

黑龙江宁波商会会长杨昌仁：项目回乡促资本回乡



杨昌仁现任黑龙江省宁波商会会长、宁波宏仁投资控股有限公司董事长、黑龙江北大荒人农业发展有限公司董事长、黑龙江巨鹰房地产开发有限公司董事长、黑龙江省宏润房地产开发有限公司总经理、大庆巨鹰房地产开发有限公司董事长。

中国经济正经历着结构调整和增长方式转变的重大历史时期，现代大农业的战略性机遇清晰呈现，我们认为在这样一个农产品需求强烈的大好形势下，黑龙江的农业有着广阔的发展空间，这从农产品在宁波市场的好评和受追捧中可见一斑。

为促进两地的优势互补共赢发展，黑龙江省宁波商会发动会员集资创办了黑龙江省甬商绿色农业有限公司，在宁波创建经黑龙江省政府审批的黑龙江省绿色食品宁波旗舰店，把龙江绿色食品送到宁波乡亲的餐桌。

夯实基础之后，我们又思考，如何在把北方的好东西带到南方来的同时，将南方的特色对接到北方，我们企业和商会希望能够成为南北间“引凤筑巢”的桥梁和纽带。

在象山“红美人”身上，我们看到了这种可能性。由于北方气候干燥，味美多汁、酸甜可口的“红美人”在黑龙江水果市场一炮打响，去年仅黑龙江一个省的销售量就达到10万斤，占销售总量的三分之一。在强烈的市场需求推动下，我们计划今年扩大种植、深耕技术，在保证口感、品质之上把量“跑”起来，让老百姓都能吃得起单价更低的“红美人”。

未来，人们的味蕾将会更加挑剔，对食品的味道也将有着更极致的追求。现代农业领域里，绝不是简单粗暴的种植、栽培和收获，科技永远是第一生产力，创新永远是灵魂。

我们对考察了南开大学科研团队在冷链物流中的科研项目转化成果。这项技术采用天然食品级原材料研发无毒、无害、对环境无污染、生产过程无排放的绿色材料，解决了食品冷链物流运输中“最后一公里”的问题。这填补了国内空白，目前，阿里、顺丰均向其伸出橄榄枝。

我们隐约感到，不久的将来，冷链物流也许能“飞入寻常百姓家”，冷箱和热箱也许会同家家户户门前的报箱一样常见，以满足老百姓“舌尖上的不同追求”。

因此今年，我们致力于把这项新材料方面的技术对接到华东市场，并争取落户在家乡宁波。

在宁波高新区，万亿级新材料“航母”正徐徐启航。宁波新材料产业创新服务综合体致力打造全要素集聚、全链条服务、全产业链协同发展的新型载体。这里有着研究开发、检验检测、专家咨询、技术服务、知识产权、成果展示、创业孵化等一站式服务，有着中国科学院宁波材料技术与工程研究所、北方材料科学与工程院、高校新材料教研基地等专业创新服务平台，而人才、补助等政策上的引导和支持，也为产业创新保驾护航。

更重要的是，当前宁波的营商环境愈来愈好，几乎每个月都会回宁波一趟的我真切地感受到了宁波这方面的变化。尤其是在宁波市委市政府“抢机遇”“抢人才”“抢项目”的号召下，我们在外经商的企业想回乡发展、投资的心越来越迫切。就2017年来说，黑龙江省宁波商会的会员企业中，每十家里至少有一家表露出回乡投资的强烈愿望。

回乡投资，回归的不仅仅是项目，还有资本，资本回归才是我们的终极目标。我们发现，在“大众创业、万众创新”的浪潮下，宁波不少初创企业因难以获得启动资金而面临被浪潮裹挟、身不由己的现状，商会的会员企业可通过众筹的方式，为这些初创团队提供一定的资金支持。

众人拾柴火焰高，举商之力，利用人脉、资本资源为宁波创业创新型企业精准对接项目，必将助力宁波经济的新一轮发展。

记者 王心怡

浙江首游网络CEO沈乐：要让玩家在家夹娃娃



首游网络科技有限公司是宁波目前最大的手机游戏开发商之一，旗下《樱木来了》《天天西游》等成为爆款，多款产品实现中国、日本、韩国、越南、泰国等地区同步推广。

年轻的沈乐本可在家族企业干得风生水起，却因难舍心中的“游戏梦”，毅然跳出“龙门”创业。自2013年创办浙江首游网络科技有限公司(以下简称首游)以来，沈乐已与北京、上海、广州等地的行业巨头合作，陆续推出了《天才樱木》《格斗龙珠》《挂机三国志》《永夜君王》《进击的少女》等网络游戏，受到业界肯定和玩家好评。去年企业营收突破两亿元，有望成为宁波的“扎克伯格”。

谈移动互联网口

对于2018年的移动互联网产业，我认为最大的风口已经非常清楚了。那就是腾讯和阿里正在大举进入的新零售领域。腾讯系的“腾讯+京东+永辉+沃尔玛”，阿里系的“阿里+苏宁+高鑫+新华都+联华”都已展开pk，2018年在新零售领域势必掀起波澜。当然，人工智能和共享经济还是会继续成为热点。

谈游戏市场

如今，手游市场的竞争日趋白热化，同时行业也越来越规范。腾讯、网易等巨头吸引的用户能力仍然将主导整个市场，像王者荣耀这样现象级作品仍然会持续爆发出来。

而我们这样相对体量较小的公司应该深耕各细分市场，挖掘机会，近期大火的青蛙儿子就是个典型案例。

新的一年，我们将把物联网技术、AR、VR技术与手机游戏相结合。比如，我们推出互联网夹娃娃机，让玩家足不出户就能操纵现实中的夹娃娃机，感受夹娃娃的乐趣。

给创业者的建议

我一直认为，许多创业者的迷茫来源于自身一直没有想好自己应该走哪条路。只有想好了既定路线，才能组建适合自己的团队。当然，团队的重要性不言而喻。目前，宁波互联网游戏产业的瓶颈就在于人才，希望新的一年宁波市能搭建更多的人才对接、吸纳平台，进一步促进产业的发展。

记者 乐骁立

聚元集团董事长兼总裁方亚立：继续助力宁波数字经济和双创事业



聚元集团是宁波成立最早的互联网公司之一，旗下目前有汽车、文化传媒、创投与金融四大板块。

2017年，聚元正式提出“产业互联网”重大发展战略，以汽车金融、汽车交易、汽车出行、7S汽车基地组成的聚元车生态战略布局已取得阶段性成功，累计交易额逾百亿元，而聚元好车、聚元宝两大线上平台正式发布，正是聚元创新发展的重要成果，也是聚元产业互联网发展战略取得阶段性成功的“里程碑”。

2018年，我们要延续2017年产业共享生态战略的发展脚步，进一步推动实业与金融的融合，促进产业生态的发展。以投资为核心，以开放的姿态，在汽车、文创、科技、金融等领域齐头并进，共同发展。

2018，开放的聚元也将与更多的实力企业建立合作，也为宁波、浙江的经济发展做出贡献。

聚元作为宁波的新兴企业，依托宁波这块创业热土发展。对于双创和数字经济领域：一是聚元的开放投资战略，2017年年底已经完成了江北智能制造孵化基地的正式签约与建设，并开始关注不少优势项目，2018年，聚元将充分发挥自己的优势，给这些孵化企业带来专业化的指导、资金支持和展示的舞台，为宁波的智能制造业和创业发展提供强力支持。二是吸取2017年浙江理工创业基金的建设经验，加大产学研一体化建设路子，在宁波高校范围内展开合作，计划明年后年在高校、高新区、智能制造园区建立10-20家众创空间，从知识、专业、资金等方面培养一批创新创业人才，不仅有利于企业发展，也能为地方人才建设发展添砖加瓦。

同时，聚元科技生态的发展，在智能应用、互联网、大数据等领域同样会大有作为，包括智慧停车等一系列优势项目，都开始进入快速成长阶段。

宁波在文创、科技、互联网、智能制造等领域仍需要加强发力，宁波拥有良好的基础，虽然起步较晚，但相信随着宁波在十三五期间的加大投入，从近期的涌现出来的一些项目，宁波的文创科技产业前景大好。建议宁波在中小企业扶持方面仍需要加大力度，尤其为知识青年向高新技术、文创等领域创业提供机遇；重视人才的培养，尤其是对青年人才的支持。宁波的未来在于是否能够聚集人才，形成长三角的人才高地。新时代浙商的发展，离不开青年人才的全面升级，杭州、宁波两大青年人才聚集体的形成，将带动整个浙江，与上海形成三位一体的都市圈发展模式。

记者 乐骁立

宁波光年公司总经理周松成：要对得起阳光，对得起老百姓的信任



宁波光年太阳能科技开发有限公司的主营业务是光伏电池板、光伏陶瓷瓦片、分布式屋顶光伏电站。由光年建设的我市光伏第一村——海曙区龙观乡李岙村，先后荣获全国首届分布式光伏应用创新“最佳居民分布式金奖”、上海“SENC2017光电兴农应用工程与设计竞赛”农村光电二等奖、首届中国国际科技博览会“中国低碳先锋100”成果等奖项。

强有力的补贴政策、绿色能源的发展需要、可观的投资收益、企业的大批涌入……从去年开始，户用光伏在全国形成燎原之势。浙江省便大力推进百万屋顶光伏计划。《宁波市家庭屋顶光伏工程实施方案》提出，到2020年，全市将建成家庭屋顶光伏装置9万户。同时方案在国家与省级补贴基础上，又出台了市级补贴标准。这无疑对我们本地的光伏企业是一个发展黄金契机。

我市光伏第一村——海曙区龙观乡李岙村，自2015年12月村里新建民房加装的光伏并网发电以来，已成功运行近三年。

目前，该村每月发电2.5万~2.7万度，一年的收益加补贴达35万元。全村300余户村民每户可以获得每月50度电的补助，折合现金300多元。

去年年底，李岙村完成了二期300KW项目，规模达600KW。

2012年新农村改建前，村里一年的集体收入只有3000元，现在仅光伏一项收入就达30多万元，利用这笔资金可以进一步发展民宿业、桂花种植业。

户用光伏的回报周期长达20年，后期运维至关重要，因此我们在去年又与浙江省基础设施建设投资集团下属浙江建投新能源成立了合资公司宁波建投新能源，以更大的平台和实力电打造智能化运维平台，为光伏电站的安全运行保驾护航。

鉴于2017年光伏市场陡然升温，竞争日趋白热化，行业还没有树立起产品的公众品牌的情况下，我们要做良心工程，坚持质量、高效、安全、服务原则，要么不做，做了就要对电站质量和老百姓利益负责，对政府、银行和保险公司负责，也对得起我们自己的良心和信誉。

展望2018年，我们将不断研究和破解在美丽乡村建设中碰到的各种问题：私企与村级经济不同体制之间怎么取长补短、融合发展的难题、怎么解决企业与村级经济融资难的问题。

目前，我们正在积极探索农户用光伏新的商业模式，与银行合作开发光伏贷项目，在各区县(市)都建成示范项目工程，并快速发展，到去年年底已建成和并网近千户。同时，新的一年我们将重点建设智能化运维中心，把每一个电站做好，让老百姓的利益得到切实的保障。

记者 乐骁立