



北京时间2月7日凌晨，在逾十万现场观众的注视下，佛罗里达肯尼迪航天中心LC-39A发射工位，这个曾经承载了“土星5号”火箭登月和“哥伦比亚”号航天飞机首飞的发射位再次为自己的光荣传统添上了传奇的一笔——人类现役运力最强的火箭重型猎鹰(Falcon Heavy)成功在这里完成了首飞并完成一级火箭回收！那家叫做SpaceX的公司和那个名为马斯克的男人再次成为万众瞩目的焦点。

## 一周人物·声音

# 马斯克卧薪七年 再次改写历史

敢想敢干的美国最牛企业家之一

说起“猎鹰重型”的成功，就不能不提这枚火箭背后的那家美国私营企业SpaceX，以及这家公司的老板埃隆·马斯克(Elon Musk)。

其实，咱中国人对于这个美国企业家并不陌生，因为不少中国大城市的马路上已经纷纷出现的昂贵又帅气的电动汽车品牌“特斯拉”，就是马斯克缔造的。

不仅如此，他还与另一个不少中国人都很熟悉的东西有关：网络在线支付平台。

如今，网络支付平台已经在我们生活中不可或缺——但你或许不知道的是，数十年前当网络支付平台刚开始在全球走红的时候，引领风头的就是马斯克参与缔造的Paypal。

在通过Paypal发家后，马斯克很快将大笔资金投入到了他更喜爱的科学技术领域，一边搞出了特斯拉电动汽车，一边则成立了今天成功发射了“猎鹰重型”超级火箭的SpaceX宇航公司，开始实现他探索宇宙的梦想。

可在美国，一个私人公司真能做火箭吗？他哪儿来的人才呢？

这里就要提一下当年美国和前苏联的太空争霸历史了。早在上世纪50-60年代，在我们新中国刚刚建立，工业化才刚刚起步时，美苏两大超级大国就已经开始用火箭把宇航员往太

空中送了。其中在60年代末期，美国人甚至研发出了今天都还没有任何国家能超越的“土星5号”超级重型火箭，其载荷比今天的“猎鹰重型号”还要多出近一倍，并成功把美国宇航员阿姆斯特朗等人送上了月球。

于是，这起步极早且早在半个世纪前就已经达到惊人高度的美国航天业，自然也给今天的美国培育了大量的航天人才以及可供民间企业使用的丰富航天资源。

而马斯克也成为了“前人种树、后人乘凉”的受益者，在SpaceX于2002年成立后，他迅速网罗了一大批拥有丰富航天科技经验的人才，比如他的副手汤姆·穆勒(Tom Mueller)。

马斯克的团队10多年来的投入和精力，只是为了把一款火箭做精，把一个引擎做强。

美国科技新闻网站The Verge.com就报道说，一旦“猎鹰重型”火箭成功，NASA今后很可能会在重返月球方面寻求与SpaceX的合作，因为虽然NASA目前也在研制自己的新一代登月重型火箭，而且载荷要比“猎鹰重型”强出不少，但发射成本却是“猎鹰重型”的10倍之多，所以一旦“猎鹰重型”像“猎鹰9”一样在技术上变得更加稳定，商业的运作上也成熟起来，NASA很难不对其心动。

## 为啥咱中国没有这种火箭？

1年多前，我们成功发射了目前国内最强的“长征5号”运载火箭，但它的运载能力，连这个“猎鹰重型”的一半都达不到……这次，美国人是用纯粹的实力告诉了我们中国人，中美间的差距还有多么巨大……

这个“猎鹰重型”63.8吨的“近地球轨道”载荷，到底意味着什么呢？

大家知道我们打算在2030年实现的载人登月计划吧？要实现这个计划，我们现在的长征5号的载荷是不够的，还需要尚在规划中的长征9号超级火箭才可以。

可如果美国人想重返月球的话，他们现在就已经可以凭借“猎鹰重型”实现这个我们中国人还要12年才能实现的目标了。

然而，SpaceX的梦想，是登陆和殖民火星……

大家又会有另一个疑问：为啥咱中国没有这种火箭呢？

这绝不是因为咱们中国人的智商不足，或是国家的投入不够，而是我们与美国在火箭领域先天就存在着巨大差距，这也就决定了我们的发展重点也与马斯克和他的SpaceX会存在较大不同。

先天的差距方面，正如前面所说的：美国1969年就已经成功用“土星5号”这种上百吨载荷的超级重型火箭把宇航员送上月球了，而我们在1970年才刚刚用远程导弹改造过来的、载荷仅为300千克的长征一号火箭把我们的第一颗人造卫星送上天……

所以，虽然2016年“长征5号”的升空令我们从“航天大国”成为了“航天强国”，但我们可千万不能因此就“飘飘然”，觉得自己很牛了。和美国人比航天，我们仍然还是“学生”。

但我们也相信，只要我们的国家保持稳定发展，这个差距就能被我们一点点追上。

据人民网

## 中信银行宁波余姚支行 服务领先型银行“我”先行

依托中信集团“金融+实业”、“金融全牌照”综合优势，践行中信银行“诚信 创新 协作 卓越”核心价值观和“合规 智慧 团队 高效”经营管理理念，2010年，中信银行宁波分行又添一家辖属一级支行——余姚支行。据悉，成立以来，中信银行宁波余姚支行积极提升软硬件条件，努力让市民感受到更优质、便捷、舒适的服务，积极打造区域“最佳综合融资服务银行”。

金融理财服务首当其冲彰显中信银行的水准和亲和力。记者了解，在中信银行，客户可以找到系统性的包罗万象的金融产品：期限上，既有当日自由进出、几个月、一年、几年，甚至续存期达几十年的产

品；风格上，囊括了偏保守型、稳健型、偏激进型等诸多风格；内容上，包括了银行系、券商系、基金系等“各门各派”。依托中信集团综合金融优势，中信银行针对客户的不同需求和风险偏好，形成了涵盖融资、投资、出国金融、居家金融、保险、外汇等六大领域的产品系列，向个人客户提供了一般零售银行、信用卡、消费金融、财富管理、私人银行、出国金融、电子银行等多元化金融产品及服务。中信的贵宾客户，拥有了“专属、专享、专有”的高品质服务体系，每位贵宾客户都配备了专职理财经理，从提前预约协同办理业务，到信息咨询与理财规划，甚至投资管理及风险跟踪，都可享受到全流程服务。而即便是

普通的市民投资者，都可以随时在网点的理财经理处得到专业的建议和指导。

服务实体经济则是中信银行宁波余姚支行的又一大特色。据悉，过去近20年的时间里，中信银行宁波余姚支行始终坚持与余姚区域经济同成长、共发展，向企业和机构客户提供公司银行业务、国际业务、金融市场业务、机构业务、投资银行业务、同业业务、托管业务等综合金融解决方案。据介绍，该支行网点先后获评“2015年余姚市金融支持地方经济铜奖”、“2016年余姚市金融支持地方经济银奖”等荣誉称号。

记者 崔凌琳 通讯员 张雅丽