

# 草根创业的她 为初创者总结了 6条经验

实习记者 朱一诺

2014年，瑪泰珠宝创始人杨翕如从稳定的央企辞职，凭借几万存款独自创业，从最初一两百元的小单，到现在四五十万元的大单，单枪匹马，历经磨难，终于在珠宝行业中闯出了一条路。

3月18日上午，杨翕如来到了东南商报第九期创业分享会，以“创业：一条磨炼灵魂的路”为主题进行了分享，吸引了30多位读者。

有读者感叹：“现在白手起家的女性真的很少，许多人都是结了婚，或者家里有资源有依靠才去创业的，您的经历让我十分惊喜！”

东南商报创享会忠实粉丝陈建林以用心、有才、创业经历意义不凡评价杨翕如；还有一位处于初创期的王小姐，在听到杨翕如讲述其创业不被家庭支持时，触及内心，感同身受，潸然泪下。



## 珍珠般的创业经历

杨翕如以时间为线，将自己的经历穿成一串“珍珠项链”。

2013年3月，被珍珠惊艳，她买下了人生第一条珍珠项链；

2013年—2014年，在业余时间做电商，通过微信朋友圈、网店、订阅号等形式，分享珍珠；

2014年10月—2015年底，放弃国企的优厚待遇，辞职创业，彷徨摸索；

2016年3月—2017年8月，为突破瓶颈，出国进修、考证，向钻石市场进军；

2017年9月—12月，尝试寻求合伙人，却历经了重重磨难；

2018年，在试错与磨练中，迎来了真正独立的自信期，要做小而美、美而精、精而专的事业……

杨翕如坦陈，作为没有背景的草根创业者，最大的困难来自资金与团队。

没有足够的资金，没有家里人的支持，想要出国念书，租工作室，买影棚、买数码相机拍产品图，只能自己勒紧裤腰带。

由于资金不足等各种原因，不到六年的时间，杨翕如的工作室就换了6个地址，在不断遭遇困难、迈过困难的过程中，她也曾质疑过自己：是不是该放弃私人定制，做更市场化、标准化的产品？但最终，她选择坚持自己内心深处的想法，继续做小而美的定制。

## 育于灵魂的心得体会

讲起自己的原生家庭，回想起那段遭到强烈反对，不停被逼相亲的经历，杨翕如红了眼眶。经历重重磨难，她无数次与自己的内心沟通，得到了许多体会，不吝与在场各位分享。

1. 只有上路，才会遇到同行的人和事。想都是问题，做才有答案：只有上路了，进修了，圈子才会越来越大，才有机会遇到合拍的伙伴。

2. 《安娜·卡列尼娜》中写到：幸福的家庭总是相似的，不幸的家庭各有各的不幸。在商业中，恰恰相反：企业成功的原因各有不同，但失败的原因都是相似的。做任何事业，要看这个领域中失败的例子，而不能沉于“成功学”中。

3. 永远向成功的人学习，因为结果不会撒谎。要向领域中成功的人请，不要被周围其他人轻易动摇，畏难而退。

4. 不断尝试，哪怕是试错。创业过程中，杨翕如还参加了相关比赛，为好友、大学校友，甚至许许多多陌生人都帮她转发投票，给了她莫大鼓励。她说，只有尝试了才会有惊喜。

5. 发心，很重要！创业，到底是为了什么？是应该仔细思考清楚的。

6. 坚持。杨翕如说，她的创业导师，曾经差点放弃艰难存活了五六年小店，打算去开味千拉面，却因不甘又坚持了两年，未曾想这小小的一坚持之棋，让他如今在全国开起了几百家连锁店。

这些感悟也在潜移默化中影响了杨翕如，令她与父母的关系、与自己的系、与他人的关系都得到了转变。如今，她满怀利他之心、感恩之心和敬之心。杨翕如建议大家，像她一样坚持每天写“赞美日记”，赞美他人，赞自己；坚持日行一善，哪怕只是礼让行人这样的小事，用善良包容一切。

## 对初创者说的话

“用80%的时间，服务好20%追求品质的顾客”，是杨翕如坚持的理念，她将自己试错后总结的经验分享给各位初创者。

1. 发心。做任何一件事之前，要问问自己的内心，到底是为了什么。

2. 坚持。上路后，一定要坚持，不要因为别人的活动摇自己的初心。越是艰难，越应修心。

3. 积善之家必有余庆。不要急功近利，不要贪图利益，要用利他思维为他人考虑，或许就有惊喜。

4. 学习。一个创业者，一个团队的领路人，应当在团队中拥有最佳的专业技能、最强的管理能力、最的个人综合涵养，因此要不断学习。

5. 正面的思维模式。遇到挫折要积极向上，不要怨天尤人。

6. 人生没有白走的路，每一步都算数。曾经做过的努力，可能不是立时见效，但终有一天会用得着。