

能下水会造车,这家甬企组建机器人矩阵

记者 王婧

在这个智慧未来的版图里,有些事情已经发生:新晋AI网红机器人Sophia已成屏霸,跌倒后倔强爬起的Atlas、围棋对弈中战胜人类冠军的“阿尔法狗”……传说中的智能机器人并不玄虚,它们正在从实验室到工厂,再步入我们的生活中,并一次次刷新我们的认知。

在这个认知里,“AI”不只是一个概念,更需要有一批创业者以梦为马,披荆斩棘,画出它的真实模样。作为推动行业蝶变的先行力量,宁波韦尔德斯凯勒智能科技有限公司,正在这条“血路”上冲锋陷阵。

融资4000万多了“闹心”事

与人差不多高的服务机器人、七轴工业机器人、像个箱子一样的水下机器人……在韦尔德斯凯勒奉化开发区千人创业园的办公楼一楼,摆放着五六个可以应用于不同领域的机器人,这也展示了这家创业型企业非凡的研发实力。

“三年免租期即将结束,这里的房租以后要一平米每月25元,这对于家底比较薄的我们来说有些贵。为了省钱,我们准备搬家了,很多东西已经搬去新的办公楼了。”韦尔德斯凯勒的董事长贾庆伟说。

对于企业来说,钱就是生存的命脉。很多创业企业因为没有资金,发展掣肘,甚至阵亡在创业路上。

但是对于2013年起步不久的韦尔德斯凯勒来说,贾庆伟认为,由于缺乏经验,在融资方面,他们反而遇到了意想不到的烦恼。

“在全国转了一大圈以后,我们发现宁波的创业氛围和环境比较有优势,政府服务也比较好,而当时奉化组织部的负责人又比较热情,就落户在了奉化。”

一落户以后,民间资金就蜂拥而至,韦尔德斯凯勒不费吹灰之力就融到了4000多万元,这些钱全部来自宁波的多位民间投资人,而非机构投资者。

有钱了是好,可以助力公司发展,但这些钱却没有“耐心”。令贾庆伟头疼的是,科研需要积累,企业发展需要时间,但民间资本通常比较急功近利,希望今天投了钱,最好明天就能分红。

贾庆伟花费了许多精力与这些民间投资人打交道。他称,作为投资人,投了钱关注企业发展无可厚非,但对于企业尽快盈利的过度关注,反而给团队造成很大压力,让我们对未来规划以及研发投入方面有些缩手缩脚。

在应付一波又一波投资人的过程中,贾庆伟明显感觉,他们和民间投资人之间没有形成合力,更像是一场博弈,在彼此消耗。

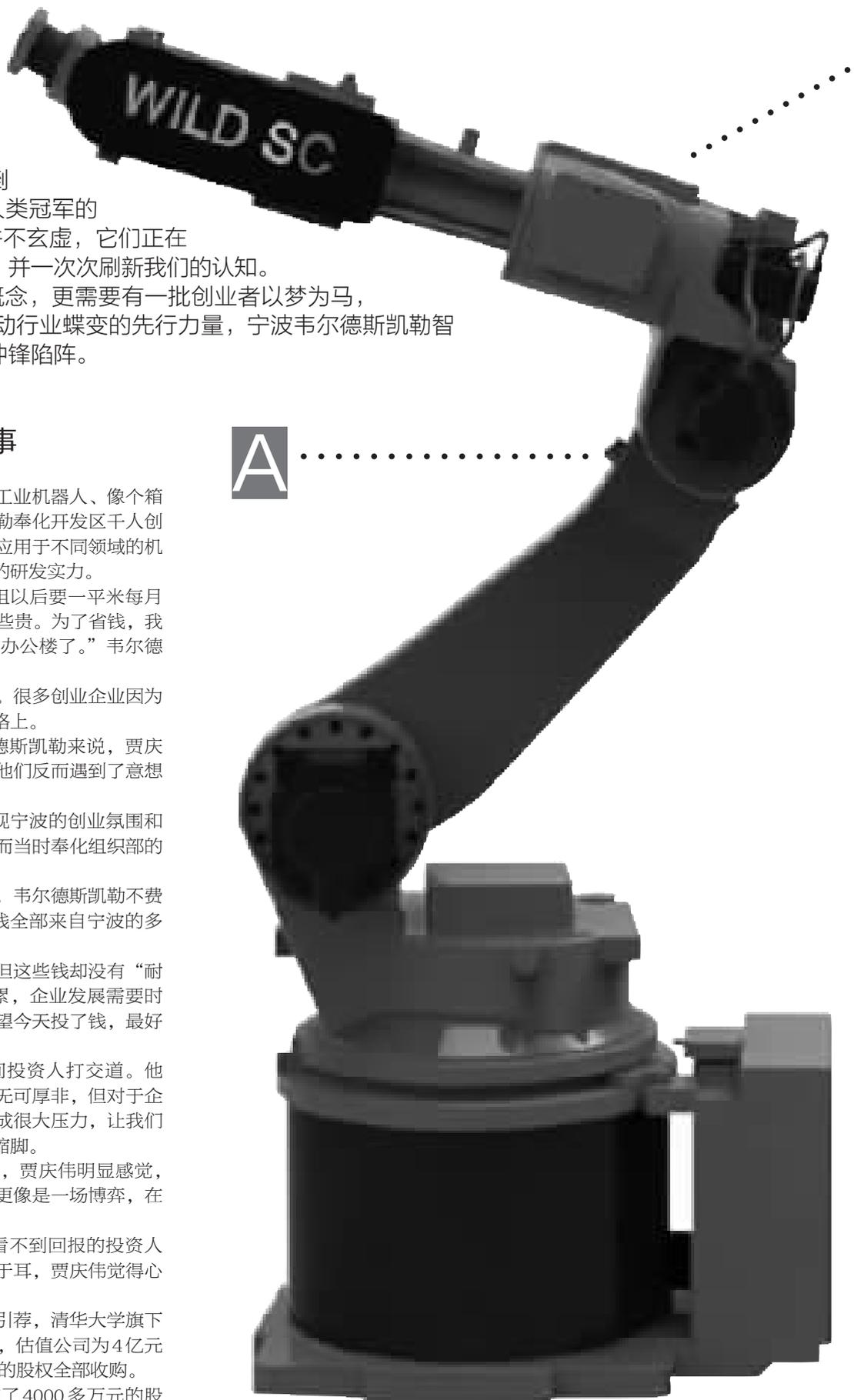
随着时间的推移,到2017年,仍看不到回报的投资人们,怨声四起,质疑和批评的声音不绝于耳,贾庆伟觉得心好累。

无奈之下,贾庆伟向朋友求助,经引荐,清华大学旗下的两家基金投资机构在考察了公司以后,估值公司为4亿元人民币,于去年12月将民间投资人手中的股权全部收购。

不仅如此,这两家投资机构在收购了4000多万元的股权后,还追投了3500万元。另外,奉化市政府也打算1:1跟投。

“专业投资机构不仅能解决资金问题,还能帮我们找到创业的‘病症’,同时对接有效的资源。”说到这里,贾庆伟仰了仰头,忍不住长舒一口气,“终于可以轻装上阵了。”

A



关节型工业机器人