团队正在准备菜品。

家宴准备现场。

一场合格的定制家宴 离不开食材与氛围的众星拱月

今年1月，10个年轻女孩在魏廷珍提供的场地中，盛装出席了一场以白色为主题的家宴聚会。天花板上，齐齐整整地排满了黄色与金色为主打色的氢气球；白色的玫瑰花与精致的瓷餐具、金属刀叉相应成趣，与高雅的烛台一起极富格调地铺陈在欧式风情的长餐桌上。12道菜精致且有序地缓缓呈上，不仅包含肉感扎实的澳洲牛扒，还有各种餐前面包、甜点、水果等多样的菜品，令女孩们收获了接连不断的惊喜。

魏廷珍有一个习惯，他总是喜欢将那些非常满意的牛扒家宴定制成果，定格成影像资料，并且永久保存在自己的手机中。隔着手机屏幕，都能看到每一个女孩脸上带着的十足笑意。看到食客们在美好的环境中优雅地享受牛扒所带来的乐趣，这是令他最开心的事情。

在他眼中，做牛扒家宴的定制，早已经超越了食物本身。“正所谓，不想策划的餐饮人不是好定制者。”魏廷珍笑着表示，一场完美的牛扒家宴定制，离不开两个重要因素。一个是产品本身，另一个则是仪式感的氛围。

“以牛扒这一食材为切入口，我们的产品是来自澳洲、新西兰、美国等地的优质进口原切牛肉，其中还不乏“澳洲和牛”等极优产品”，他说，“真正好的牛扒，几乎不需要加任何其他的佐料，甚至连油都不需要放，只要撒上一点点胡椒盐就可以。”这样诱人的食材，灵巧地翻转于厨师的操作中，与其他多元的配菜一起参与一套完整的展现。

而氛围同样重要，好的用餐氛围会令优质的食材锦上添花。为此，魏廷珍推出了多元化的场地选择——名仕扒房主打上海滩的装修风格，最吸引一些70后、80后男人们的眼球；廷会花园式餐厅中具备400平方米的花园，唯美自然的风格常常令少女们神魂颠倒……绝佳的场地，搭配上满足定制需求的后期藻饰，完美的服务贯穿到菜单、花艺、台布、盘子、刀叉等每一个细枝末节。

魏廷珍精准地拿捏住了这两点，带着牛扒家宴品牌战无不胜，甚至还完成了一个令人瞠目结舌的新尝试——他们来到奉化的一个婚宴现场，根据客户的要求定制了整场宴会中规格最高的菜品——牛扒、鹅肝与鳕鱼。独具仪式感的现场操作，加上优质的食材，将整个婚宴推向了一个小高潮。“事实证明，15人的团队，成功完成了2000份左右的定制，并且给现场的食客们带来视觉与味觉双重的享受，收获到满满的赞誉。这场定制战，打得着实漂亮！”这成了他最骄傲的事情之一。

完成布置后的家宴餐桌。

厚烧T骨牛扒。

疯狂的定制餐饮实验 未完待续……

而这个世界，远比我们想象得疯狂，尤其当服务紧紧围绕人的个性与需求去进行构想时，更多有趣的发酵紧随其后。面对眼下红红火火的定制牛扒家宴事业，魏廷珍并没有就此满足停滞不前。精益求精的他，早已经准备好进一步抛光其中的一个个细节，力求整套餐饮服务更加贴心完备。

首先，他选择对食材进行升级。所谓定制，就意味着你可能面对100个读莎士比亚的人。他们的眼中或许只有100个不同的莎士比亚，但刁钻的味蕾却可能覆盖200种牛扒，这就要求餐饮企业准备的食材永远要超出食客们的想象。魏廷珍准备了100多种牛扒，当季的丰富花式背后，还有诸如火鸡、三文鱼、羊排等其他食材，即便是不爱吃牛扒的食客，也会满意地拿到一份备选套餐。

另外，定制型家宴的呈现方式也在朝着更精更专的方向行进着。“明年，我将会成立一个独立的家宴研发团队与操作团队。”他雄心勃勃地说道，这支团队拥有属于自己的专车，统一且高级的服饰，并且拥有强劲的研发能力，更加精准地服务于每一次牛扒家宴，令每一个流程更加规范化。

当然，他也在做定制餐饮的过程中，几度陷入沉思，期待着这个领域会有更多大胆的结合与尝试。

“除了高端的西餐定制以外，中餐的高端定制市场似乎还是一片蓝海。”魏廷珍仔细地分析道，由于中餐物料繁多，制作起来相对比较复杂。所以，目前，大多都是以“小会所包两三桌饭”的形式来呈现定制这一理念。在他眼中，这只是中餐行进过程中一个初级形态的展现，想必未来也会形成更为成熟的呈现体系。“一旦中餐、西餐的定制方式成熟落地，两者之间必定也会产生化学反应。”他笑着说。

而在“即得即食”开始在餐饮界刮起新风潮之际，魏廷珍的眼中又闪过一丝光：“或者说，我们可以办一场在农场里特别定制的牛扒家宴，除了牛扒以外，消费者可以在现场收割蔬菜作为配菜；又或者说，优质牛扒配合种植在高端西餐厅里的水培蔬菜，或许也能玩出全新的定制花样……”在他的定制游戏规则中，永远都会擦出全新的火花。

行业资讯

中国银行协助日本三菱东京日联银行首次在中国银行间市场成功发行熊猫债券

1月12日，中国银行作为主承销商兼联席簿记管理人成功协助日本三菱东京日联银行股份有限公司发行熊猫债券。本次债券发行金额为10亿元人民币，期限为3年，票面年利率为5.3%。

这是日本发行人首次尝试在中国资本市场发行熊猫债券，也是中国银行间市场首笔私募金融债券，是境外机构更好地利用中国资本市场的又一成功案例，将带动更多的国际主流发行人参与中国资本市场，也是中日两国审计监管机构达成合作之后进一步深化和扩大中日两国双边财金务实合作的重要成果。

近年来，中国银行加大力度建立在岸和离岸一体化的债务资本市场业务，构建起全链条、闭环式服务体系，致力于为国际发行人提供高质量跨境债务融资服务。

工行宁波市分行“智能服务”带给市民新体验

工行宁波市分行近年率先推进网点智能化，不断完善服务体系，加大对普惠金融的支持，显著提升了客户体验。至2017年底，在166家营业网点、132家离行式自助银行中投放的智能设备已超过1850余台。

现在，工行宁波市分行智能设备可提供个人开卡、注册电子银行、查询类、转账汇款、挂失解密、结售汇、账户管理类、理财、贵金属、5万元以上大额转账、预留安全信息、“融e借”等90%以上的个人业务，通过智能设备直观的画面、简单的操作、快速的处理，极大地提升了客户的服务体验。

面对银行客户最关心的账户和资金安全问题，工行宁波市分行已建成覆盖线上线下、贯穿业务全程、兼具外防内控的“监控云”平台，对风险交易的事前预警、事中熔断。 （沈颖俊）

责任编辑 张波 美编 曹优静 照排 汪金莲 校对 诸晓红