地回答。因为质量过硬，交货及时，长春一汽非常乐意和吴志光合作。时至今日，一汽大众仍是吴志光最大的客户。

借着为红旗轿车成功开发烟灰缸的效应，吴志光很快打开了市场，并持续专注于做汽车用烟灰缸，到上世纪九十年代中期，帅特龙已成为业界知名的汽车用烟灰缸大王，并一直保有汽车用烟灰缸70%以上市场份额。

如今，集品牌、专利、知识产权等的帅特龙，已成为国内国际众多一流企业品牌制造商的零部件供应商，由帅特龙制造的汽车内外饰产品近4000个，目前全部实现了总装。主要产品包括：汽车烟灰缸总成、饮料杯总成、遮阳窗帘总成、内外手柄总成、顶棚拉手总成、储物盒总成、阻尼器、导流板、阅读灯总成、排风口、紧固件等汽车内外饰件。

只做冠军品质

“为使汽车门扣手镀色更美观、耐用，帅特龙投入3200万元从德国引进两条生产工艺流水线——锌合金电镀生产线和塑料、尼龙电镀生产线。其中，尼龙电镀生产线填补国内空白。”吴志光一直在做冠军企业，打造冠军品质。

本着“人无我有，人有我特，人特我新”企业经营理念，帅特龙还投入巨资，自主研制开发了车用手动、电动遮阳帘产品，不仅填补了国内空白，还获得了国际国内众多汽车制造商的认可。电镀生产线和车用手动、电动窗帘生产线的研制成功，帅特龙的星星之火，开始了燎原之势。

到了2005年，帅特龙迎来了巨大挑战。因为产值一直徘徊在5000万元上下，这让从不急于求成的吴志光，在这一年有了强烈的危机感。当一堆新技术和新产品的投资计划被他推出台时，身边的人都觉得他疯了：近百个项目！几乎要占去企业所有资源！万一失败呢？倒闭、破产他们想都不敢想。

2006年，帅特龙所有员工都体会到了前所未有的忙碌，因为这一年里，仅新产品项目就投产了68个！包括吴志光在内的管理层，也是常常整天驻扎在生产线，现场办公之余还能帮一线工人一把。仅一年的时间，研发人员的数量就增加了十倍。

这是企业对自己创新的极限挑战！执拗的吴志光赢了！就像他之前选择挑战最艰难事情，却总能在历经千辛万苦后赢得胜利一样。

2017年，公司投入数千万元资金，引进国内外先进设备，建设数字化车间（该项目已列入宁波市智能制造示范项目）。依托公司专业的研发团队、博士后科研工作站和测试中心，可为德国奥迪、一汽大众、上海大众等高端客户提供同步设计、研发和测试服务，平均每年为客户同步研发新产品超百项，新产品产业化比率高达80%。

事业的成功没有让他停下追求的脚步，赤子之心唯诚而已，他说“只要帅特龙存在，我就不会停止公益事业的脚步。”

可能很少人会知道，2001年吴志光捐赠10万元用于修建家乡所在地鄞江镇禅岩村的水泥路，并每年投入部分资金用于资助禅岩村老年协会，使他们能有一个幸福的晚年；2004年9月，捐赠100万元建立洞桥中心小学教学楼；2005年，建立了500万元的帅特龙慈善扶贫基金会，其中每年拿出5万元作为洞桥镇品学兼优的贫困家庭学生奖学金……

“自己富了不算富，带领全体员工、周围群众共同富裕起来才算本事，让整个社会富裕起来是每个公民应尽的责任。”冠军只是个头衔，但冠军的品质却包含很多，对企业负责，为社会做贡献。

宁波古玩城
抢年货
全国土特产年货展
大连棒棰岛海参
宁波土特产 海鲜礼包
老字号食品 干果红酒
地址：宁波市江东区中兴路100号
电话：13865961971
13954446651
责任编辑 雷军虎 美编 徐哨 照排 陈科 校对 诸新民